

BonLine®ONE der andere Weg zur Neukundenakquise

Liebe Vertriebspartner:innen,

bieten Sie Ihren Kund:innen aus dem Bauhaupt- und Baunebengewerbe mit einer Jahresleistung zwischen 8 und 15 Mio. Euro einen Bürgschaftsrahmen von 1 Mio. Euro für Gewährleistungsbürgschaften an und profitieren von unserem Preisvorteil! In den ersten beiden Versicherungsjahren reduzieren wir den jeweils fälligen Jahresbeitrag von 6.500 Euro auf 2.500 Euro. Ab dem dritten Versicherungsjahr erhöht sich der Beitrag dann auf 5.000 Euro, was einem dauerhaften Vorteil von 1.500 Euro entspricht!



Das spricht für BonLine®ONE von AXA:

- TOP-Konditionen, einzigartig am Markt
- Kurzantrag mit nur 3 Fragen zum Geschäftsverlauf
- keine weiteren Unterlagen erforderlich
- Entscheidung innerhalb von 24 Stunden auf Basis des Creditreform-Index
- keine Sicherheiten erforderlich
- Angebot gilt für Unternehmen, die bisher kein Kunde der AXA Bürgschaftsversicherung waren

Dazu kann man nur „JA“ sagen, denn diese Konditionen bietet sonst tatsächlich niemand!

Jetzt gilt es bis 31.12.2022 neue Kund:innen zu gewinnen und bestehende Verbindungen nachhaltig auszubauen. Wie das geht, mehr Details und die Verkaufs- und Antragsunterlagen finden Sie [hier](#).

Wir wünschen Ihnen viel Erfolg bei der Gewinnung von neuen Firmenkund:innen!

Bei Fragen melden Sie sich gerne bei mir.

Ihr
Oliver Pasternak

Oliver Pasternak
Key Account Manager Komposit
Maklervertrieb
AXA Konzern AG

Zielstattstrasse 30
81379 München
Tel.: 07243-90543
oliver.pasternak@axa.de