



Lebensbegleitende Existenzversicherung

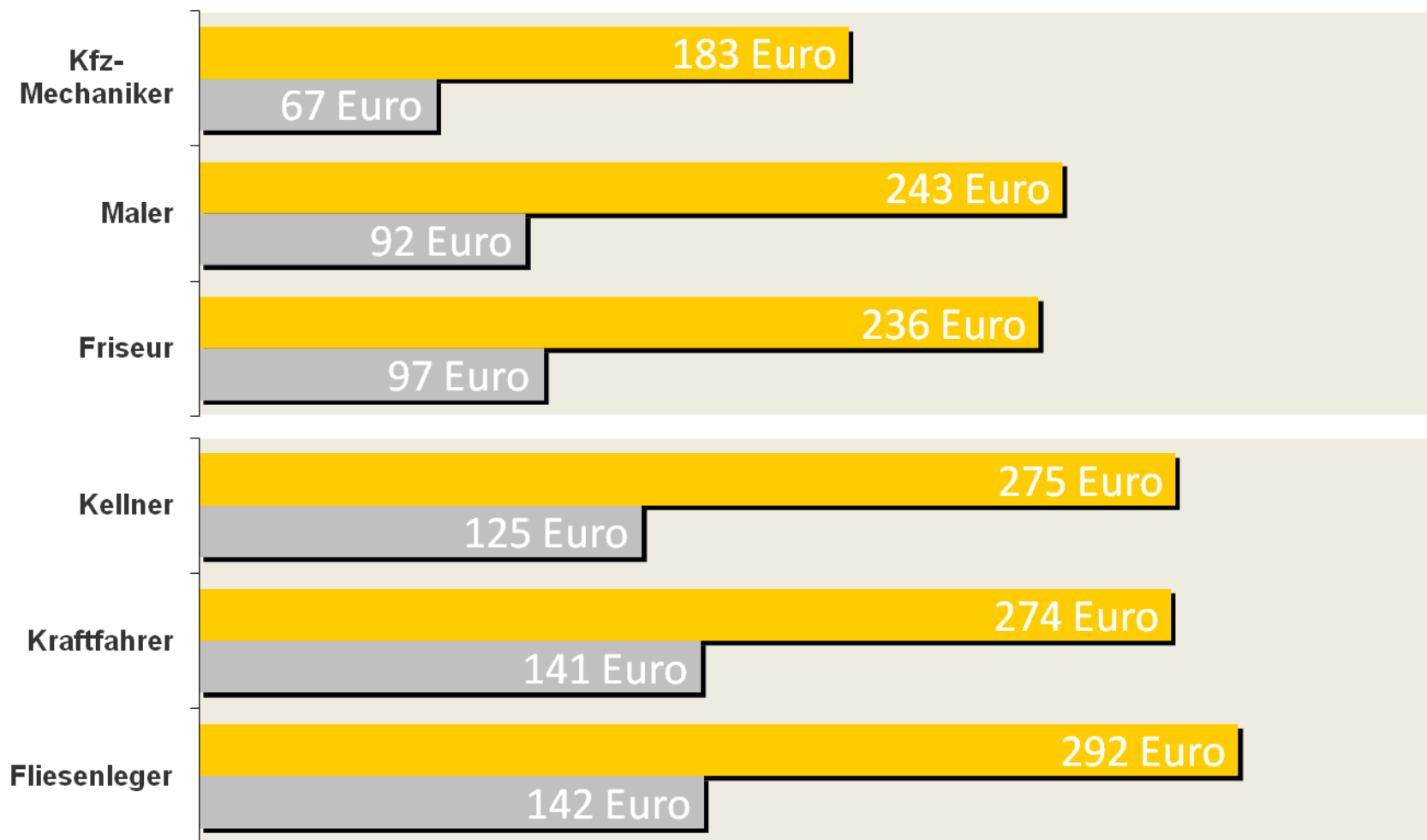
Chancen für den Vertrieb

1. Zielgruppe: Berufe mit erhöhtem Risiko

Altenpfleger Ärzte Auszubildende **Bäcker** Berufssoldat Berufssportler
Chemiker Chirurg Drucker Elektroinstallateur Existenzgründer Fluglotse Fotograf
Friseur Gärtner Grafiker Hausfrau Ingenieur Installateur Juristen Kaufleute
Konditor Landwirt Lehrer Leitende Angestellte Maler Mechaniker
Handwerksmeister Metzger Monteur Musiker Näher **Pfleger**
Postbote Rundfunkspreecher Sänger Schauspieler Schüler
Schlosser Selbständige Sportler Studenten Taxifahrer Trockenbauer
