

Herzlich Willkommen

KKH und Nürnberger:
Vorstellung KKH Konzept
zur Vertriebskooperation

1:1 Verbund



KKH Kaufmännische Krankenkasse Hauptverwaltung Hannover



KKH Hauptverwaltung
Karl-Wiechert-Allee 61
30625 Hannover



Dirk Umbach
Vertriebsmanager Kooperationen

Meine Kontaktdaten:

Telefon: 0561 - 510082 - 2803

Mobil: 0160 - 90533160

E-Mail: dirk.umbach@kkh.de

01 Die Kaufmännische Krankenkasse

Zahlen, Daten, Fakten



Die Kaufmännische Krankenkasse – Zahlen, Daten, Fakten



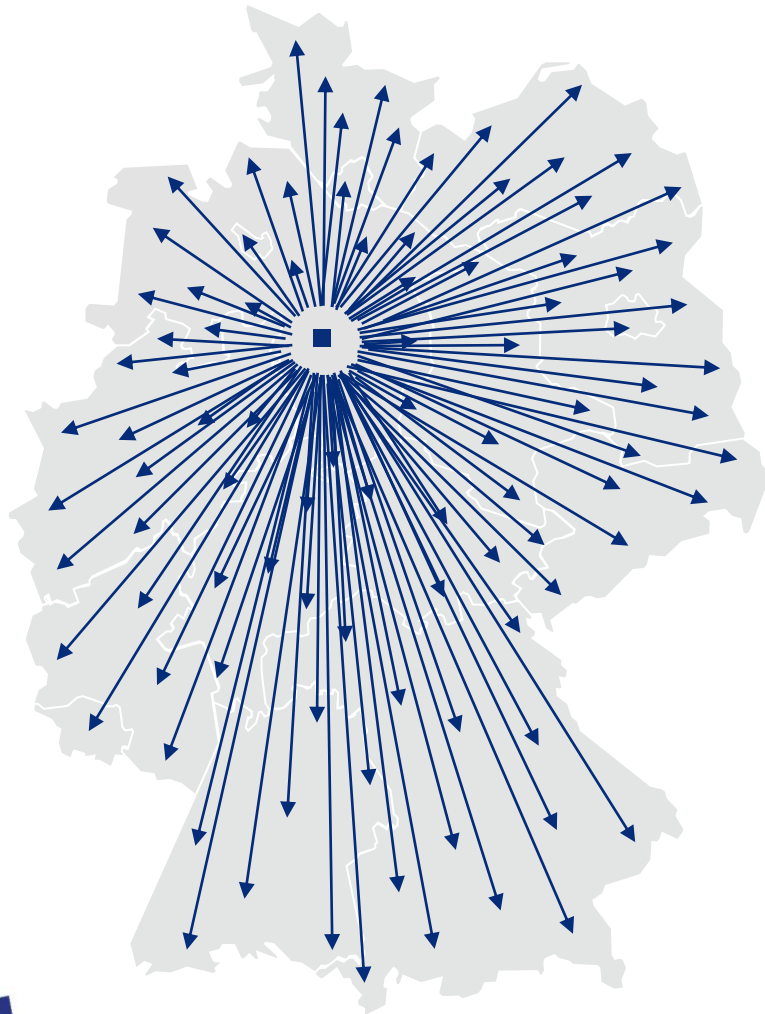
Mehr als
Jahre **125** Vertrauen und
Sicherheit



- **Verlässlichkeit:** Seit 1890 verlässlicher Partner für unsere Mitglieder
- **Größe:** Mit rund 1,6 Mio. Versicherten und 3.900 Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen eine der größten Krankenkassen in Deutschland
- **Leistungskraft:** Haushaltsvolumen rd. 6 Mrd. €
- **Kundenservice:** Bundesweite und ausgezeichnete Kundenbetreuung durch 110 Servicestellen vor Ort. Sie erreichen uns täglich, 24 Stunden – auch an Feiertagen und an Wochenenden.



Ausgezeichneter Service – persönlich, telefonisch & digital



Persönliche Kundenberatung:

- Mit unseren **110 Servicestellen bundesweit** sind wir auch ganz Ihrer Nähe und besuchen unsere Kunden auf Wunsch zu Hause

Darüber hinaus bieten wir umfangreiche Service-Dienste per Telefon und im Internet.

Per Telefon:

- Hotline: Kostenfrei, rund um die Uhr
- Facharzt-Terminservice
- Gesundheitshotline mit medizinischer Beratung
- Weltweiter Auslandsnotruf
- u.v.m.

Unter www.kkh.de:

- Online-Servicezentrum
- Online-Coaches
- Kliniksuche
- Mobil Handydienste / -Apps
- u.v.m.

