

Lebensbegleitende Existenzversicherung

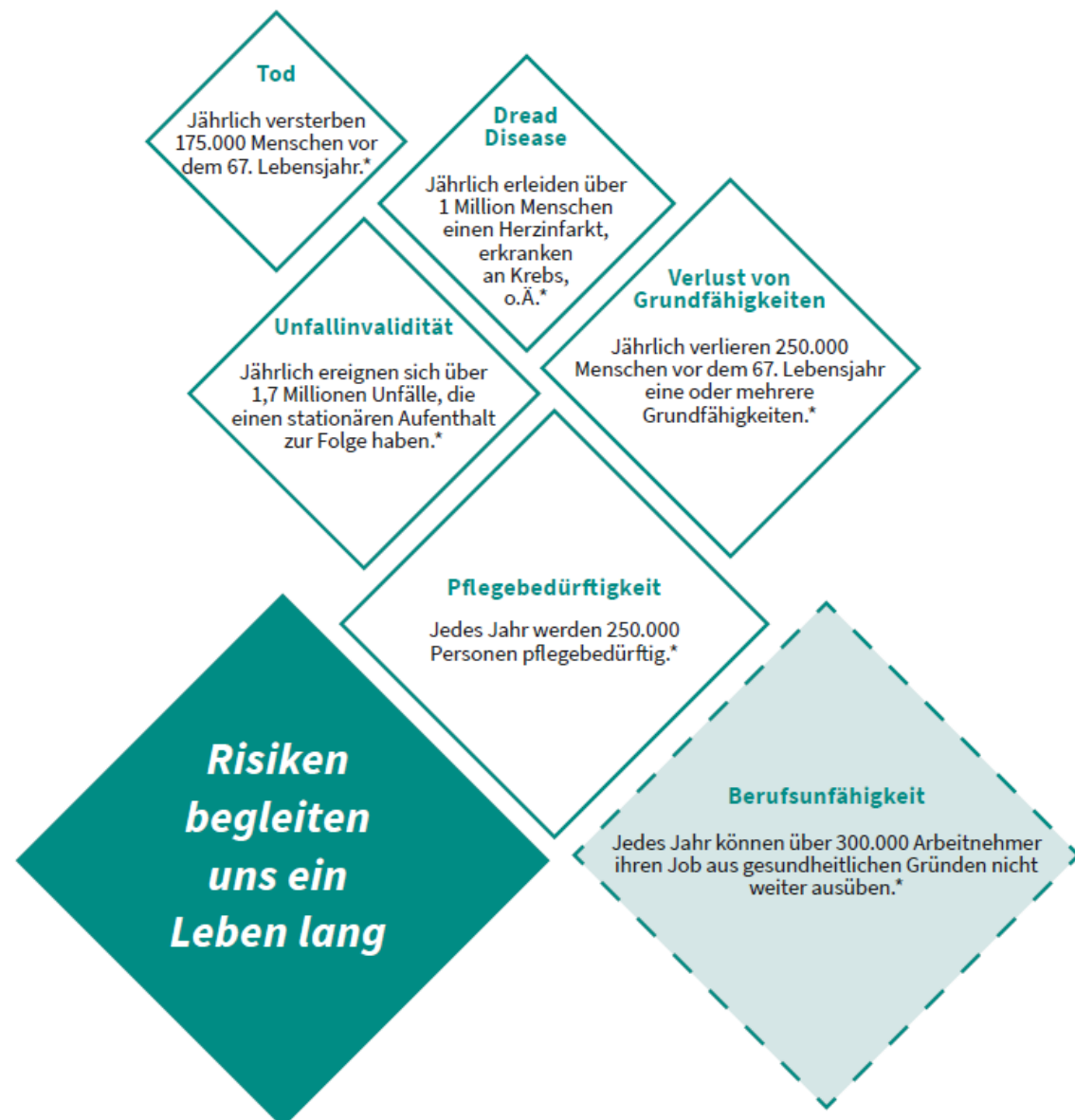
Chancen für den Vertrieb



1. Zielgruppe: Berufe mit erhöhtem Risiko

Altenpfleger Auszubildende **Bäcker** Berufssoldat Berufssportler
Chemiker Chirurg Drucker Elektroinstallateur Existenzgründer Fluglotse
Fotograf Friseur Gärtner Grafiker Hausfrau Ingenieur Installateur
Juristen Kaufleute Konditor Landwirt Lehrer Maler Mechaniker
Handwerksmeister Metzger Monteur Musiker Näher **Pfleger**
Postbote Sänger Schauspieler Schüler Schlosser Selbständige
Sportler Studenten Taxifahrer Trockenbauer Uhrmacher
Unternehmer Verkäufer Versicherungskaufleute Verpacker Zahnarzt Wachpersonal
Werkzeugmacher Zahnarzthelfer Zugbegleiter