Uhrmacher Unternehmer Verkäufer Versicherungskaufleute Verpacker Wachpersonal
Werkzeugmacher Zahnarzt **Zahnarzthelfer** Zugbegleiter

BU oft nicht bezahlbar

Quelle – Eigener Marktvergleich 03/2017
 Berechnungsbasis: 1.000 Euro mtl. BU-Rente,
 Eintrittsalter 30 Jahre, Endalter 67 Jahre,
 Nichtraucher, Darstellung des Zahlbeitrages



Prisma MultiSafe – die Existenzversicherung

Prisma MultiSafe

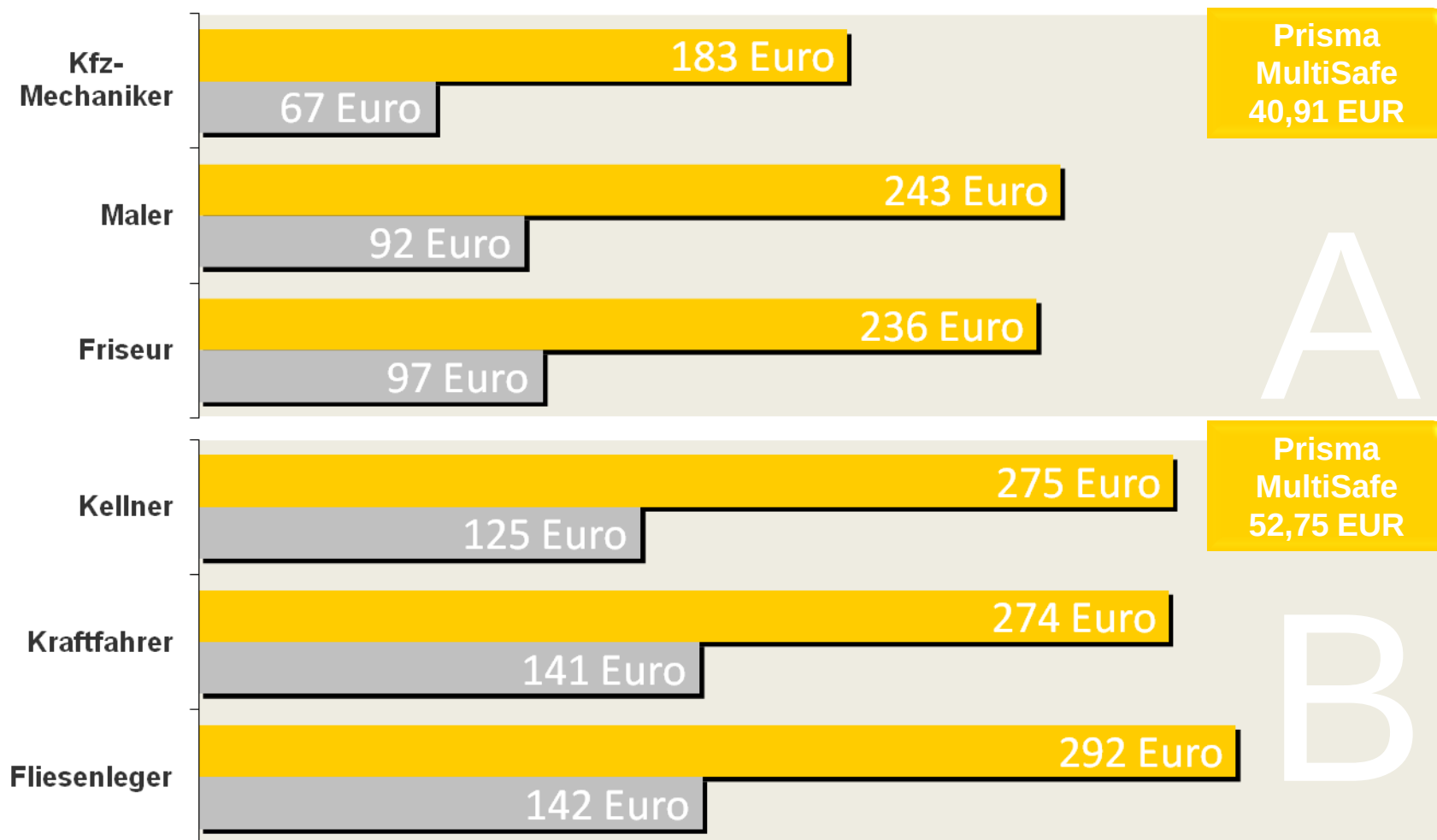
- Umfassender Existenzschutz
- Unkomplizierte Gesundheitsprüfung
- Weiterversicherung im Leistungsfall
- Mehrfachleistung durch Mehrfachschutz