Mehr als
Jahre **125** Vertrauen und
Sicherheit



Die Kaufmännische Krankenkasse – Unsere ausgezeichneten Leistungen

Wir legen Wert auf einen ausgezeichneten Service und überzeugende Leistungen in jeder Lebenslage

Gute Leistung lohnt sich – unsere Versicherten sind von uns überzeugt
Mit der Auszeichnung „Hohe Weiterempfehlung“ haben uns unsere Versicherten belohnt.



Top-Leistungen für Eltern & Kind

Die Zeitschrift „Eltern“ veröffentlichte das Ergebnis einer Studie zu Krankenkassenleistungen, die speziell Eltern und Kindern zugutekommen. DFSI Ratings überprüfte die Leistungen für Familien.

Überzeugen Sie sich selbst

Auch dieses Jahr hat uns das Magazin FOCUS-MONEY in Kooperation mit dem Deutschen Finanz-Service Institut (DFSI) im Leistungs- und Servicetest ausgezeichnet. Gesetzlich versichert zu sein, bedeutet bei uns eben ein Rundumschutz für Ihre Gesundheit.



Unser Leistungsversprechen – Damit punkten Sie bei Ihren Privatkunden



Gesund bleiben - Vorbeugen ist besser als Heilen



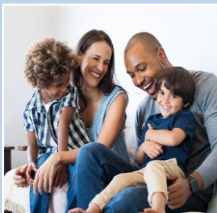
- Gripeschutzimpfung, Auslandsschutzimpfungen, Gebärmutterhalskrebsimpfung über 18 Jahre
- Früherkennung Brust- und Eierstockkrebs
- Gesundheits-Check-Ups unter 35 Jahre
- Hautkrebs-Screening ab 18 Jahre
- Online-Coaches, Präventionskurse und Präventionsreisen
- PhysioPlus: Kostenfreier Funktions-Check des Bewegungsapparates

Gesund werden - Gesundheitsangebote & Heilmethoden



- Chronische Erkrankung? Disease-Management-Programme (DMP)
- Freie Krankenhauswahl
- Osteopathie
- Migränezentren
- Privatkliniken: Ausgewählte Privatkliniken, in denen sich unsere Versicherten exklusiv behandeln lassen können
- Gesundheits-Hotline mit medizinischer Beratung und Facharzt-Terminservice

Für die ganze Familie - Wir unterstützen von Anfang an



- BabyCare-Paket für Schwangere
- KKH Familienpaket: Junge Familien erhalten ein Extra-Budget von 300 €, das Sie für bestimmte Untersuchungen, Behandlungen und Services einsetzen können, die gesetzlich nicht vorgeschrieben sind. Dazu gehören z.B. der Toxoplasmostest, die Hebammenrufbereitschaft oder Osteopathie für Babys
- Kinder- und Jugendvorsorgeuntersuchungen
- Pflegeversicherung: PflegeCoach, Pflegelotse oder Reisen für pflegende Angehörige

02 Die Kaufmännische Krankenkasse

Ihr persönlicher
Ansprechpartner



Ihr persönlicher Ansprechpartner

Wir setzen auf den persönlichen Kontakt und beraten Sie individuell zu allen Fragen rund um unsere Leistungen sowie zur optimalen Vertriebsstrategie.

- **Persönlicher Ansprechpartner für Sie als Vertriebspartner sowie für Ihre Kunden**
- **Fachliche Unterstützung in Fragen um die gesetzliche Krankenversicherung**
- **Unterstützung mit individuellen Marketingmaßnahmen und Werbemitteln**
- **Begleitung bei der Umsetzung von Vertriebs- und Gesundheitsaktionen im Privat- und Firmenkundengeschäft**
- **Einfache und unkomplizierte GKV-Vermittlung durch persönliche Betreuung**
- **Immer für Sie da!**



PERSÖNLICH



FACHKOMPETENT



UNKOMPLIZIERT

Wolfgang Wittchen
Vertriebspartnerbetreuer 1:1 Verbund

Meine Kontaktdaten:

Färbergäßchen 4

86150 Augsburg

Mobil: 0160 - 90533083

E-Mail: wolfgang.wittchen@kkh.de

03 Die Kaufmännische Krankenkasse

Der GesundheitsFAIRmittler –
Ein neuer Vermittlertyp
mit Potenzial



Der GesundheitsFAIRmittler – Ein neuer Vermittlertyp mit Potenzial



Das KKH-
Bonusprogramm
für Vermittler!

GESUNDHEITS
FAIRMITTLER



Das KKH-GesundheitsFAIRmittler-Konzept – Profitieren Sie von unserem erstklassigen Angebotsspektrum



GesundheitsFAIRmittler haben die Nase vorn.