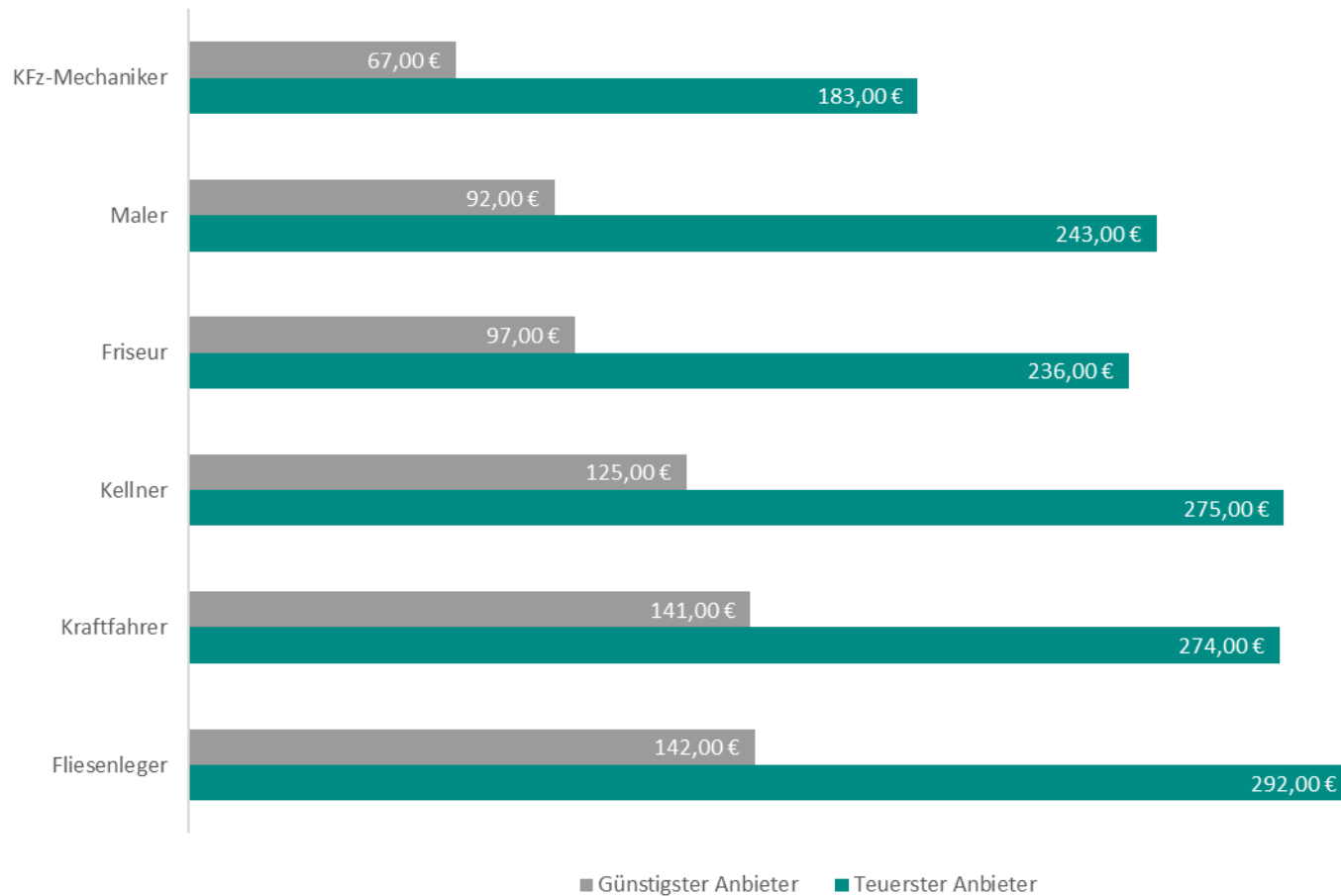
Die Fakten



*Quelle: Swiss Re, basierend auf Bevölkerungsdaten, Krankenhausstatistiken, Krebsregister etc.; Mehrfachnennungen möglich, Stand 09/2019. Alle genannten Angaben und Zahlen beziehen sich auf Deutschland.

BU oft nicht bezahlbar

Quelle – Eigener Marktvergleich 03/2017
Berechnungsbasis: 1.000 Euro mtl. BU-Rente,
Eintrittsalter 30 Jahre, Endalter 67 Jahre,
Nichtraucher, Darstellung des Zahlbeitrages