Der Existenzschutz im Sparpaket



BU oft nicht bezahlbar

Quelle – Eigener Marktvergleich 03/2017
 Berechnungsbasis: 1.000 Euro mtl. BU-Rente,
 Eintrittsalter 30 Jahre, Endalter 67 Jahre,
 Nichtraucher, Darstellung des Zahlbeitrages



Bis 3.000 Euro Monatsrente – Einfach zum Vertrag

5 mal Nein = Policierung

1. Wurde innerhalb der letzten 5 Jahre ein Antrag bei einer anderen Versicherungsgesellschaft abgelehnt, zurückgestellt oder zu erschwerten Bedingungen angenommen oder angeboten?
2. Sind Sie innerhalb der letzten 5 Jahre jemals länger als an 2 aufeinander folgenden Wochen arbeitsunfähig gewesen oder haben Sie irgendeine medizinische Einschränkung hinsichtlich der Ausübung Ihrer beruflichen Tätigkeit und/oder haben Sie innerhalb der letzten 5 Jahre an mehr als 2 aufeinander folgenden Wochen irgendwelche ärztlich verschriebenen Medikamente eingenommen?
3. Haben Sie in den letzten 5 Jahren ambulante oder stationäre Operationen, Krankenhaus- oder Kuraufenthalte, Entzugsbehandlungen, Rehabilitationen, Psychotherapien oder Kontroll-/Nachsorgeuntersuchungen wegen stattgefundenen Operationen benötigt bzw. sind solche vorgesehen?
4. Bestehen oder bestanden innerhalb der letzten 5 Jahre Gesundheitsstörungen, die über mehr als 2 Wochen anhielten, aber nicht ärztlich abgeklärt wurden, oder behandlungsbedürftige Krankheiten, die dem Ausmaß der auf der Rückseite erläuterten Sachverhalte entsprechen?
5. Sind Sie im Beruf oder in der Freizeit erhöhten Risiken ausgesetzt?