04 Die Kaufmännische Krankenkasse

Unsere Erfolgstreiber
im Privatkundengeschäft



Attraktives Bonussystem – damit punkten Sie bei Ihren Privatkunden

KKH Bonus 100€

Im ersten Jahr der Teilnahme erhält der Kunde den 100€ -
Neuteilnehmerbonus bereits ab drei einfach zu
erlangenden Maßnahmen

Bei laufender Teilnahme Verdopplung der Geldprämie zum
Gesundheitsbudget für die Refinanzierung
gesundheitsnaher Versicherungsprodukte

Einfach für den Kunden – jede Maßnahme zählt! Bonus
clever erhöhen durch Teilnahme der ganzen Familie am
KKH Bonusprogramm

www.kkh.de/bonus

Vital-Tarif 100€

Ideal für alle, die keine vollstationäre Krankenhausleistung
in Anspruch nehmen. 100€ Sofort-Prämie bei Tarifstart

www.kkh.de/vital-tarif

Bonusprogramm
für Ihre
Privatkunden!



Finanzielles Plus

Alle gesundheitsnahen Absicherungsprodukte
sind mit dem KKH Gesundheitsbudget
gegenfinanzierbar.

Auch KKH-versicherte Familienangehörige
können den KKH-Bonus nutzen.

Attraktives Bonussystem für Vermittler

Mit dem KKH Bonus clever die Prämie zum Gesundheitsbudget verdoppeln und als Gegenfinanzierung für eine gesundheitsnahe Absicherung einsetzen:

- Krankenzusatzversicherungen
 - Zahn / Stationär / Ambulant
 - Tagegeld
 - Auslandsreise
- Pflegeversicherungen
- Berufs-/Erwerbs-/Grundfähigkeitsversicherungen
- Versicherungen zur Absicherung der Arbeitskraft
- Dread Disease-Versicherungen
- Unfallversicherungen
- Betriebliche Zusatz- und Gruppenversicherungen (wenn Arbeitnehmer-(teil-)finanziert)
 - Betriebliche Krankenversicherungen
 - Betriebliche Pflegeversicherungen
 - Betriebliche Berufs-/Arbeitsunfähigkeitsversicherungen
 - Gruppenunfallversicherungen

Das KKH Gesundheitsbudget für gesundheits- und arbeitskraftabsichernde Versicherungsprodukte.

Ihre Kunden profitieren von Ihrer erstklassigen Beratungsleistung



in Kooperation mit:



Zum Beispiel
NÜRNBERGER
'BudgetSelect
privat 600'

Mit dem KKH Bonussystem clever die Prämie verdoppeln und als Gegenfinanzierung für eine private Zusatzabsicherung in Bereichen mit Deckungsgrenzen in der GKV einsetzen

Premiumleistungen für Ihren Kunden durch ganzheitliche Beratung.

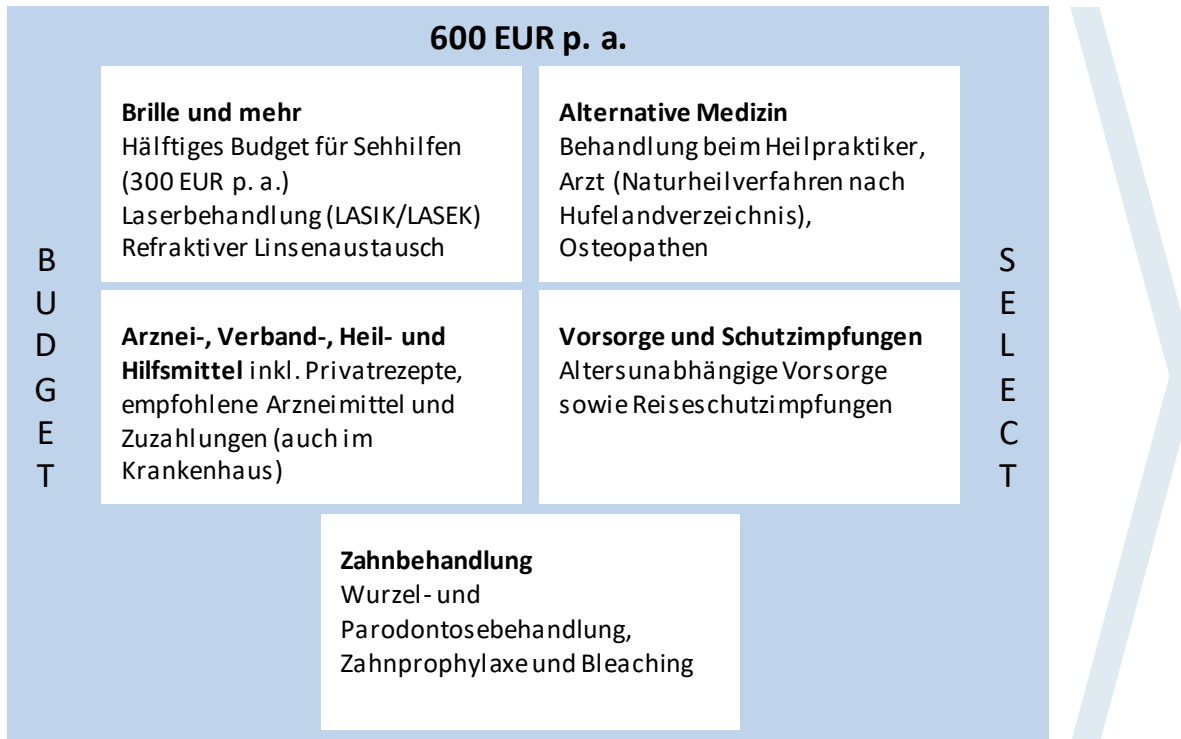
Neuer Budgettarif in der Zusatzversicherung