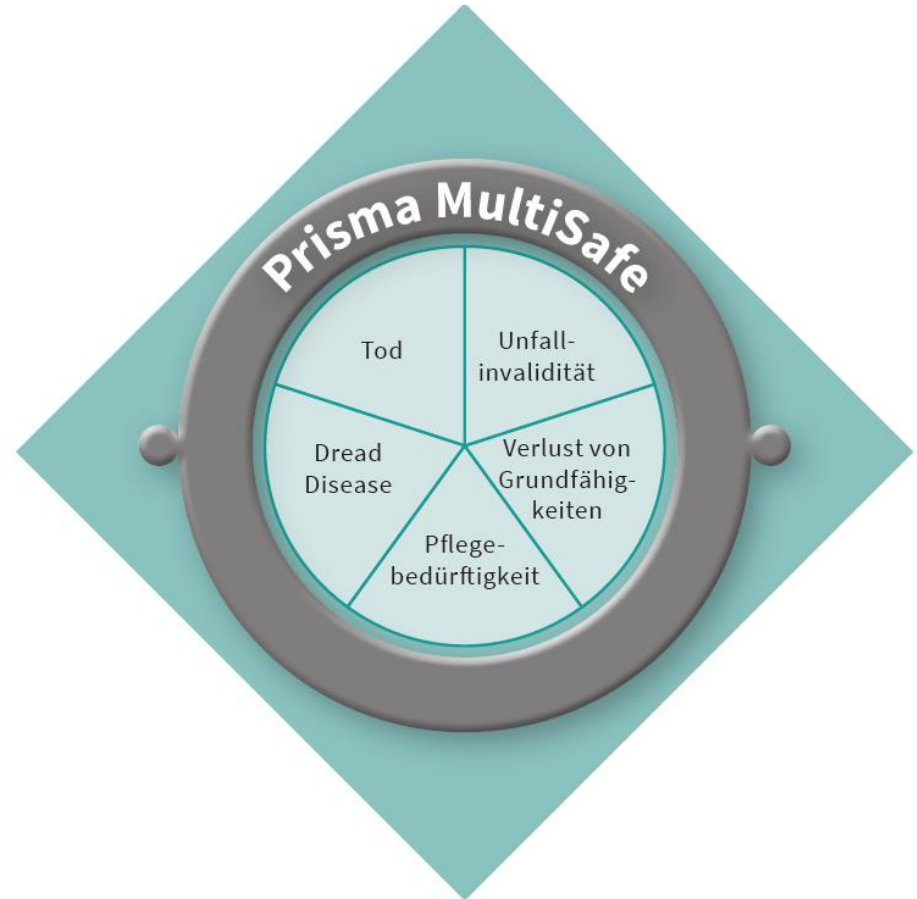


Prisma MultiSafe – die Existenzversicherung

Prisma MultiSafe

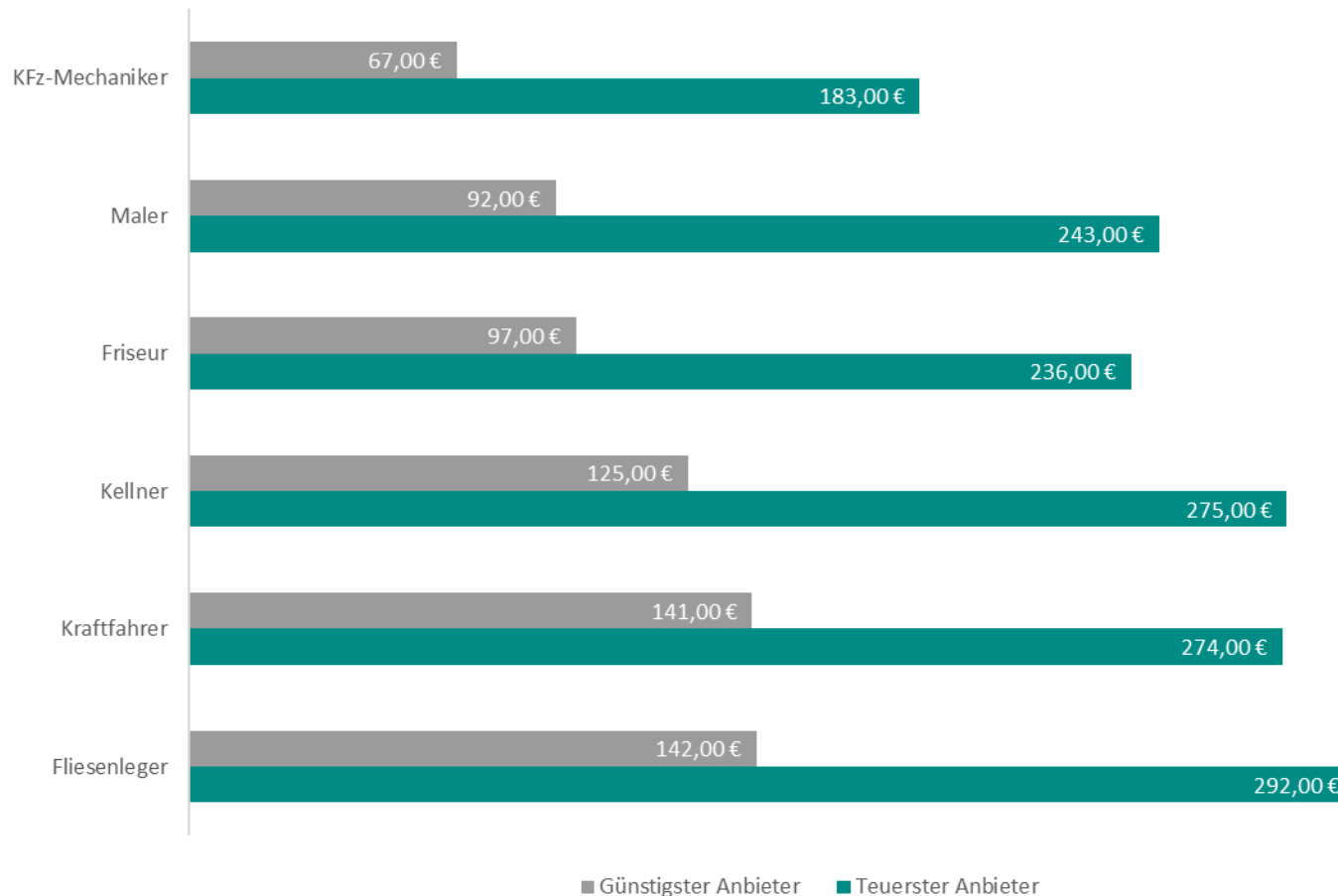
- ❖ Umfassender Existenzschutz
- ❖ Unkomplizierte Gesundheitsprüfung
- ❖ Weiterversicherung im Leistungsfall
- ❖ Mehrfachleistung durch Mehrfachschutz

Der Existenzschutz im Sparpaket



BU oft nicht bezahlbar

Quelle – Eigener Marktvergleich 03/2017
Berechnungsbasis: 1.000 Euro mtl. BU-Rente,
Eintrittsalter 30 Jahre, Endalter 67 Jahre,
Nichtraucher, Darstellung des Zahlbeitrages



**Prisma
MultiSafe
40,91 EUR**

A

**Prisma
MultiSafe
52,75 EUR**

B

Das Basis-Paket

Prisma MultiSafe bietet zwei Leistungsarten

Wenn ein und derselbe Leistungsfall beide Zahlungen auslöst, werden auch beide gezahlt.

Monatliche Rente für

- ❖ Unfallinvalidität
- ❖ Pflegebedürftigkeit
- ❖ Verlust von Grundfähigkeiten

Kapitalzahlung einer Jahresrente für

- ❖ Schwere Krankheiten
- ❖ Tod

Einfache Gesundheitsprüfung für alle Risiken mit nur 5 Fragen



Nehmen Sie am Gesundheitscheck Ihrer Krankenkasse teil und sichern sie sich 10% mehr Rente im Leistungsfall.*

Die Erweiterungen

Dread Disease plus

DD-Schutz kann erhöht werden

- ❖ um die 2-fache Jahresrente
- ❖ um max. 50.000 Euro
- ❖ mit 5 Gesundheitsfragen

Vorsorge plus

Absicherung einer Altersvorsorge

- ❖ mit 150 Euro Monatsbeitrag
- ❖ für 15 Jahre
- ❖ max. bis Ablauf der MultiSafe

Risiko plus

Todesfallschutz kann erhöht werden

- ❖ mit den 5 Gesundheitsfragen
- ❖ mit flexibler Laufzeit
- ❖ um max. 100.000 Euro

Dynamik plus

Erhöhung der Rente im Leistungsfall

- ❖ um 2 % p. a.
- ❖ muss bei Vertragsabschluss vereinbart werden

Ihre lebensbegleitende Existenzversicherung

Ein einziges Risiko besteht selten alleine, deshalb ist es bei Prisma MultiSafe möglich, bei Eintritt eines Leistungsfallles die weiteren Risiken unverändert abzusichern.

Fallbeispiel:

Im Alter von 50 Jahren wird bei einem Büroangestellten ein Gehirntumor diagnostiziert.

