

Sach und Haftpflicht. Firmenkunden.



Helvetia.



Firmenkunden Sach und Haftpflicht mit verbesserten Deckungskonzepten.

Sehr geehrte Vertriebspartnerin,
sehr geehrter Vertriebspartner,

mit einer erstklassigen Absicherung für kleine und mittelständische Unternehmen (KMU) haben Sie einen optimalen Partner mit langjähriger Erfahrung bei der Absicherung von Firmenkunden an Ihrer Seite.

Nutzen Sie qualifizierte Vertriebsunterstützung durch Firmenberater und technischen Außendienst zur individuellen Sicherheitsberatung. Damit haben Sie Experten-Know-how direkt vor Ort zur Unterstützung der 3,5 Mio. KMU deutschlandweit¹.

Deckungshighlights Firmenkunden Sach

In der Geschäftsgebäude- und der Geschäftsinhaltsversicherung bietet Helvetia für eine Vielzahl an Branchen zahlreiche Deckungshighlights, z.B.

- Update-Garantie bei prämiennutralen Bedingungsverbesserungen während der Vertragslaufzeit
- Goldene Regel (Inhalt): Neuwertentschädigung von in Gebrauch befindlicher technischer und kaufmännischer Betriebseinrichtung
- Mietverlustversicherung (Gebäude) nach einem Sachschaden
- Summen- und Konditionsdifferenzdeckung: leistungsstarker Schutz sofort ab Antragstellung

Firmenkunden Haftpflicht

Deckungshighlights der Betriebshaftpflicht sind z.B.

- Update-Garantie bei prämiennutralen Bedingungsverbesserungen während der Vertragslaufzeit
- Neuwertentschädigung: Regulierung von Schadenersatzansprüchen zum Neuwert
- Deckungserweiterungen für spezielle Branchen

Vertriebsunterstützung und Webinare.

Vertriebsunterstützung: Highlightblatt und weitere Beratungshilfen

Zu den neuen Highlightblättern und Verkaufshilfen gelangen Sie nach Eingabe Ihrer Kennung im HelvetiaNet über die folgenden Links:

- [Geschäftsgebäudeversicherung](#)
- [Geschäftsinhalts- und Ertragsausfallversicherung](#)
- [Betriebshaftpflichtversicherung](#)

Webinare

Einen Überblick über Produkte, Leistungshighlights und Services im Bereich Firmenkunden erhalten Sie über unsere IDD-konformen Webinare.

[Hier](#) können Sie sich anmelden.

Sie haben Fragen oder Anregungen?

Ihr(e) Makler-Betreuer(in) unterstützt Sie gerne u.a. bei

- Fachlichen und tariflichen Fragen
- Beratung zu individuellen Vereinbarungen
- Vorstellung von Zielgruppenkonzepten
- In-House-Schulungen

¹ Lt. Bundesverband mittelständische Wirtschaft, 2019