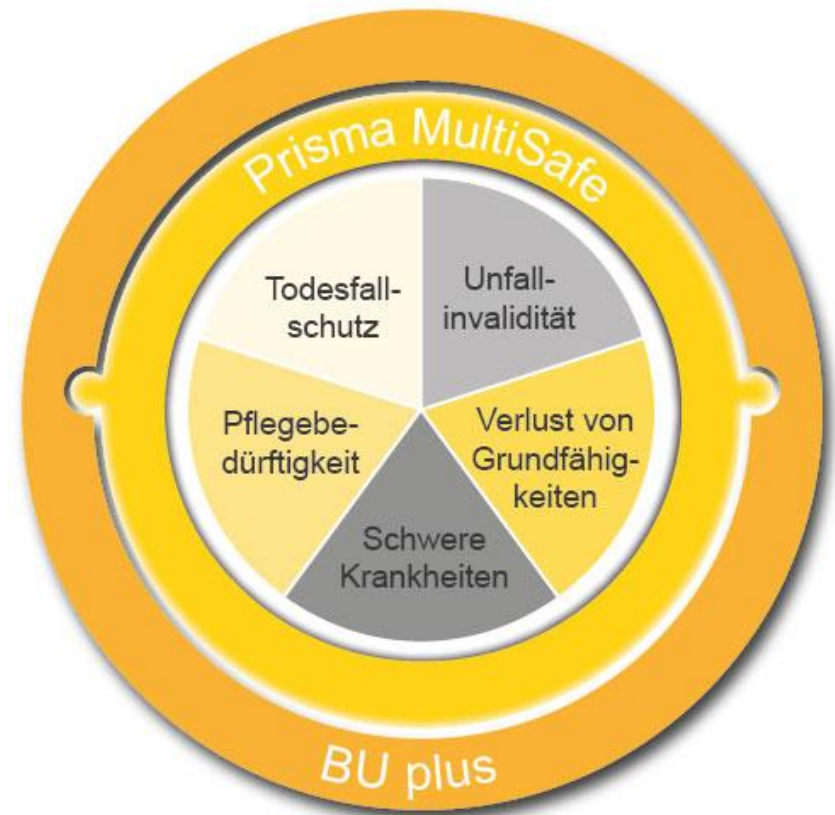
2. Zielgruppe: mit *BU-Plus* - Baustein

Altenpfleger **Ärzte** Auszubildende Bäcker Berufssoldat Berufssportler Chemiker
Chirurg Drucker Elektroinstallateur Existenzgründer Fluglotse Fotograf Friseur
Gärtner Grafiker Hausfrau **Ingenieur** Installateur Juristen
Kaufleute Konditor Landwirt Lehrer Leitende Angestellte Maler
Mechaniker **Handwerksmeister** Metzger Monteur Musiker Näher
Pfleger Postbote Rundfunksprecher Sänger Schauspieler Schüler Schlosser
Selbständige Sportler Studenten Taxifahrer Trockenbauer Uhrmacher
Unternehmer Verkäufer **Versicherungskaufleute**
Verpacker Wachpersonal Werkzeugmacher **Zahnarzt**
Zahnarzthelfer Zugbegleiter

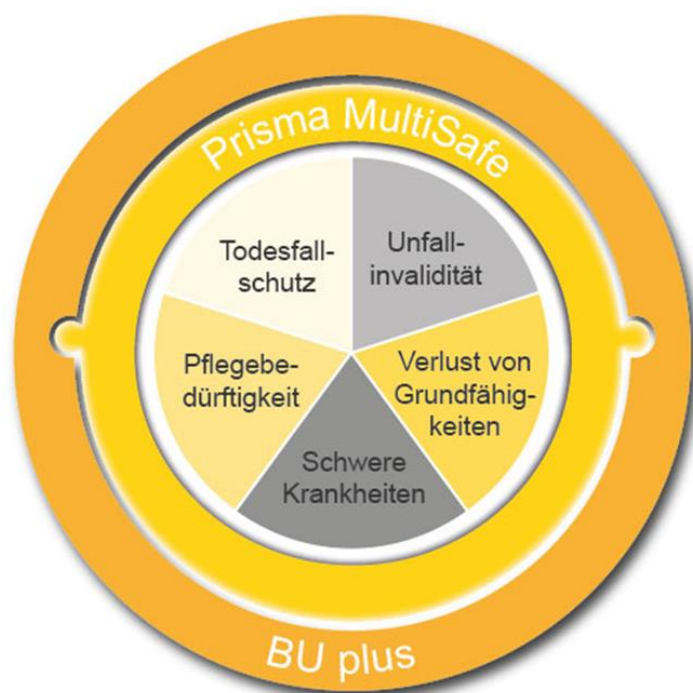
Starterpaket mit Ausbaupotenzial

BU-Plus

- Mit unveränderter Rente max. 2.000 Euro
- Mit vereinfachter Gesundheitsprüfung (nur 3 zusätzliche Fragen)
- Recht auf nachträglichen Einschluss BU plus: bis zu 10 Jahre nach Vertragsabschluss, bei leistungsfreiem Verlauf



Ist das auch bezahlbar?