- ❖ Der Büroangestellte erhält eine Dread-Disease-Leistung (Einmalzahlung) bei Diagnose.
- ❖ Die Bausteine Unfallinvalidität, Pflege und Grundunfähigkeit bleiben weiterhin versichert.

Komplikationen bei der Operation führen ein Jahr später zur Pflegebedürftigkeit.

- ❖ Er erhält eine Pflegerente.
- ❖ Die zusätzliche Assistance-Leistungen der Prisma MultiSafe sorgen für eine optimale Betreuung im Leistungsfall.
- ❖ Die Bausteine Unfall, Grundfähigkeit und Pflege werden nach Genesung wieder aufgenommen.

Bis 3.000 Euro Monatsrente – Einfach zum Vertrag

5 mal Nein = Policierung

1. Wurde innerhalb der letzten 5 Jahre ein Antrag bei einer anderen Versicherungsgesellschaft abgelehnt, zurückgestellt oder zu erschwerten Bedingungen angenommen oder angeboten?
2. Sind Sie innerhalb der letzten 5 Jahre jemals länger als an 2 aufeinander folgenden Wochen arbeitsunfähig gewesen oder haben Sie irgendeine medizinische Einschränkung hinsichtlich der Ausübung Ihrer beruflichen Tätigkeit und/oder haben Sie innerhalb der letzten 5 Jahre an mehr als 2 aufeinander folgenden Wochen irgendwelche ärztlich verschriebenen Medikamente eingenommen?
3. Haben Sie in den letzten 5 Jahren ambulante oder stationäre Operationen, Krankenhaus- oder Kuraufenthalte, Entzugsbehandlungen, Rehabilitationen, Psychotherapien oder Kontroll-/Nachsorgeuntersuchungen wegen stattgefundenen Operationen benötigt bzw. sind solche vorgesehen?
4. Bestehen oder bestanden innerhalb der letzten 5 Jahre Gesundheitsstörungen, die über mehr als 2 Wochen anhielten, aber nicht ärztlich abgeklärt wurden, oder behandlungs-bedürftige Krankheiten, die dem Ausmaß der auf der Rückseite erläuterten Sachverhalte entsprechen?
5. Sind Sie im Beruf oder in der Freizeit erhöhten Risiken ausgesetzt?

Merker Nr. 1 – Berufe mit erhöhtem Risiko

Der Beitrag ist oftmals nur etwa $\frac{1}{3}$ einer BU-Prämie



2. Zielgruppe: mit *BU-Plus* - Baustein

Altenpfleger Auszubildende **Bäcker** Berufssoldat Berufssportler
Chemiker Chirurg Drucker Elektroinstallateur Existenzgründer Fluglotse
Fotograf Friseur Gärtner Grafiker Hausfrau Ingenieur Installateur
Juristen Kaufleute Konditor Landwirt Lehrer Maler Mechaniker
Handwerksmeister Metzger Monteur Musiker Näher **Pfleger**
Postbote Sänger Schauspieler Schüler Schlosser Selbständige
Sportler Studenten Taxifahrer Trockenbauer Uhrmacher
Unternehmer **Verkäufer** Versicherungskaufleute Verpacker Zahnarzt Wachpersonal
Werkzeugmacher Zahnarzthelfer Zugbegleiter

Existenzschutz mit BU-Plus

BU-Plus

- ❖ Mit unveränderter Rente max. 2.000 Euro
- ❖ Mit vereinfachter Gesundheitsprüfung (nur 3 zusätzliche Fragen)
- ❖ Recht auf nachträglichen Einschluss BU plus: bis zu 10 Jahre nach Vertragsabschluss, bei leistungsfreiem Verlauf



Gesundheitsfragen für BU-plus

Bestehen oder bestanden innerhalb der letzten 5 Jahre bei Ihnen Krankheiten, Störungen oder Beschwerden:

1. der Haut (z.B. Psoriasis (Schuppenflechte), Muttermal, Basaliom, Melanom (Hautkrebs), Neurodermitis) bzw. allergische Erkrankungen (z.B. Heuschnupfen, Tierhaarallergie oder sonstige allergische Erkrankungen)? ☐ ja ☐ nein
2. der Psyche (z.B. Angststörung, Belastungsstörung, Panikattacke, psychosomatische/psychovegetative Störung, Depression, Schlafstörungen, Leistungsabfall, Mobbing, Burnout-Syndrom, Aufmerksamkeitsdefizitsyndrom, Schizophrenie, Neurose, Psychose, Chronisches Müdigkeitssyndrom, Suizidversuch)? ☐ ja ☐ nein
3. des Blutes, der blutbildenden und lymphatischen Organe (Milz) (z.B. Blutarmut (Anämie), Eisenmangelanämie, Vitamin B12 Mangel, Leukozytenveränderung, Veränderung im Blutbild, Gerinnungsstörung, Milzvergrößerung, Milzruptur (traumatisch), Lymphknotenvergrößerung, Lymphadenitis)? ☐ ja ☐ nein

Wird mindestens eine der Fragen 1-3 mit Ja beantwortet oder eine (gesamte) Berufsunfähigkeitsrente ab 2001 Euro beantragt, so muss der Risikofragebogen Prisma MultiSafe ausgefüllt werden. Ggf. sind im Nachgang weitere Fragebögen auszufüllen.

Anzahl der separaten Zusatzblätter

Ist das auch bezahlbar?