Holger Wemmer

**Landesdirektion Maklervertrieb
Personenversicherung (Sonderverbindungen)
Ostendstraße 100
90334 Nürnberg**



BudgetSelect privat 600 (Tarif Budget) in der Zusatzversicherung!



Beiträge Tarif Budget

Alter 0 – 15 11,40 EUR mtl.

Alter 16 – 50 21,60 EUR mtl.

Ab Alter 51 27,90 EUR mtl.

Leistung p. a. (Kalenderjahr =
Versicherungsjahr)

Volles Budget auch bei unterjährigem
Beginn

Sofortleistung!

Leistung **über Höchstsätze**

Gesundheitsprüfung analog AMed

Beiträge Stand 10.2022

Vorteile für Vermittler: USP am Markt, einfach und der ideale Einstieg ins Verkaufsgespräch.

- Absolut einfach – für Kunde und Vermittler
- Der einfache Einstieg in die KV-Zusatz
- Der einfache Einstieg ins Verkaufsgespräch
- Einzigartig am Markt über diese umfangreichen Leistungen
- Die Kundenbedürfnisse mit dem Tarif „vorfühlen“



Attraktives Bonussystem für Vermittler

Mit dem KKH Bonussystem clever die Prämie verdoppeln und als Gegenfinanzierung für eine private Zusatzabsicherung einsetzen:

Siehe Beispiel
NÜRNBERGER
BudgetSelect
privat 600*



NÜRNBERGER
VERSICHERUNG

→ Einfacher Vertriebsansatz
Premiumleistungen für Ihre Kunden:
KKH Mitgliedschaft plus
private Zusatzversicherung!
Siehe Beispiel **NÜRNBERGER**
BudgetSelect privat 600

KKH Versicherte	NÜRNBERGER BudgetSelect privat 600	KKH Bonus*+ Vital** jährlich	Eigenanteil
Alter 0 - 15	11,40 € mtl. 136,80 € p.a.	100 € Kinderbonus	3,07 € mtl. 36,80 € p.a.
Alter 16 - 50	21,60 € mtl. 259,20 € p.a.	100 € + 100 €	4,93 € mtl. 59,20 € p.a.
Ab Alter 51	27,90 € mtl. 334,80 € p.a.	100 € + 100 €	11,23 € mtl. 134,80 € p.a.

* [kkh.de/bonus](https://www.kkh.de/bonus) ** [kkh.de/vital-tarif](https://www.kkh.de/vital-tarif)

Ihr ProvisionsPLUS: KKH Mitgliedschaft + NÜRNBERGER BudgetSelect privat 600

05 Die Kaufmännische Krankenkasse

Unsere Erfolgstreiber
im Firmenkundengeschäft



Das KKH Firmenkonzept – damit punkten Sie bei Ihren Firmenkunden

Unsere Angebote für Unternehmen

Das
Bonusprogramm
für Firmen!



GesundheitsPlus

Individuelles ganzheitliches Konzept für die betriebliche Gesundheitsförderung und Gesundheitsabsicherung der Beschäftigten



ServicePlus

Innovatives Beratungsprogramm und Unterstützung durch unseren Arbeitgeberservice und persönliche Firmenkundenbetreuung vor Ort



SparPlus

Ersparnisse durch

- die Einsparung beim betrieblichen Gesundheitsmanagement
- die Verkürzung von AU-Zeiten
- die Senkung von Lohnkosten und Beiträgen
- die günstigen Umlagesätze für kleinere Firmen (<30 Beschäftigte)



Die KKH als Gesundheitspartner

**Vorlagengeber bei der Akquisition von
Firmenkunden, für z.B. Betriebliche
Krankenversicherung (BKV) und weitere
Absicherungsmöglichkeiten der Beschäftigten**

**Senkung von Betriebskosten und weitere
Kostenersparnisse für Ihre Firmenkunden**

Unsere Erfahrung und Kompetenz – damit punkten Sie bei Ihren Firmenkunden

Mit den günstigen Umlagesätzen können Firmen (<30 Beschäftigte) richtig Geld sparen und das Ausfall-Risiko von Beschäftigten aufgrund von Krankheit (U1) und Mutterschaft (U2) versichern.

