



Vertriebspartnerkommunikation Gesundheit

KW 48 November 2021

Jetzt neu – Premiumschutz-Tarif PMN mit exklusiven Leistungen!



**Wenn Krankenvollversicherung,
dann richtig!**

Erstklassiger Gesundheitsschutz für höchste Ansprüche

Der neue Vollversicherungstarif PremiumMed geht an den Start! Die DKV erweitert das ohnehin schon starke Vollversicherungs-Portfolio und erschließt neue Kundengruppen im Premiumsegment. Mit Versicherungsbeginn ab 1.1.2022 können Sie Kunden, die besonders hohe Ansprüche an ihre private Absicherung stellen, ab sofort einen Gesundheitsschutz der Extraklasse anbieten. Damit kommt die DKV der steigenden Nachfrage nach einer umfassenden Premiumabsicherung nach.

Einige Produkt-Highlights

- ✓ 100% Zahnersatz nach Unfall - ansonsten 90%, keine Zahnstaffel
- ✓ 100% KFO nach Unfall, ansonsten nur bei Behandlungsbeginn bis zum 18. Lebensjahr
- ✓ Einbettzimmer mit Chefarztbehandlung im Krankenhaus
- ✓ BestCare Leistungen (TOP Experten) bereits integriert
- ✓ 100% Sehhilfen bis 1.500 Euro innerhalb von 24 Monaten
- ✓ 100% Apps nach gesetzl. DIGA Verzeichnis in Höhe der GKV-Leistung
- ✓ 100% Heilpraktiker im Rahmen Gebüh
- ✓ Bis zu 3.600 Euro Pauschale bei Bezug von Elterngeld
- ✓ Bis zu 3.600 Euro garantierte und erfolgsabhängige Beitragsrückerstattung

Der Tarif bietet drei Tarifvarianten (0 Euro SB, 300 Euro SB und 1.500 Euro SB für Erwachsene; 1/3-Regelung für Kinder). Hinzu kommt eine Beitragslinie PMNR für Personen in Ausbildung/Studium gegen Risikobeitrag.



Weitere Informationen zum neuen PremiumMed Tarif PMN finden Sie auf makler.ergo.de

Verkaufschancen

Der neue PremiumMed-Tarif bietet das modernste Leistungsversprechen am Markt. Einfach und transparent mit einer Vielzahl an attraktiven, auf den Kundenbedarf ausgerichteten Tarifleistungen. Das wird auch von vielen externen Ratingagenturen wie Assekurata, Franke & Bornberg, Morgen & Morgen, Softfair und Levelnine bestätigt. Er beinhaltet Alleinstellungsmerkmale (wie z.B. 1.500 Euro Sehhilfen und keine Zahnstaffel) und hat darüber hinaus eines der besten Beitragsrückerstattungsmodelle am Markt.

Die DKK erschließt sich mit dem Tarif PMN attraktive Kundengruppen im Premiumsegment wie z.B. Angestellte, Freiberufler und etablierte Selbstständige - aber auch Incomings mit leitenden Positionen, bei denen der Arbeitgeber den KV-Beitrag komplett übernimmt (Banker, Unternehmen im Energiebereich, EDV-Unternehmen, Unternehmensberatungen, usw.).

Als Testimonial konnte Frank Thelen, Unternehmer, Investor, Autor und bis 2020 Teil der Investorenbesetzung in „Die Höhle der Löwen“, gewonnen werden. Er passt mit seinem Engagement und den vielfältigen Aktivitäten hervorragend zum Premiumtarif. Im Verkauf kann das auch genutzt werden, denn er bildet das Titelmotiv der neuen PremiumMed-Unterlagen wie z.B. der Produktbroschüre.

Umwandlungen bestehende KKV

Eine Umwandlung in den Tarif PMN ist immer mit einer Gesundheitsprüfung verbunden (Ausnahme: Wahrnehmung Optionsrecht aus Tarif BMUNI). Liegt ein erhöhtes Risiko vor, wird grundsätzlich der pauschale Ausschluss aller Mehrleistungen angeboten. Ein Einschluss der Mehrleistungen gegen Zahlung eines versicherungsmedizinischen Zuschlages ist generell nicht möglich. Unabhängig davon werden bestehende Erschwerungen für die bereits versicherten Leistungen auf den Tarif PMN übertragen. Bitte beachten Sie: Eine Umwandlung mit Mehrbeitrag und Ausschluss der Mehrleistungen ist für den Kunden wirtschaftlich nicht sinnvoll.

Unterstützung für den Verkauf

Mit der Produkteinführung stehen auch neue Verkaufsunterlagen zur Verfügung. Diese können ab sofort auf dem gewohnten Weg bezogen werden.

Schulungsangebot

Für die Produkteinführung wurde ein dezentrales Schulungsangebot erstellt. Wenden Sie sich bitte an den für Sie zuständigen Betreuer.

Internet

Die neuen Produktinformationen werden ab dem 29.11.2021 sowohl auf der DKK-Homepage als auch im Maklerportal eingebunden sein.

PremiumMed – weil die Gesundheit Ihrer Kunden erstklassigen Schutz verdient.