

Uelzener Versicherung



Ab heute neu: Unser starkes Hundeprodukt, jetzt Chancen im Neugeschäft nutzen

Liebe Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner,

ab heute ist es so weit: Unser neues Hundeprodukt ist offiziell am Start.

Mit der Überarbeitung unserer Hunde-OP- und Hundekrankenversicherung schaffen wir ein modernes, leistungsstarkes und vertriebsstarkes Angebot, das perfekt auf die aktuellen Marktanforderungen abgestimmt ist.

Warum jetzt der richtige Zeitpunkt ist

Die Tierversicherung ist längst kein Nischenthema mehr. Steigende Behandlungskosten durch die neue GOT, die wachsende Bedeutung von Haustieren und ein höheres Sicherheitsbedürfnis sorgen für stabile Nachfrage über alle Zielgruppen hinweg.

Gleichzeitig ist ein Großteil der Hunde in Deutschland noch nicht versichert - das Marktpotenzial ist enorm.

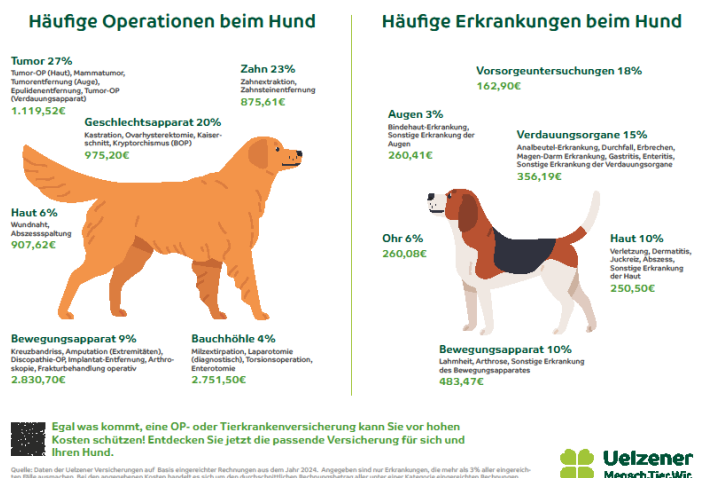
Unser neues Produkt gibt Ihnen dafür ein starkes Argumentarium an die Hand.

Warum die Absicherung heute wichtiger ist denn je?

Ein Blick auf die tatsächlichen Behandlungskosten zeigt, wie schnell es teuer werden kann.

Beispiele aus 2024 :

- Kreuzband-OP oder Frakturbehandlung: durchschnittlich 2.830,70 €
- Operation in der Bauchhöhle (z. B. Torsion): durchschnittlich 2.751,50 €
- Tumor-OP: durchschnittlich 1.119,52 €
- Selbst Routine-OPs oder Zahnbehandlungen liegen häufig bei 800–1.000 €



Das sind Durchschnittswerte.

Gerade bei **jungen Familien** oder preisbewussten Haushalten kann eine ungeplante Tierarztrechnung schnell **mehrere Tausend Euro** betragen. Im Zweifel bedeutet das: Rücklagen angreifen oder auf **geplante Ausgaben verzichten** – im schlimmsten Fall **fällt der Jahresurlaub aus**, weil das Budget für eine Operation benötigt wird.

Genau hier setzt unsere Beratung an:

Wer frühzeitig absichert, schützt nicht nur seinen Hund, sondern auch die eigene **finanzielle Planungssicherheit**.

Die Highlights des neuen Hundeprodukts

1. Klare, moderne Tarifstruktur

- Wegfall der bisherigen Struktur BASIS, PREMIUM, PREMIUM PLUS
- Übersichtlichere, bekannte Tariflogik
- Erstattungshöhen wählbar: 3.000 €, 6.000 € oder unbegrenzt pro Versicherungsjahr
- Flexible Selbstbeteiligungen: ohne, 250 €, 500 € oder 1.000 €

2. Starke Leistungen im Grundprodukt

- Alle Erkrankungen und Operationen bereits im Grundprodukt versicherbar
- Reha-Leistungen automatisch enthalten
- Verbesserter Nachbehandlungszeitraum: 42 Kalendertage nach OP

3. Echte Mehrwerte für Tierhalter

- Giftköderschutz: Kosten für Diagnostik, Behandlung und OP bei Vergiftung/Verletzung durch präparierte Köder bis zur Erstattungshöhe
- Reiseabsicherung: Bis 1.000 € bei Reiseabbruch oder -rücktritt infolge unfallbedingter OP
- Bei der Uelzener ist jedes Tier unabhängig der Altersgrenze versicherbar
- Hervorragendes PreisLeistungsverhältnis
- Telemedizin über Pfo**ten**doctor 24/7 per Videochat erreichbar

4. Verlässlichkeit als klares Signal

- Verzicht auf Kündigungsrecht nach einem Leistungsfall in der KV
- Verzicht auf Kündigung zum Vertragsablauf in der OP
- Die Uelzener bietet sehr gute **Leistungsquoten**. In der Tierkrankenversicherung wird gattungsübergreifend in **92%** der Leistungsfälle bei bedingungsgemäßigem Versicherungsschutz reguliert.

Innovation: Mehrhundetarif und Züchterlösung

Mit der neuen Mehrhunde-OP-Versicherung bieten wir:

- Einen Vertrag für mehrere Hunde gleichzeitig
- Gemeinsame Erstattungshöhe und Selbstbeteiligung
- Beitragsgünstige Lösung für Mehrhundehalter

Zusätzlich eröffnet der Züchtertarif neue Zielgruppen mit:

- Mitversicherung der Welpen ab dem 31. Lebenstag bis zur 16. Woche
- Zuschuss zur Trächtigkeitsuntersuchung
- Bezuschusste konventioneller Geburtshilfe

Ihr Vertriebsansatz

Die Tierversicherung ist ein idealer Gesprächsöffner im Privatkundengeschäft . Emotional, nahbar und mit echtem Mehrwert.

Mit unserem neuen Hundeprodukt kombinieren Sie:

- Eigengeschäft sichert den Bestand
- Steigende Tierarztkosten erhöhen den Beratungsbedarf
- Cross Selling Potentiale im Bestand aktiv heben
- und echte Differenzierungsmerkmale wie Giftköderschutz, Reiseabsicherung und unbegrenzte Deckungsoption
- Nutzen Sie den Produktstart aktiv in Ihrer Ansprache – insbesondere bei jungen, gesunden Hunden liegt großes Neugeschäftspotenzial .

Jetzt ist der richtige Zeitpunkt, das Thema Hund aktiv in Ihre Beratung zu integrieren.

Bei Fragen oder Unterstützungsbedarf steht Ihnen unser Vertriebsteam gerne zur Verfügung.

Auf einen erfolgreichen Produktstart!

„Statt Warteschleifen bieten wir Lösungen. Persönlich, schnell und immer mit dem Blick für das, was Sie im Vertrieb wirklich brauchen.“
– *Georg Mayer, Key-Account Manager bei der Uelzener Versicherung*



Seit 40 Jahren für Tier & Makler

Die Uelzener war die erste Tierversicherung Deutschlands – und sie bleibt die Spezialistin. Mit Erfahrung, Herz und dem klaren Ziel, Ihre Arbeit erfolgreicher zu machen. Unser Portfolio wächst, unser Service wird persönlicher – und wir freuen uns, diesen Weg gemeinsam mit Ihnen zu gehen.

Herzliche Grüße aus Uelzen
Ihr Team der Uelzener Versicherung