Hier ein Rechenbeispiel mit realistischen Daten:

Beispiel Musterfirma

15 Mitarbeiter/innen*	Alle versichert bei	U1 Umlage / Erstattung	U2 Umlage / Erstattung	Finanzieller Vorteil mit der KKH pro Jahr
Ø Krankheitstage: 10	KKH	2,2 % / 70 %	0,54 % / 100 %	-
	Kasse B**	3,6 % / 70 %	0,75 % / 100 %	+ 7.470 €
Ø Einkommen: 2.500 € brutto	Kasse C**	2,9 % / 70 %	0,66 % / 100 %	+ 3.915 €

*ohne Mitarbeiter mit Langzeit-Arbeitsunfähigkeit **reale Beispiele aus 2022

Außerdem für junge Selbstständige / Existenzgründer:
Günstige Einstufung, aber volle Leistung und weitere Services.



Das KKH Gesundheitskonzept im BKV-Firmenvertrieb – damit punkten Sie bei Ihren Firmenkunden

Siehe Beispiel
NÜRNBERGER
'Budget Select
600'

B
U
D
G
E
T

Brille und mehr



Alternative
Medizin



Arznei-, Verband-,
Heil- und Hilfsmittel



Vorsorge und
Schutzimpfungen



Zahnbehandlung



Zahnersatz



S
E
L
E
C
T

300 EUR Budget
11,90 EUR

oder

600 EUR Budget
19,70 EUR

oder

900 EUR Budget
29,50 EUR

oder

1.200 EUR Budget
36,90 EUR

Die KKH als Vorlagengeber im Firmengeschäft

Neue Budgettarife in der bKV

Oliver Klug

Spezialist betriebliche Krankenversicherung (bKV)

Seit 2015 Ressortleiter Vertrieb bKV
für **die NÜRNBERGER Krankenversicherung**



BKV BudgetSelect – Leistungen im Detail.

B U D G E T	Brille und mehr Hälftiges Budget für Sehhilfen Laserbehandlung (LASIK/LASEK) Refraktiver Linsenaustausch	Alternative Medizin Behandlung beim Heilpraktiker, Arzt (Naturheilverfahren nach Hufelandverzeichnis), Osteopathen	S E L E C T	300 EUR Budget 11,90 EUR	Leistung p. a. (Kalenderjahr = Versicherungsjahr) Volles Budget auch bei unterjährigem Beginn Leistung über Höchstsätze Begonnene und angeratene Behandlungen sind mitversichert
	Arznei-, Verband-, Heil- und Hilfsmittel inkl. Privatrezepte, empfohlene Arzneimittel und Zuzahlungen (auch im Krankenhaus)	Vorsorge und Schutzimpfungen Altersunabhängige Vorsorge sowie Reiseschutzimpfungen		600 EUR Budget 19,70 EUR	
	Zahnbehandlung Wurzel- und Parodontose- behandlung, Zahnprophylaxe und Bleaching	Zahnersatz Implantate, Inlays usw. Zahnfüllungen Kieferorthopädie bei Unfall		900 EUR Budget 29,50 EUR	
				1.200 EUR Budget 36,90 EUR	

Beiträge Stand 10.2022

BudgetSelect – ein zweiter Blick lohnt sich. So viel Leistung passt nicht auf eine Seite.

Brille und mehr

- ✓ Bis zu **150/300/450/600 EUR jährlich für Brillen und Kontaktlinsen**
- ✓ Neben Laserbehandlungen auch **neuartige Behandlungen** wie der refraktive Linsenaustausch

Alternative Medizin

- ✓ Behandlung bei Heilpraktiker, Arzt oder **Osteopath**
- ✓ Z. B. Homöopathie, Akupunktur, Akupressur, Osteopathie, Sauerstofftherapie oder Traditionelle Chinesische Medizin
- ✓ Leistungen aus **Hufelandverzeichnis**

Arznei-, Verband-, Heil- und Hilfsmittel

- ✓ Zuzahlungen für Arznei-, Verband-, Heil- und Hilfsmittel
- ✓ Aber auch **Privatrezepte** werden im Rahmen des Budgets erstattet (Verordnung von Arzt oder Heilpraktiker notwendig)
- ✓ Sowie **empfohlene, nicht verschreibungspflichtige Arzneimittel** (aus der Apotheke bezogen)
- ✓ Zu Heilmittel gehören z. B. medizinische Bäder, Massagen, Logopädie, Ergotherapie etc.
- ✓ Zu Hilfsmittel gehören z. B. Hörgeräte, Krankenfahrräder, Bandagen, orthopädische Schuhe, Einlagen und Kompressionsstrümpfe



BudgetSelect – ein zweiter Blick lohnt sich. So viel Leistung passt nicht auf eine Seite.