So günstig kann guter
BU-Schutz sein

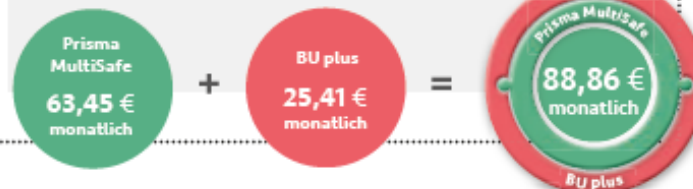
Beispiel Architekt, 30 Jahre, Nichtraucher:

- Brutto: 3.702 Euro*
- Netto: 2.235 Euro**
- Versicherte Rente: 1.500 Euro
- Versicherte Kapitalzahlung: 18.000 Euro
- Endalter 67. Lebensjahr
- Beispiel: Risikoklasse A, inkl. BU plus

Fazit: Prisma MultiSafe ist mit BU plus passend für anspruchsvolle Berufstätige. Sie bietet Schutz gegen die sechs großen Risiken des Lebens bei überschaubarem Aufwand. Mit Prisma MultiSafe wird Rundum-Schutz einfach, überschaubar und günstig.

*Durchschnittseinkommen eines Architekten in Deutschland, Quelle: lohnanalyse.de.

** Steuerklasse I, ledig, NRW, Steuer inkl. Soli und KiSt.



Ist das gut? - Ja!



... und passt sicher auch zu Ihren Kunden.

6 Risiken - 1 Vertrag

Vorteil 1:

Bündelung macht Existenzschutz günstig

- Durch Deckungsüberschneidungen der einzelnen Risiken
- Durch einfache Verwaltungskosten

Vorteil 2:

Bündelung macht das Underwriting einfach

- Durch 1 Antrag mit nur 5 Gesundheitsfragen für den Basisschutz, bis 3.000 Euro
- Durch 1 Zusatzantrag mit nur 3 Gesundheitsfragen für BU plus, bis 2.000 Euro

Vorteil 3:

Bündelung macht Existenzschutz einfach

- Durch 1 einzigen Ansprechpartner für alle Fragen
- Durch 1 einzigen Ansprechpartner im Ernstfall



Die Bündelung vieler Risiken in einem Vertrag bietet viele Vorteile – für Sie und Ihre Kunden. Und macht die Antragsaufnahme einfacher!

