



Januar 2022

Warum sind **Krankenzusatzversicherungen** für Ihre Kunden relevant? – Bedürfnisse, Fakten und Lösungen

Ihr Partner im Maklermarkt



Gesundheit geht uns alle etwas an. Sie ist nicht nur ein Megatrend, sondern auch sehr persönlich.



Für 80 % der Deutschen
ist Gesundheit das Wichtigste im Leben

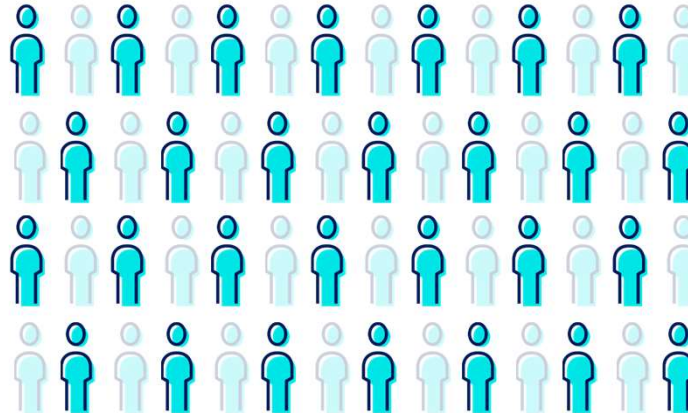
Der Gesundheitsmarkt boomt und genau hier liegt auch Wachstumspotenzial für Kranken- und Pflegezusatzabsicherung. – Sie sollen in Zukunft so selbstverständlich zum gesunden Lebensstil gehören wie grüne Smoothies und Yogamatten.

Wer seine Gesundheit gut abgesichert hat, kann sich voll auf seine Ziele und Wünsche konzentrieren, weil man sich darauf verlassen kann, dass man **gesund bleibt oder schnell wieder gesund wird.**

Quelle: Beraterinfo zum R+V-Gesundheitskonzept ELAN, Stand: Januar 2020; Statista Umfrage, 2018

Durch Lücken der gesetzliche Krankenversicherung erkennen viele Menschen ihren Bedarf im Bereich der Krankenzusatzversicherungen.

**Jeder
zweite
Kunde**



plant den Abschluss
einer zusätzlichen
Gesundheitsabsicherung.

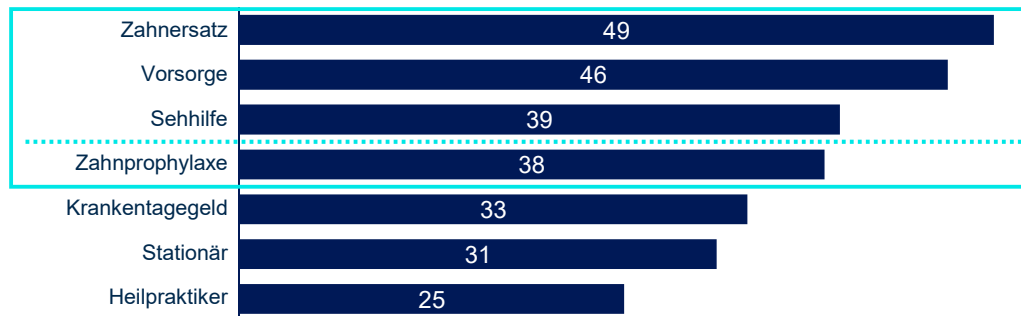
D.h. bis zu 50% Ihrer Kunden
haben Interesse an einer
zusätzlichen Gesundheits-
absicherung – **Nutzen Sie
diese Chance im Gespräch.**

Quelle: Beraterinfo zum R+V-GesundheitsKonzept ELAN, Stand: Januar 2020; Towers Watson „Kranken-Zusatzversicherung Bedarf an Gesundheitsleistungen“, 2014

... unter den vielfältigen Krankenzusatzprodukte sind manche Bereiche besonders gefragt. Hier bietet ELAN Top-Produkte

„Welche Krankenzusatzversicherungen planen Sie in den nächsten zwei Jahren abzuschließen?“

(Angaben in %)



Besonders beliebt sind Zahn- und Vorsorgetarife:



Zahnersatz und
Zahnvorsorge



Leistungen für Sehhilfe
und Vorsorge

Quelle: Beraterinfo zum R+V-Gesundheitskonzept ELAN, Stand: Januar 2020; Versicherungsjournal 04.02.2014 (basierend auf Towers Watson 2014), Pressemitteilung Towers Watson 2014

Makler-Info: Relevanz von Krankenzusatzversicherungen
Juni 2020

Beispiel „Neue Brille“



Beispiel für eine neue Brille

Eine neue Brille (Gläser und Fassung)
Die GKV beteiligt sich an den Kosten für Brillen nur noch bei Kindern und Jugendlichen unter 18 Jahren sowie bei schwerer Fehlsichtigkeit.