Vorsorge und Schutzimpfungen

- ✓ **Altersunabhängige** Vorsorgeuntersuchungen
- ✓ Z. B. Gesundheits-Check, ergänzende Krebsvorsorge, erweiterte Schwangerschaftsvorsorge, Schlaganfallvorsorge, Ultraschalluntersuchungen (Organe)
- ✓ Inkl. bestimmter individueller Gesundheitsleistungen (IGeL-Leistungen)
- ✓ Schutzimpfungen inkl. Impfstoff (z. B. FSME, Hepatitis, Tollwut, Typhus, Gelbfieber, Malaria-Prophylaxe bzw. andere **Reiseschutzimpfungen**)

Zuzahlungen

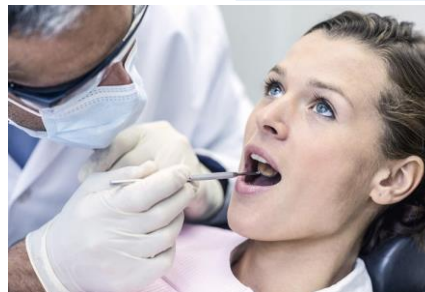
- ✓ Ambulante und **stationäre Zuzahlungen**

Zahnbehandlung

- ✓ Wurzel- und Parodontosebehandlung
- ✓ Professionelle Zahnreinigung inkl. Fissurenversiegelung
- ✓ Zahnaufhellende Maßnahmen, z. B. Bleaching, wenn sie in einer Zahnarztpraxis durchgeführt oder zahnärztlich begleitet werden
- ✓ **Das Besondere: keine weitere Begrenzung innerhalb des**

Zahnersatz

- ✓ Zahnersatz wie z. B. Kronen, Brücken, Implantate
- ✓ Inlays und **Zahnfüllungen** sind ebenfalls versichert
- ✓ Kieferorthopädie bei Unfall
- ✓ Leistung **über Höchstsätze**



BudgetSelect – weitere Besonderheiten!

- AG-Finanzierung
- GKV-und PKV-Versicherte
- Inkl. Beitragsbefreiung (Arbeitsunfähigkeit, Elternzeit, Pflegezeit, Sabbatical, Pandemie)
- Kein Ausschluss von bereits bestehenden Erkrankungen, Vorerkrankungen sowie laufende und angeratene Behandlung sind mitversichert.
- Auch Familienangehörige ohne Gesundheitsprüfung versicherbar (nur GKV-Versicherte)
- Mindestkollektiv von 5 Personen
- Wechselrecht innerhalb der Budgetstufen seitens des AG nur jährlich zum Anfang des Kalenderjahrs möglich
- Exklusive Gesundheitsservices – für Versicherte und deren Familienangehörige



06 Die Kaufmännische Krankenkasse

Neue Chancen –
Warum Sie Ihr Produktangebot
mit der KKH sinnvoll ergänzen



Neue Chancen durch unsere Vertriebskooperation – Warum Sie Ihr Produktangebot mit der KKH sinnvoll ergänzen



- **Neue Vertriebsansätze im Privatkundenbereich**
 - Gegenfinanzierungsmöglichkeit gesundheitsnaher Versicherungsprodukte mit dem KKH Bonussystem
 - mehr Beratungsqualität durch ganzheitliche Beratung
 - ideales Cross-Selling-Produkt
 - Bestandsschutz: Ihr Kunde bleibt Ihr Kunde!



Neue Chancen durch unsere Vertriebskooperation – Warum Sie Ihr Produktangebot mit der KKH sinnvoll ergänzen



- **Neue Vertriebsansätze im Privatkundenbereich**
 - Gegenfinanzierungsmöglichkeit gesundheitsnaher Versicherungsprodukte mit dem KKH Bonussystem
 - mehr Beratungsqualität durch ganzheitliche Beratung
 - ideales Cross-Selling-Produkt
 - Bestandsschutz: Ihr Kunde bleibt Ihr Kunde!
- **Innovative Vertriebsansätze im Firmenv Vertrieb**
 - Gesundheitsaktionen / BGF-Maßnahmen
 - Vertriebsaktionen / ganzheitliches Marketing
 - Arbeitgebervorteile/-ersparnisse
 - Vorlagengeber im Firmengeschäft (z.B. betriebl. KV)



Neue Chancen durch unsere Vertriebskooperation – Warum Sie Ihr Produktangebot mit der KKH sinnvoll ergänzen