So günstig kann guter BU-Schutz sein

Beispiel Architekt, 30 Jahre,

Nichtraucher:

Brutto: 3.604 Euro*

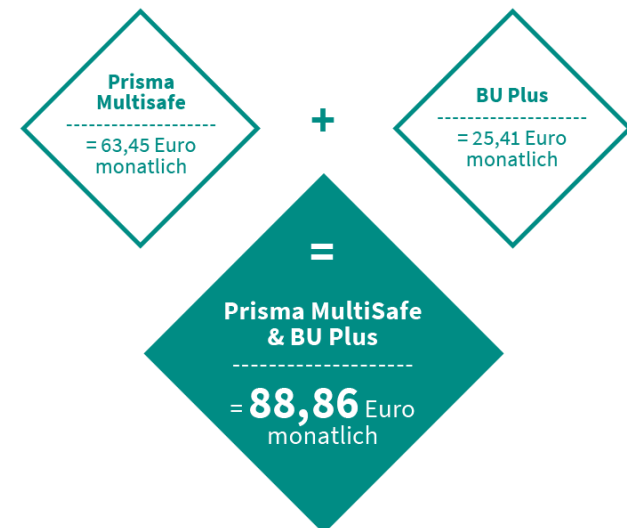
Netto: 2.271 Euro**

Versicherte Rente: 1.500 Euro

Versicherte Kapitalzahlung: 18.000 Euro

Endalter 67. Lebensjahr

Beispiel: Risikoklasse A, inkl. BU plus



* Durchschnittseinkommen eines Architekten in Deutschland, Quelle: lohnanalyse.de.

** Steuerklasse I, ledig, NRW, Steuer inkl. Soli und KiSt. Stand 10/19

Merker Nr. 2 – Berufe in BG1 oder BG2

Der Beitrag ist oftmals nur marginal höher
als der einer BU-Prämie!
Dafür sind aber sechs Risiken abgesichert.



3. Zielgruppe

Altenpfleger Auszubildende **Bäcker** Berufssoldat Berufssportler
Chemiker Chirurg Drucker Elektroinstallateur Existenzgründer Fluglotse
Fotograf Friseur Gärtner Grafiker Hausfrau Ingenieur Installateur
Juristen Kaufleute Konditor Landwirt Lehrer Maler Mechaniker
Handwerksmeister Metzger Monteur Musiker Näher **Pfleger**
Postbote Sänger Schauspieler Schüler Schlosser Selbständige
Sportler Studenten Taxifahrer Trockenbauer Uhrmacher
Unternehmer **Verkäufer** Versicherungskaufleute Verpacker Zahnarzt Wachpersonal
Werkzeugmacher Zahnarzthelfer Zugbegleiter

Starterpaket mit Ausbaupotenzial

BU-Option

Recht auf nachträglichen Einschluss
BU plus

- ❖ Bis zu 10 Jahre nach Vertragsabschluss, bei leistungsfreiem Verlauf
- ❖ Mit unveränderter MultiSafe-Rente max. 2.000 Euro BU-Rente
- ❖ Für Studenten nach Abschluss des Studiums mit Erhöhung auf max. 2.000 Euro Rente
- ❖ Mit vereinfachter Gesundheitsprüfung
- ❖ Antragsfragen müssen nicht nochmals beantwortet werden



Starterpaket mit Ausbaupotenzial

Perfekt für Kunden, die ihre Absicherung erst noch starten wollen, da es Erhöhungsoptionen und Erweiterungsmöglichkeiten gibt. Und das bei sehr günstigen Prämien.

Erhöhungen mit Ereignis

- ❖ 10 % der letzten Rente oder bis zu 250,00 €
- ❖ bis zu 3 Ereignisse

Erhöhung ohne Ereignis

- ❖ alle 5 Versicherungsjahre



Merker Nr. 3 – „Starter-Police“

Perfekt für Kunden, die Ihre Absicherung erst noch starten wollen, da es Erhöhungsoptionen und Erweiterungsmöglichkeiten gibt. Und das bei sehr günstigen Prämien.



Ist das gut? - Ja! Sehr gut sogar.



... und passt sicher auch zu Ihren Kunden.

6 Risiken - 1 Vertrag

Vorteil 1:

Bündelung macht Existenzschutz günstig

- ❖ Durch Deckungsüberschneidungen der einzelnen Risiken
- ❖ Durch einfache Verwaltungskosten

Vorteil 2:

Bündelung macht das Underwriting einfach

- ❖ Durch 1 Antrag mit nur 5 Gesundheitsfragen für den Basisschutz, bis 3.000 Euro
- ❖ Durch 1 Zusatzantrag mit nur 3 Gesundheitsfragen für BU plus, bis 2.000 Euro

Vorteil 3:

Bündelung macht Existenzschutz einfach

- ❖ Durch 1 einzigen Ansprechpartner für alle Fragen
- ❖ Durch 1 einzigen Ansprechpartner im Ernstfall



Die Bündelung vieler Risiken in einem Vertrag bietet viele Vorteile – für Sie und Ihre Kunden. Und macht die Antragsaufnahme einfacher!

... alle Risiken sind nicht einzeln versicherbar...



... alle Risiken sind nicht einzeln versicherbar...



... alle Risiken sind nicht einzeln versicherbar...

... und hoffentlich vergessen wir kein Kreuz, sonst geht der Antrag zur Nachbearbeitung zurück...

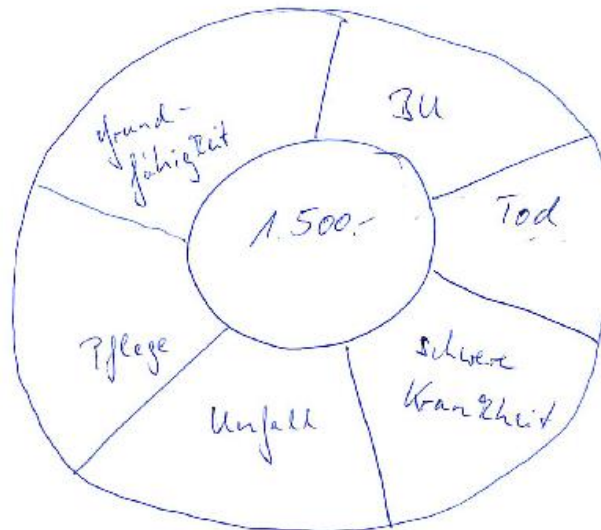
... lieber einfach und günstig,
mit Prisma MultiSafe!



