



finanzprofi AG



Kfz

Preis- und Beitragsentwicklung

Stand 09 / 2026

Informationen / Marktüberblick

Hinweis: Diese Unterlagen sind nur für interne Zwecke gedacht und nicht zur Weitergabe an den Endkunden bestimmt. Sie basieren auf öffentlich verfügbaren Quellen.

Marktüberblick Kfz – Preis- und Beitragsentwicklung

Der Kfz-Markt entwickelt sich aktuell zweigeteilt: Bestandsverträge steigen weiter, im Neugeschäft hat sich der Preiswettbewerb deutlich beruhigt.

Die Schadenkosten bleiben hoch. Treiber sind vor allem Ersatzteile, Werkstattstunden und regionale Schadenentwicklungen.

Für Bestandsverträge liegt aktuell keine belastbare veröffentlichte Marktdurchschnittszahl zur Hauptfälligkeit 01.01.2027 vor. Die voraussichtlichen Anpassungen werden bei ca. 12 % im Schnitt liegen.

Wichtige Kennzahlen / Marktindikatoren



**Bestand
weiter unter
Anpassungsdruck**



**Neugeschäft
gesamt
+1,3 %
ggü. Vorjahr**



**Wartung / Reparatur
+4,7 %
Verbraucherpreisindex
Aug. 2026 ggü. Vorjahr**



**Regionalklassen 2027
ca. 10 Mio.
mit Änderung
4,8 Mio. schlechter
/ 5,2 Mio. besser**



**Ersatzteilpreise
seit 2015 > +80 %
zuletzt knapp +6 %**

Bestandsverträge vs. Neugeschäft / Wechselgeschäft

Die Marktentwicklung sollte getrennt betrachtet werden.

	Bestandsverträge	Neugeschäft / Wechselgeschäft
Markttendenz	Weiter steigende Beiträge / Sanierung bestehender Bestände	Deutliche Beruhigung; teilweise sinkende Preise
Kfz-Haftpflicht	Tendenziell weitere Anpassungen	-3,0 % ggü. Vorjahr
Teilkasko	Individuell / tarif- und risikoabhängig	+0,1 % ggü. Vorjahr
Vollkasko	Individuell / tarif- und risikoabhängig	+2,5 % ggü. Vorjahr
Marktweite Durchschnittszahl 01.01.2027	Ca. 10 – 15 % (stark abhängig von der Tarifgeneration)	+1,3 % ggü. Vorjahr
Interner Hinweis	Optimierungspartner KRAVAG / WWK: im Schnitt ca. 12 %	

Wichtig: Die Neugeschäftszahlen bilden Tarife für Wechsler ab und sind daher nicht mit Beitragsrechnungen im Bestand gleichzusetzen.

Bestandsverträge – Entwicklung und Einordnung

Im Bestand besteht weiterhin Anpassungsbedarf.

Viele Versicherer haben ihre Tarife zwar bereits saniert, die zugrunde liegenden Schadenkosten bleiben jedoch hoch.

Die wichtigsten Kostentreiber sind: steigende Ersatzteilpreise, höhere Werkstattstundensätze, höhere durchschnittliche Schadenaufwendungen und regionale Schadenverläufe.

Eine einheitliche, veröffentlichte Durchschnittszahl für die Bestandsanpassung zur Hauptfälligkeit 01.01.2027 liegt derzeit nicht vor.

Regionalklassen 2027 wirken zusätzlich differenziert auf viele Verträge ein.

KRAVAG / WWK

Ø ca. 12 %

interne Erwartung für Optimierungspartner

**Ca. 10 – 15 % (stark
abhängig von der
Tarifgeneration)**

für Bestandsanpassungen 01.01.2027

**Bestand = individuelle Risikoprüfung
statt pauschaler Marktwert**

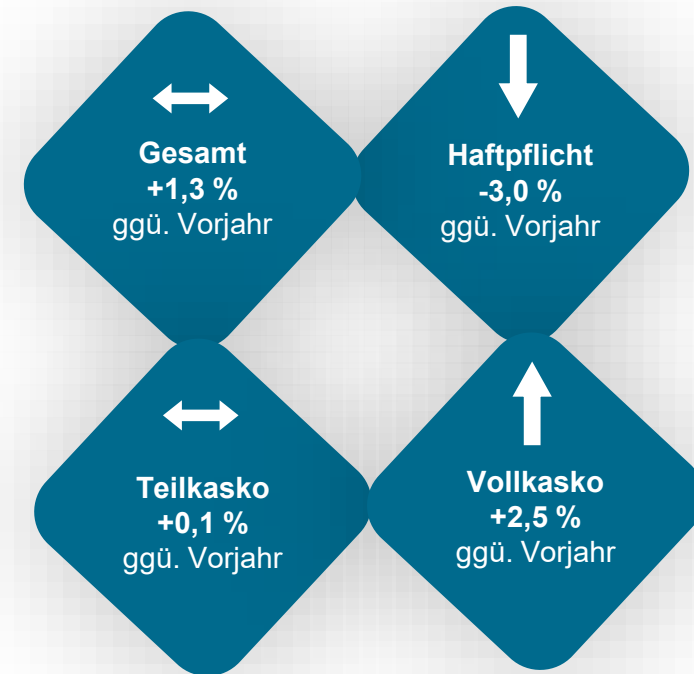
Neugeschäft / Wechselgeschäft – Entwicklung und Einordnung

Im Neugeschäft hat sich die Preisentwicklung deutlich beruhigt. Der Markt bewegt sich aktuell auf einem Preisplateau.

Einige Versicherer kalkulieren weiterhin streng risikogerecht, andere nutzen günstigere Tarife gezielt zur Kundengewinnung.

Dadurch kann ein Neuangebot heute deutlich günstiger ausfallen als die Beitragsrechnung eines bestehenden Vertrages.

Preisanalyse



Diese Werte wurden auf Basis von Vergleichsberechnungen ermittelt und dienen nur als Anhaltspunkt.

Wie werde ich informiert? – Teil 1

Von folgenden Versicherern erhalten Sie ab der KW 44 automatisch Kfz-Beitragslisten aller Ihrer dort versicherten Kunden.



Hinweis: Die VHV stellt leider keine solche Liste zur Verfügung.

Versicherer

R+V / Kravag

WWK → wird erst zum 05.11.2026 geliefert

Allianz

AXA

Für folgende Versicherer können die Listen auf Anfrage im Service-Center zur Verfügung gestellt werden.



Hierfür bitte eine E-Mail mit Betreff „Anforderung Kfz-Beitragslisten“ an sach@1zu1.ag senden und darin die gewünschten Versicherer auflisten.

Hinweis: Der Versand dieser Liste ist abhängig vom Zeitpunkt der Lieferung des Versicherers.

Versicherer

Itzehoe

Versicherungskammer Bayern

Rhion --> steht voraussichtlich erst ab Mitte November zur Verfügung

BGV

ERGO

Alte Leipziger

Wie werde ich informiert – Teil 2



Alle Beitragsrechnungen werden im SmartAdmin (IWM) via BiPro hinterlegt.



Ein Großteil der Versicherer übermittelt die mit einem Sonderkündigungsrecht versehenen Beitragsrechnungen in einer eigenen Dokumentenkategorie → Damit erhalten Sie für diesen Vertrag eine automatisierte E-Mail mit dem Betreff „Beitragsanpassung“ (BR ist im Anhang beigelegt).