- **Neue Vertriebsansätze im Privatkundenbereich**
 - Gegenfinanzierungsmöglichkeit gesundheitsnaher Versicherungsprodukte mit dem KKH Bonussystem
 - mehr Beratungsqualität durch ganzheitliche Beratung
 - ideales Cross-Selling-Produkt
 - Bestandsschutz: Ihr Kunde bleibt Ihr Kunde!
 - **Innovative Vertriebsansätze im Firmenv Vertrieb**
 - Gesundheitsaktionen / BGF-Maßnahmen
 - Vertriebsaktionen / ganzheitliches Marketing
 - Arbeitgebervorteile/-ersparnisse
 - Vorlagengeber im Firmengeschäft (z.B. betriebl. KV)
- **Großes Potenzial:** Zugang zu extrem großen Kundenzielgruppe – ~90 % der Bevölkerung sind in der GKV
 - **Kontinuierliches Wachstum** (z.B. Neueinstellungen in Firmen, Auszubildende)
 - **Geringes Beratungs- und Storno Haftungsrisiko**
 - **Einfache Vermittlung:** Verkauf **ohne Gesundheitsfragen** / **Keine Dokumentationspflicht**



Neue Chancen durch unsere Vertriebskooperation – Warum Sie Ihr Produktangebot mit der KKH sinnvoll ergänzen



- **Neue Vertriebsansätze im Privatkundenbereich**
 - Gegenfinanzierungsmöglichkeit gesundheitsnaher Versicherungsprodukte mit dem KKH Bonussystem
 - mehr Beratungsqualität durch ganzheitliche Beratung
 - ideales Cross-Selling-Produkt
 - Bestandsschutz: Ihr Kunde bleibt Ihr Kunde!
- **Innovative Vertriebsansätze im Firmenv Vertrieb**
 - Gesundheitsaktionen / BGF-Maßnahmen
 - Vertriebsaktionen / ganzheitliches Marketing
 - Arbeitgebervorteile/-ersparnisse
 - Vorlagengeber im Firmengeschäft (z.B. betriebl. KV)
- **Großes Potenzial:** Zugang zu extrem großen Kundenzielgruppe – ~90 % der Bevölkerung sind in der GKV
- **Kontinuierliches Wachstum** (z.B. Neueinstellungen in Firmen, Auszubildende)
- **Geringes Beratungs- und Storno Haftungsrisiko**
- Einfache Vermittlung: Verkauf **ohne Gesundheitsfragen** / **Keine Dokumentationspflicht**
- **Wenig Aufwand** durch optimale Unterstützung und sehr smartem Online-Antragsverfahren
- **Persönlicher Ansprechpartner** für Sie als Vermittler sowie für Ihre zugeführten Kunden!



Neue Chancen durch unsere Vertriebskooperation – Warum Sie Ihr Produktangebot mit der KKH sinnvoll ergänzen



- **Neue Vertriebsansätze im Privatkundenbereich**
 - Gegenfinanzierungsmöglichkeit gesundheitsnaher Versicherungsprodukte mit dem KKH Bonussystem
 - mehr Beratungsqualität durch ganzheitliche Beratung
 - ideales Cross-Selling-Produkt
 - Bestandsschutz: Ihr Kunde bleibt Ihr Kunde!
- **Innovative Vertriebsansätze im Firmenvortrieb**
 - Gesundheitsaktionen / BGF-Maßnahmen
 - Vertriebsaktionen / ganzheitliches Marketing
 - Arbeitgebervorteile/-ersparnisse
 - Vorlagengeber im Firmengeschäft (z.B. betriebl. KV)
- **Großes Potenzial:** Zugang zu extrem großen Kundenzielgruppe – ~90 % der Bevölkerung sind in der GKV
- **Kontinuierliches Wachstum** (z.B. Neueinstellungen in Firmen, Auszubildende)
- **Geringes Beratungs- und Storno Haftungsrisiko**
- Einfache Vermittlung: Verkauf **ohne Gesundheitsfragen** / **Keine Dokumentationspflicht**
- **Wenig Aufwand** durch optimale Unterstützung und sehr smartem Online-Antragsverfahren
- **Persönlicher Ansprechpartner** für Sie als Vermittler sowie für Ihre zugeführten Kunden!
- **MEGA-TREND GESUNDHEIT:** Sie profitieren von den neuen **Marktchancen**
- Als **GesundheitsFAIRmittler** können Sie das „Image-Siegel“ für Ihr Marketing optimal nutzen
- Sie treten als **fachkompetenter Experte für die ganzheitliche gesundheitliche Absicherung** auf



Neue Chancen durch unsere Vertriebskooperation – Warum Sie Ihr Produktangebot mit der KKH sinnvoll ergänzen