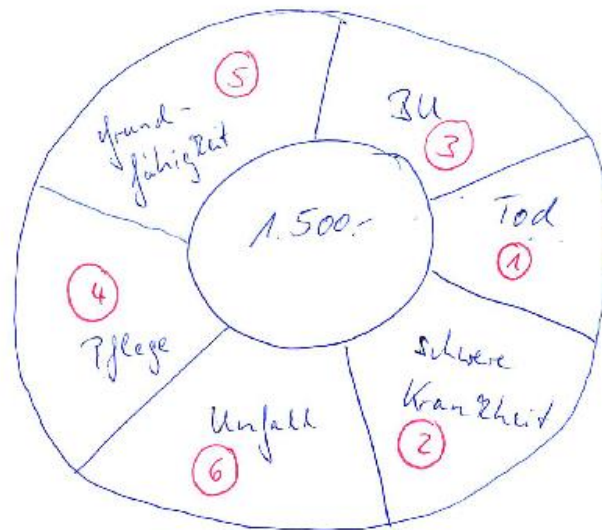
Vertriebsaustausch

1.500,-

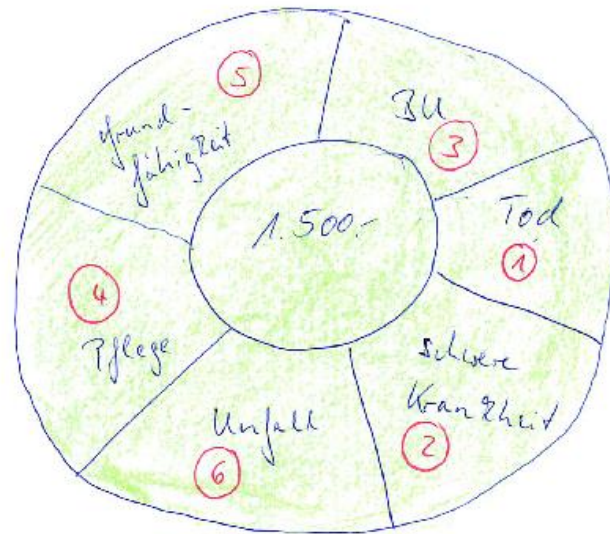
Vertriebsaustausch



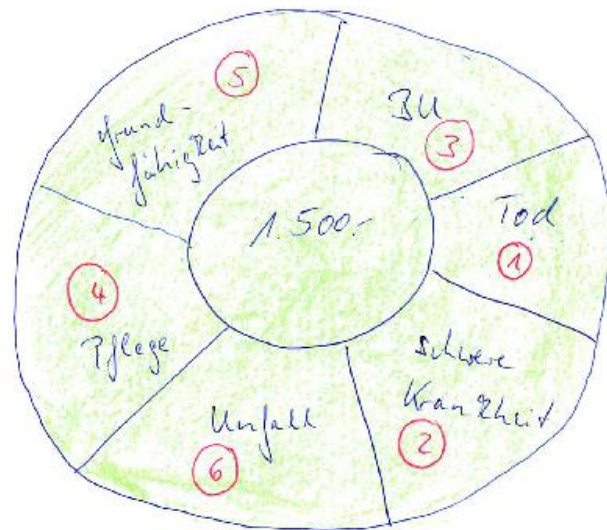
Vertriebsaustausch



Vertriebsaustausch



Vertriebsaustausch



, 86

Vertriebsaustausch



8,86

Vertriebsaustausch



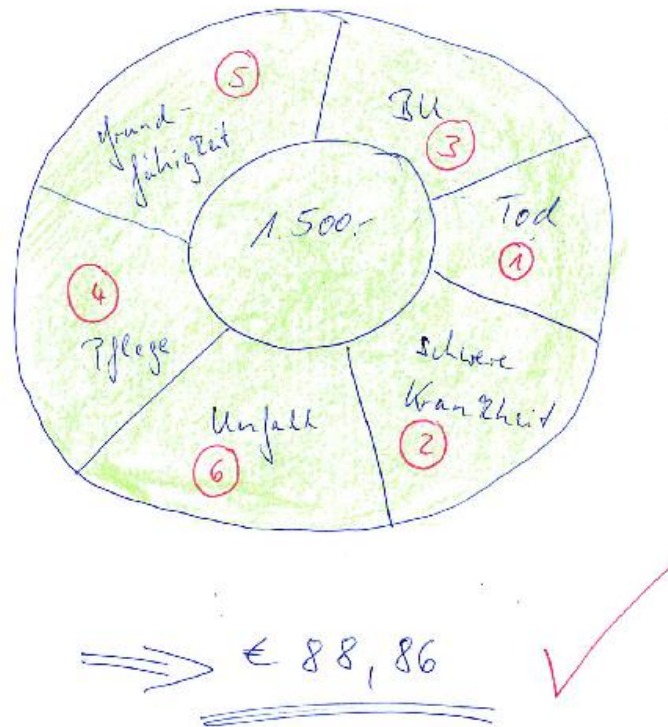
⇒ 88,86

Vertriebsaustausch



⇒ € 88,86

Vertriebsaustausch



Vertriebsaustausch

Beispiel Architekt, 30 Jahre, Nichtraucher:

Brutto: 3.604 Euro*

Netto: 2.271 Euro**

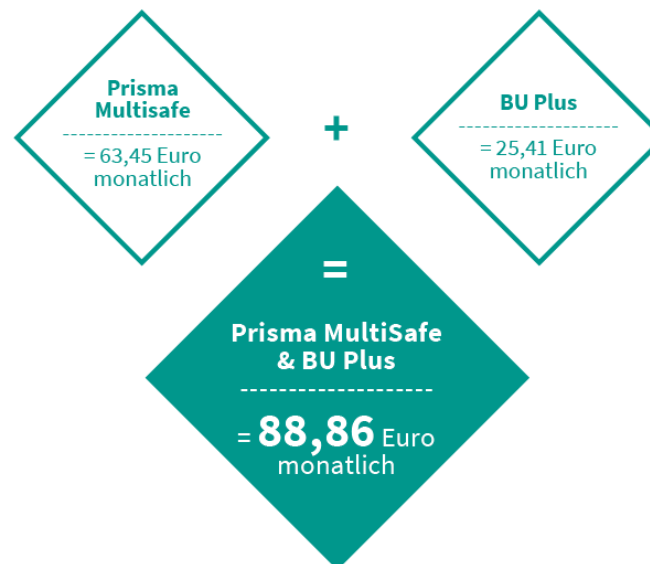
Versicherte Rente: 1.500 Euro

Versicherte Kapitalzahlung: 18.000 Euro

Endalter 67. Lebensjahr

Beispiel: Risikoklasse A, inkl. BU plus

Prisma MultiSafe
Ihre lebensbegleitende
Existenzversicherung



Angebotserstellung:

Super einfach, super schnell.