Fazit

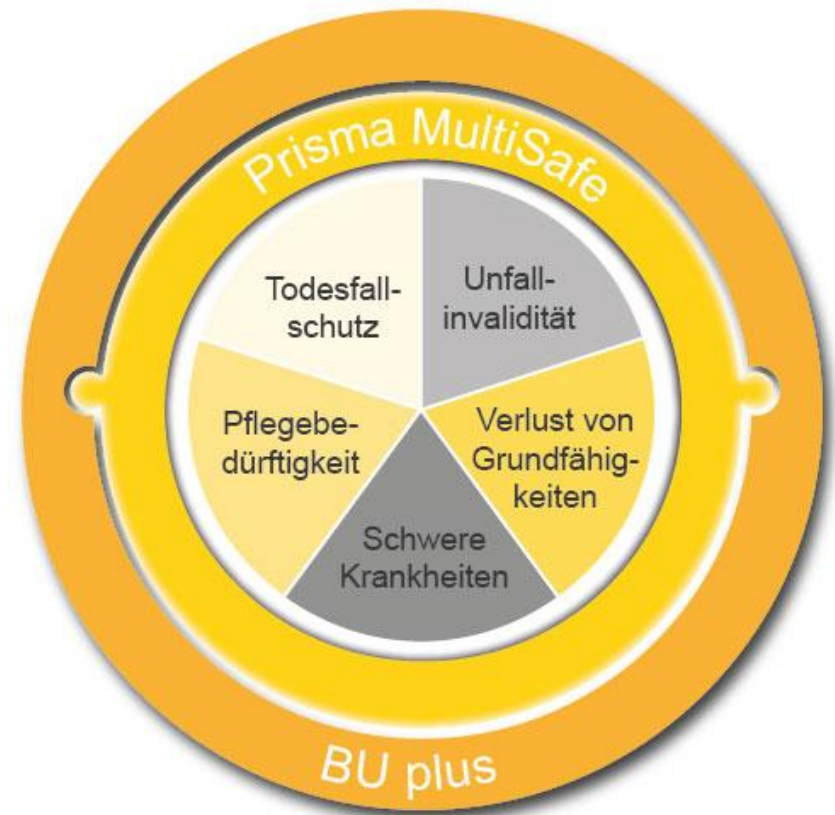
Existenzschutz Prisma MultiSafe

+

Zusatzschutz BU plus

=

Der Komplettschutz im Sparpaket



Disclaimer

Diese Präsentation wurde von der PrismaLife AG erstellt und richtet sich ausschließlich an unabhängige Finanzdienstleister. Die Präsentation dient zu Informationszwecken, enthält lediglich ausgewählte Informationen und erhebt keinen Anspruch auf Vollständigkeit oder Aktualität. Die von der PrismaLife AG verfügbar gemachten Informationen beruhen teilweise auf Unterlagen oder Daten, welche der PrismaLife AG von Dritten übergeben bzw. zugänglich gemacht wurden und deren Richtigkeit und Vollständigkeit von der PrismaLife AG unterstellt wurde. Die Informationen wurden weder von der PrismaLife AG auf ihre Richtigkeit und Vollständigkeit überprüft noch garantiert die PrismaLife AG die Richtigkeit und Vollständigkeit dieser Informationen. Alle Angaben über künftige Weiterentwicklungen von Wertpapieren sind nur illustrativ und bedeuten nicht, dass diese Wertentwicklung erwartet werden kann. Die Wertentwicklung von Wertpapieren folgt den jeweiligen Märkten und kann sowohl positiv als auch negativ sein. Soweit Informationen über Wertpapiere in dieser Präsentation enthalten sind, ersetzen diese Informationen in keinem Fall die detaillierten Wertpapierinformationen, die in den allein entscheidenden, jeweils zu Grunde liegenden Prospekten enthalten sind. In der Präsentation enthaltene Aussagen über Steuern sind nicht rechtsverbindlich. Diese Präsentation und die darin enthaltenen Aussagen sind daher weder als Rechts- noch als Steuerberatung anzusehen. Des Weiteren ist diese Präsentation nur zu Informationszwecken, somit weder als Anlageberatung noch als Angebot zum Kauf von Produkten der PrismaLife AG zu verstehen. Anlagemöglichkeiten, die in dieser Präsentation dargestellt werden, sind je nach Anlageziel und Finanzlage nicht für jeden Anleger geeignet, weshalb in jedem Falle eine auf die individuellen Verhältnisse und Kenntnisse des jeweiligen Anlegers bezogene Finanzberatung erforderlich ist. Obwohl diese Präsentation mit Sorgfalt erstellt wurde, ist es nicht auszuschließen, dass sie unvollständig ist oder Fehler enthält. Die PrismaLife AG sowie deren Aktionäre, Organmitglieder, leitende Angestellte oder Mitarbeiter haften nicht für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Informationen. Insbesondere haften sie nicht für die enthaltenen Informationen, Planungen oder sonstigen Angaben über Unternehmen, Markt- und Wettbewerbssituation, regulatorisches Umfeld, usw. Etwaige Unrichtigkeiten oder Unvollständigkeiten der Informationen begründen keine Haftung, weder für unmittelbare noch für mittelbare Schäden. Darüber hinaus weist die PrismaLife AG darauf hin, dass diese Präsentation urheberrechtlich geschützt und vertraulich sowie allein für den Adressaten bestimmt ist und nicht an Dritte weitergegeben werden darf. Die Präsentation oder Teile davon dürfen nur nach vorhergehender schriftlicher Zustimmung durch die PrismaLife AG verändert, vervielfältigt oder weitergegeben werden.