- **Neue Vertriebsansätze im Privatkundenbereich**
 - Gegenfinanzierungsmöglichkeit gesundheitsnaher Versicherungsprodukte mit dem KKH Bonussystem
 - mehr Beratungsqualität durch ganzheitliche Beratung
 - ideales Cross-Selling-Produkt
 - Bestandsschutz: Ihr Kunde bleibt Ihr Kunde!
- **Innovative Vertriebsansätze im Firmenv Vertrieb**
 - Gesundheitsaktionen / BGF-Maßnahmen
 - Vertriebsaktionen / ganzheitliches Marketing
 - Arbeitgebervorteile/-ersparnisse
 - Vorlagengeber im Firmengeschäft (z.B. betriebl. KV)
- **Großes Potenzial:** Zugang zu extrem großen Kundenzielgruppe – ~90 % der Bevölkerung sind in der GKV
- **Kontinuierliches Wachstum** (z.B. Neueinstellungen in Firmen, Auszubildende)
- **Geringes Beratungs- und Storno Haftungsrisiko**
- Einfache Vermittlung: Verkauf **ohne Gesundheitsfragen** / **Keine Dokumentationspflicht**
- **Wenig Aufwand** durch optimale Unterstützung und sehr smartem Online-Antragsverfahren
- **Persönlicher Ansprechpartner** für Sie als Vermittler sowie für Ihre zugeführten Kunden!
- **MEGA-TREND GESUNDHEIT:** Sie profitieren von den neuen **Marktchancen**
- Als **GesundheitsFAIRmittler** können Sie das „Image-Siegel“ für Ihr Marketing optimal nutzen
- Sie treten als **fachkompetenter Experte** für die **ganzheitliche gesundheitliche Absicherung** auf



07 Die Kaufmännische Krankenkasse

Gemeinsam
starten



Unser Schulungsangebot für Sie

(1) Der neue Premiumpartner KKH stellt sich vor (2) Das attraktive KKH Vertriebspartnerkonzept für Ihr Privatkunden- und Firmengeschäft

- Mit Ihrer Teilnahme erhalten Sie wichtige Informationen zum vereinfachten Kassenwahlrecht und inwieweit Sie das KKH Bonussystem bei der Vermittlung Ihrer Versicherungsprodukte unterstützen kann
- Sie erweitern Ihre Beratungsleistungen und erhöhen damit Ihren Wettbewerbsvorsprung
- Sie zeigen Ihren Kunden, dass Sie als Vertriebspartner der KKH ein Vermittler mit ganzheitlicher Beratungsqualität sind
- Präsenz oder online möglich



Nutzen Sie unser vielfältiges Angebot und werden Sie zum Experten!

Weitere KKH Schulungsangebote und die Termine finden Sie hier:

kkh.de/vermittler/schulungen

WICHTIG: Für die Anmeldung zu diesem Workshop bitte eine E-Mail mit Betreff „KickOff 1:1-Verbund“ sowie Ihren Kontaktdaten an folgende E-Mail-Adresse senden: wolfgang.wittchen@kkh.de

Unser Schulungsangebot für Sie

Die nächsten Termine

Die Webinare finden jeweils von 10:00 bis 11:00 Uhr statt:

06.12.2022 - Kassenwahlrecht / Sonderkündigungsrecht

25.01.2023 - Arbeitskraftabsicherung

26.01.2023 - Zahnabsicherung

27.02.2023 - Pflegeabsicherung

- Mit Ihrer Teilnahme erhalten Sie wichtige Informationen zu den Deckungsgrenzen der gesetzlichen Krankenversicherung. Gemeinsam mit Ihnen wollen wir für die Themenfelder mögliche Anknüpfungspunkte für Produkte Ihres Portfolios identifizieren. Wir zeigen Ihnen auf, bis wohin die gesetzliche Krankenversicherung leisten kann, damit Sie gegenüber Ihren Kunden umfassend beraten können.
- **Für jedes dieser Online-Seminare ist gem. Vermittlerrichtlinie eine Weiterbildungszeit von 60 Minuten vorgesehen**
- Sie erweitern Ihre Beratungsleistungen und erhöhen damit Ihren Wettbewerbsvorsprung
- Sie zeigen Ihren Kunden, dass Sie als Vertriebspartner der KKH ein ganzheitlicher Vermittler mit zertifizierter Beratungsqualität sind

WICHTIG: Für die Anmeldung zu diesen Webinaren bitte unbedingt eine E-Mail mit dem Schulungsdatum sowie Ihren Kontaktdaten an folgende E-Mail-Adresse senden: wolfgang.wittchen@kkh.de



Nutzen Sie unser vielfältiges Angebot und werden Sie zum Experten!

Diese Schulungsangebote und die Termine finden Sie auch hier:

kkh.de/vermittler/schulungen

Haben Sie noch Fragen?

- Gern bespreche ich auch alle weiteren Details in einem persönlichen Gespräch mit Ihnen
- Rufen Sie mich einfach an:
Mobil 0160-90533083

Wolfgang Wittchen



**Persönlich
für Sie da!**

Wolfgang Wittchen
Vertriebspartnerbetreuer 1:1 Verbund

Meine Kontaktdaten:

Färbergäßchen 4

86150 Augsburg

Mobil: 0160 - 90533083

E-Mail: wolfgang.wittchen@kkh.de



**Vielen Dank
für Ihre
Aufmerksamkeit**

Lassen Sie uns gemeinsam starten!

1:1 Verbund



Assekuranzservice AG