 Anmelden

 Deutsch ▼

Berater-Anmeldung

Email/Benutzer

PrismaLife|

Passwort

•••••

Anmelden

[Passwort vergessen](#)

[Noch keine Anmeldedaten?](#)

Benutzer: PrismaLife
Passwort: PL2017



© 2000-2020 PrismaLife AG, alle Rechte vorbehalten.

[Impressum](#) [Kontakt](#) [Top](#) ↑

Angebotserstellung:

Super einfach, super schnell.

Hans Musterm...

PrismaLife Formulare Abmelden

Sie sind hier: Übersicht

Direktversicherung Flex UKasse Prisma FairPlay Prisma FlexInvest (DE) Januar 2020 Prisma Moments Prisma MultiSafe

Herzlich Willkommen bei PrismaLife

Mit einem Klick auf die gewünschte Produkt-Variante erstellen Sie sich ein persönliches Angebot.

Direktversicherung

Flex UKasse

Prisma FairPlay

Prisma FlexInvest (DE) Januar 2020

Prisma Moments

Prisma MultiSafe

© 2000-2020 PrismaLife AG, alle Rechte vorbehalten.

Impressum Kontakt Top ↑

Angebotserstellung:

Super einfach, super schnell.

 Hans Musterm...



 PrismaLife  Formulare  Abmelden

Sie sind hier: Übersicht / Prisma MultiSafe

Prisma MultiSafe Prisma MultiSafe Netto

Prisma MultiSafe

Mit einem Klick auf die gewünschte Produkt-Variante erstellen Sie sich ein persönliches Angebot.



Prisma MultiSafe



Prisma MultiSafe Netto

 © 2000-2020 PrismaLife AG, alle Rechte vorbehalten.

[Impressum](#) [Kontakt](#) [Top ↑](#)

Angebotserstellung:

Super einfach, super schnell.

Sie sind hier: Übersicht / Prisma MultiSafe / Prisma MultiSafe

Prisma MultiSafe

- Vertragsdaten
- Freiwillige Angaben
- Modellrechnung
- BMI-Rechner
- Dokument

Versicherte Person

Anrede	Herr	
Vorname	Hans	
Name	Mustermann	
Geburtstag	01.01.1990	
Raucher	Nein	
Beruf		Beruf... Nicht versicherbare Berufe...
Berufcode		
Berufsrisikoklasse		

Versicherungsnehmer

Versicherungsnehmer	und versicherte Person sind identisch	
---------------------	---------------------------------------	--

Angebotserstellung:

Super einfach, super schnell.

Vertragsdaten

Versicherungsbeginn

01.03.2020

i

Endalter VP

67 Jahre

v

i

Versicherungs- und Beitragszahlungsdauer

0

Jahre

Monatliche Rente

2000

€

i

Versicherungssumme Tod/Dread Disease

24000

€

Zusatzversicherungen

Dynamik plus

☐

i

Vorsorge plus

☐

i

Dread Disease plus

☐

0

€

i

Risiko plus

☐

0

€

i

Zusatzversicherung - BU plus

BU plus

☐

i

weiter →

Angebotserstellung:

Super einfach, super schnell.

Sie sind hier: Übersicht / Prisma MultiSafe / Prisma MultiSafe

Prisma MultiSafe

Vertragsdaten Freiwillige Angaben **Modellrechnung** BMI-Rechner Dokument

Versicherungsdaten

Zur Finanzierung der vereinbarten Leistungen ergeben sich folgende Beiträge:

Absicherungsbaustein	Monatlicher Beitrag
Hauptversicherung:	42.30€
Dynamik plus:	0.00€
Dread Disease plus:	0.00€
Risiko plus:	0.00€
BU plus :	16.94€
Vorsorge plus:	5.13€
Gesamtbeitrag	64.37€

Modellrechnung Vorschau



[< zurück](#) [weiter >](#)

Angebotserstellung:

Super einfach, super schnell.



Angebotserstellung:

Im Gesamt-PDF enthalten:

- ❖ Modellrechnung
- ❖ Informationsblatt
- ❖ Antrag
- ❖ Risikofragebogen *)
- ❖ BU plus
- ❖ Verbraucherinformation
- ❖ Bedingungen
- ❖ Datenschutzhinweise
- ❖ Begriffserklärungen

Antrag auf Prisma MultiSafe

Versicherer ist PrismaLife
PrismaLife AG, Industriering 40, FL-9491 Ruggell

Wichtiger Hinweis!

Die PrismaLife als Versicherer berät Kunden grundsätzlich nicht selbst, sondern bedient sich dazu ausnahmslos externer selbstständiger Vertriebspartner/Vermittler. Diese führen die Beratung stets eigenverantwortlich und abschließend durch.

PL-Kennzeichen

Beraternummer	Internes Kennzeichen	Vermittlername in Druckbuchstaben	IHK-Nummer
A) Allgemeine Angaben			
Antragsteller (Versicherungsnehmer)			
☐ Frau	☒ Herr	☐ Divers	☐ Firma
Name, Vorname, Firmenbezeichnung			Geburtsdatum
Mustermann Hans			01.01.1990
Bei juristischen Personen/Personengesellschaften sind die mit * gekennzeichneten Fragen nicht zu beantworten; stattdessen ist zwingend das „Zusatzformular für juristische Personen/Personengesellschaften“ einzureichen.			
Straße, Hausnummer		PLZ, Ort, Land	
E-Mail Adresse		Telefon	
ausgeübter Beruf/Branche		Staatsangehörigkeit	
Zu versichernde Person (falls abweichend vom Antragsteller)			
☐ Frau	☒ Herr	☐ Divers	☐ Firma
Name, Vorname			Geburtsdatum
Mustermann Hans			01.01.1990
Straße, Hausnummer		PLZ, Ort, Land	
(2450) Bankkaufmann			
ausgeübter Beruf/Branche		Staatsangehörigkeit	
Korrespondenz			
Ich bin damit einverstanden, dass die Korrespondenz weitestgehend per E-Mail erfolgt. ☐ nein ☐ ja			
Vertragsdaten (Versicherungssumme=VS)			
Versicherungs- und Beitragszahlungsdauer bis Endalter		der versicherten Person	
01.01.2023 bis 01.01.2024		67 min. 60, max. 67	
Versicherungsbeginn		Berufsrisikoklasse ☒ A ☐ B	
Monatsrente 1.000,00 EUR		Monatsbeitrag 42,30 EUR	
als Grundfähigkeits-, Unfallinvaliditäts- und Pflegerente		(vorbehaltlich Risikoprüfung)	
VS Tod = VS Dread Disease = 12 Monatsrenten			

