

WWK Pressemitteilung

WWK startet neue Produktwelt für die geförderte private Altersvorsorge Drei Versicherungslösungen für unterschiedliche Vorsorgebedürfnisse

München, den 22. Oktober 2026

Mit dem Start der neuen geförderten privaten Altersvorsorge zum 1. Januar 2027 erweitert die WWK ihr Angebot um eine neue Produktwelt für die kapitalmarktorientierte Altersvorsorge. Die drei fondsgebundenen Versicherungslösungen WWK Premium Altersvorsorge protect (AVG27), WWK Premium Altersvorsorge invest (AVP27) und WWK Standard Altersvorsorge invest (AV27) stehen ab Jahresbeginn zur Verfügung und decken unterschiedliche Vorsorgebedürfnisse von Kunden ab.

Im Mittelpunkt steht dabei ein Ansatz, der die Chancen des Kapitalmarkts mit den Möglichkeiten einer versicherungsförmigen Altersvorsorge verbindet. Neben dem Vermögensaufbau geht es insbesondere um die Frage, wie aus dem angesparten Kapital im Ruhestand ein verlässliches Einkommen werden kann.

„Altersvorsorge ist mehr als Vermögensaufbau. Es geht darum, die Chancen des Kapitalmarkts zu nutzen und gleichzeitig eine Perspektive für die Auszahlphase zu schaffen“, sagt Rainer Gebhart, Vertriebsvorstand der WWK. „Mit unserer neuen Produktwelt bieten wir unterschiedliche Lösungen, mit denen Kunden ihre Vorsorge entsprechend ihren individuellen Zielen und ihrem Sicherheitsbedürfnis gestalten können.“

Drei geförderte Fondspolizen – ein gemeinsamer Ansatz

WWK Premium Altersvorsorge protect (AVG27) verbindet die Chancen des Kapitalmarkts mit einer Beitragsgarantie. Je nach gewählter Garantievариante können zum Ende der Ansparphase 80 oder 100 Prozent der eingezahlten Beiträge und Förderungen garantiert werden. Grundlage ist die bewährte Produktfamilie WWK *IntelliProtect*® 2.0. Ein kundenindividueller und börsentäglich arbeitender iCPPI-Garantiemechanismus steuert dabei dynamisch die Aufteilung zwischen renditeorientierter Fondsanlage und Absicherung, um trotz garantierter Beiträge, zu jeder Zeit eine höchstmögliche Beteiligung des Kunden am Kapitalmarkt zu ermöglichen.

WWK Premium Altersvorsorge invest (AVP27) bietet dagegen eine breite Fondsauswahl und insbesondere umfangreiche Möglichkeiten für die Anlage in ETFs. Damit erhalten Kunden größere Spielräume für eine individuelle, kapitalmarktorientierte Anlagestrategie.

WWK Standard Altersvorsorge invest (AV27) richtet sich an Kunden, die eine einfach verständliche und kostengünstige Lösung suchen. Die Anlage ist bewusst schlank gehalten und erfolgt über zwei Fonds unterschiedlicher Risikoklassen. Der Abschluss ist über eine digitale Antragsstrecke der WWK möglich.

Allen drei Fondspolizen gemeinsam ist ein garantierter Rentenfaktor auf das gesamte Vertragsguthaben mit Besserstellungsoption. Die Premiumvarianten bieten zudem mit einer Auswahl an aktiv gemanagten Fonds und ETFs breite Anlagemöglichkeiten.

Damit bietet die WWK innerhalb einer versicherungsförmigen Lösung unterschiedliche Wege: kostengünstig und einfach, flexibel und kapitalmarktorientiert oder mit einem hohen Maß an garantierter Sicherheit bei starker Beteiligung am Kapitalmarkt.

Altersvorsorge endet nicht mit dem Vermögensaufbau

Mit der neuen Produktwelt reagiert die WWK auch auf die veränderten Anforderungen an die geförderte private Altersvorsorge. Das neue Altersvorsorgedepot eröffnet Kunden zusätzliche Möglichkeiten, staatlich gefördert am Kapitalmarkt zu investieren.

Gleichzeitig gewinnt die Frage an Bedeutung, wie das angesparte Vermögen im Ruhestand eingesetzt wird.

Während eine reine Wertpapierlösung im Depot per se nur einen zeitlich begrenzten und volatilen Auszahlplan vorsehen kann, bietet eine versicherungsförmige Altersvorsorge die Möglichkeit einer klar kalkulierbaren lebenslangen Rentenzahlung. Damit lässt sich das Langlebkeitsrisiko absichern – also das Risiko, länger zu leben als das eigene Vermögen reicht. Für Kunden, die auf diesen Schutz verzichten wollen, steht auch ein optional wählbarer Auszahlplan oder eine hybride Lösung zur Verfügung.

„Die neue Förderwelt schafft mehr Auswahl und damit auch mehr Beratungsbedarf. Aus unserer Sicht sollte deshalb nicht allein auf Kosten oder die Renditechance in der Ansparphase geschaut werden. Entscheidend ist die Gesamtleistung einer Lösung – von der Kapitalanlage über Flexibilität und Garantien bis hin zur Auszahlphase“, so Thomas Heß, Marketingchef der WWK.

Beratung bleibt entscheidend

Die neue Produktwelt verändert auch die Anforderungen an die Beratung. Kunden müssen unterschiedliche Vorsorgewege miteinander vergleichen und ihre individuellen Ziele, ihren Anlagehorizont und ihre Risikobereitschaft berücksichtigen können.

Für die WWK gilt dabei: Gute Beratung ist wertvoll und verdient eine faire und attraktive Vergütung – entsprechend honorieren wir die Leistung unserer Vertriebspartner.

Weiterhin unterstützt die WWK ihre Vertriebspartner mit einem vielfältigen Angebot. Über eine frei zugängliche Landingpage steht beispielsweise ein Vergleichstool zur Verfügung, mit dem sich die bisherige Riester-Förderung verschiedenen neuen Fördermöglichkeiten gegenüberstellen lässt. Die Inhalte werden laufend aktualisiert und weiter ausgebaut.

Die WWK Lebensversicherung a. G. zählt mit Beitragseinnahmen von über einer Milliarde Euro zu den 20 größten Lebensversicherungen in Deutschland. Geführt wird das Unternehmen als Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit. Als solcher ist die WWK ausschließlich ihren Kunden, also den Mitgliedern, verpflichtet und agiert unabhängig von Aktionärsinteressen. Solidität und Finanzstärke zeichnen die WWK aus. Auf das Geschäftsvolumen bezogen ist die Gesellschaft seit langer Zeit einer der substanz- und eigenkapitalstärksten Lebensversicherer in Deutschland.

Für weitere Informationen:

Thomas Emlinger
Presse- und Öffentlichkeitsarbeit
WWK Lebensversicherung a. G.
Marsstraße 37 - 80292 München
Telefon: (089) 5114-3531 Fax: (089) 5114-2698
<mailto:Thomas.Emlinger@wwk.de> - <http://www.wwk.de>