480 EUR

Eigenanteil

= 480 EUR

R+V erstattet aus Tarif einen Betrag von

**Blick +
Check
classic**

**Blick +
Check
comfort**

**Blick +
Check
premium**

- 100 EUR

- 200 EUR

- 400 EUR

Die Brille kostet statt 480 EUR

= 380 EUR

= 280 EUR

= 80 EUR

Quelle: Beraterinfo zum R+V-Gesundheitskonzept ELAN, Stand: Januar 2020

Makler-Info: Relevanz von Krankenzusatzversicherungen

Beispiel „Vorsorgeuntersuchung“



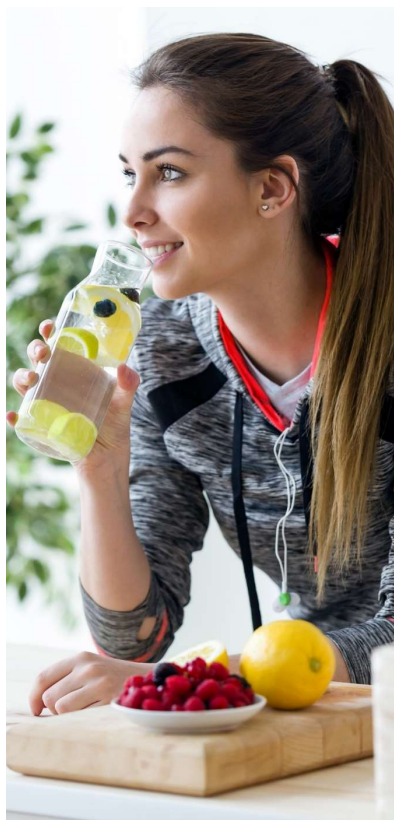
Beispiel für Vorsorgeuntersuchungen

Innerhalb von zwei Jahren werden folgende vier Vorsorgeuntersuchungen durchgeführt:

Hautkrebsvorsorge	38 EUR			
Glaukomvorsorge	+ 18 EUR			
Kleiner Gesundheits-Check	+ 133 EUR			
Knochendichtemessung (Osteoporose-Vorsorge)	+ 42 EUR			
Eigenanteil	= 231 EUR			
R+V erstattet aus Tarif einen Betrag von		Blick + Check classic	Blick + Check comfort	Blick + Check premium
		- 100 EUR	- 200 EUR	- 231 EUR
Die Vorsorgeuntersuchungen kosten statt 231 EUR		= 131 EUR	= 31 EUR	= keinen Cent

Quelle: Beraterinfo zum R+V-Gesundheitskonzept ELAN, Stand: Januar 2020

Für noch mehr Vorteile: Unser Plus-Tarif



Die R+V bietet im Bündelpaket der Plus Tarife Beitragsvorteile gegenüber den Einzeltarifen:

classic plus (P3U)	comfort plus (P2U)	premium plus (P1U)
↓	↓	↓
Blick + Check classic	Blick + Check comfort	Blick + Check premium
+	+	+
Zahn classic	Zahn comfort	Zahn premium
=		
Tarife plus		

Eine detaillierte Beschreibung der Tarife P3U, P2U und P1U entnehmen Sie bitte den Allgemeinen Versicherungsbedingungen. Auf die Leistung angerechnet werden auch Kostenerstattungen anderer Versicherer (z.B. GKV).

Quelle: Beraterinfo zum R+V-Gesundheitskonzept ELAN, Stand: Januar 2020

Bei Erwachsene bis ca.
36 % Beitragsersparnis



Bei Kindern bis ca.
55 % Beitragsersparnis

Noch mehr Argumente für die R+V? – Die wichtigsten Siegel bestätigen unsere kontinuierliche Zuverlässigkeit: Gestern, heute und morgen.

Unsere Kunden vertrauen uns seit fast 100 Jahren. Kein Wunder, denn unsere langjährige Erfahrung und die starke Partnerschaft überzeugen immer wieder aufs Neue.

Deshalb wird die R+V Krankenversicherung AG regelmäßig mit Bestnoten bewertet.



PS: Erst im März 2020 wurden wir
zum **15. Mal mit der Bestnote "mmm"**
für hervorragende Leistungen ausgezeichnet.

Quelle: Beraterinfo zum R+V-Gesundheitskonzept ELAN, Stand: Januar 2020

Makler-Info: Relevanz von Krankenzusatzversicherungen
Januar 2022