*) nur wenn die Gesundheitsfragen im Antrag nicht „verneint“ werden konnten oder BU-plus über € 2.000,00 Rente.

Kundenbroschüre



Prisma MultiSafe Ihre lebensbegleitende Existenzversicherung



Für ein unbeschwertes Leben - Ganz nach Ihrem Bedarf

Fakt ist: Risiken begleiten uns ein Leben lang. Die Grundlage der Existenz ist das Einkommen und der Erhalt der Arbeitskraft. Sie zu schützen ist besonders wichtig, denn in jeder Lebensphase sind wir von unterschiedlichen Gefahren umgeben. Wer alle Risiken abdecken möchte, musste bisher mit viel Aufwand und hohen Kosten rechnen.

Unabhängig davon, in welcher Lebenssituation Sie sich gerade befinden, wie alt Sie sind, welchen Beruf Sie ausüben oder welchem Geschlecht Sie angehören, Risiken können in jeder Lebensphase Ihre Existenz bedrohen.



*Quelle: Statista AG, basierend auf Bevölkerungsdaten, Krankheitsauslastung etc. in Deutschland, Quelle: Statista.com
**Daten: Statista AG, basierend auf Daten des Bundesministeriums für Gesundheit

BU-Schutz für Anspruchsvolle!

Wer im Leben und im Job einiges erreicht hat, möchte seinen Lebensstandard auch dann halten, wenn der Beruf nicht mehr ausgeübt werden kann. Prisma MultiSafe BU plus bietet jetzt als erste und einzige Versicherung den Rundumschutz gegen die sechs grossen Lebensrisiken. Die Bündelung in einem Vertrag macht diesen Schutz auch erschwinglich.

So günstig kann guter BU-Schutz sein

Beispiel Architekt, 30 Jahre, Nichtraucher:

Brutto: 3.604 Euro*

Netto: 2.271 Euro**

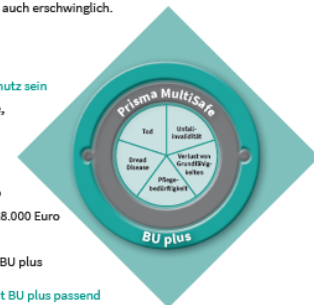
Versicherte Rente: 1.500 Euro

Versicherte Kapitalzahlung: 18.000 Euro

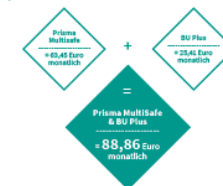
Endalter 67. Lebensjahr

Beispiel: Risikoklasse A, inkl. BU plus

Fazit: Prisma MultiSafe ist mit BU plus passend für anspruchsvolle Berufstätige. Sie bietet Schutz gegen die sechs grossen Risiken des Lebens bei überschaubarem Aufwand. Mit Prisma MultiSafe wird Rundum-Schutz einfach, überschaubar und günstig.



*Durchschnittseinkommen eines Architekten in Deutschland, Quelle: Statista.com
**Beitragskosten: 1.000,00 Euro, davon 1.000,00 Euro und 1.000,00 Euro



► ► ► So bleibt Ihr Existenzschutz immer flexibel: Pflegeoption, BU-Option, Erhöhungsoption, Beitragspause

Fazit

Existenzschutz Prisma MultiSafe

+

Zusatzschutz BU plus

=

Der Komplettschutz im Sparpaket



Wie geht's weiter?



Die Unterlagen stehen für Sie bereit.

Für weitere Fragen steht Ihnen die PrismaLife AG und ich Ihnen auch gerne zur Verfügung.

PrismaLife AG
Industriering 40
9491 Ruggell
Fürstentum Liechtenstein

Telefon 0800 237 0500
(kostenfrei aus dem deutschen Fest- und Mobilnetz)
partner@prismalife.com

Thomas Lößlein
Key Account Manager
Mobil DE +49 176 155 88 600
thomas.loesslein@prismalife.com



Disclaimer

Diese Präsentation wurde von der PrismaLife AG erstellt und richtet sich ausschließlich an Finanzdienstleister. Die Präsentation dient zu Informationszwecken und erhebt keinen Anspruch auf Vollständigkeit, Richtigkeit oder Aktualität. Die von der PrismaLife AG verfügbar gemachten Informationen beruhen teilweise auf Unterlagen oder Daten, welche der PrismaLife AG von Dritten übergeben bzw. zugänglich gemacht wurden und deren Richtigkeit und Vollständigkeit von der PrismaLife AG unterstellt wurde.

Die PrismaLife AG sowie deren Aktionäre, Organmitglieder, leitende Angestellte oder Mitarbeiter haften nicht für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Informationen. Die Präsentation stellt weder eine Rechts- noch Vorsorgeberatung dar. Diese muss individuell unter Berücksichtigung der Umstände des Einzelfalls erfolgen.

Darüber hinaus weist die PrismaLife AG darauf hin, dass diese Präsentation urheberrechtlich geschützt und vertraulich sowie allein für den Adressaten bestimmt ist und nicht an Dritte weitergegeben werden darf. Die Präsentation oder Teile davon dürfen nur nach vorhergehender schriftlicher Zustimmung durch die PrismaLife AG verändert, vervielfältigt oder weitergegeben werden.