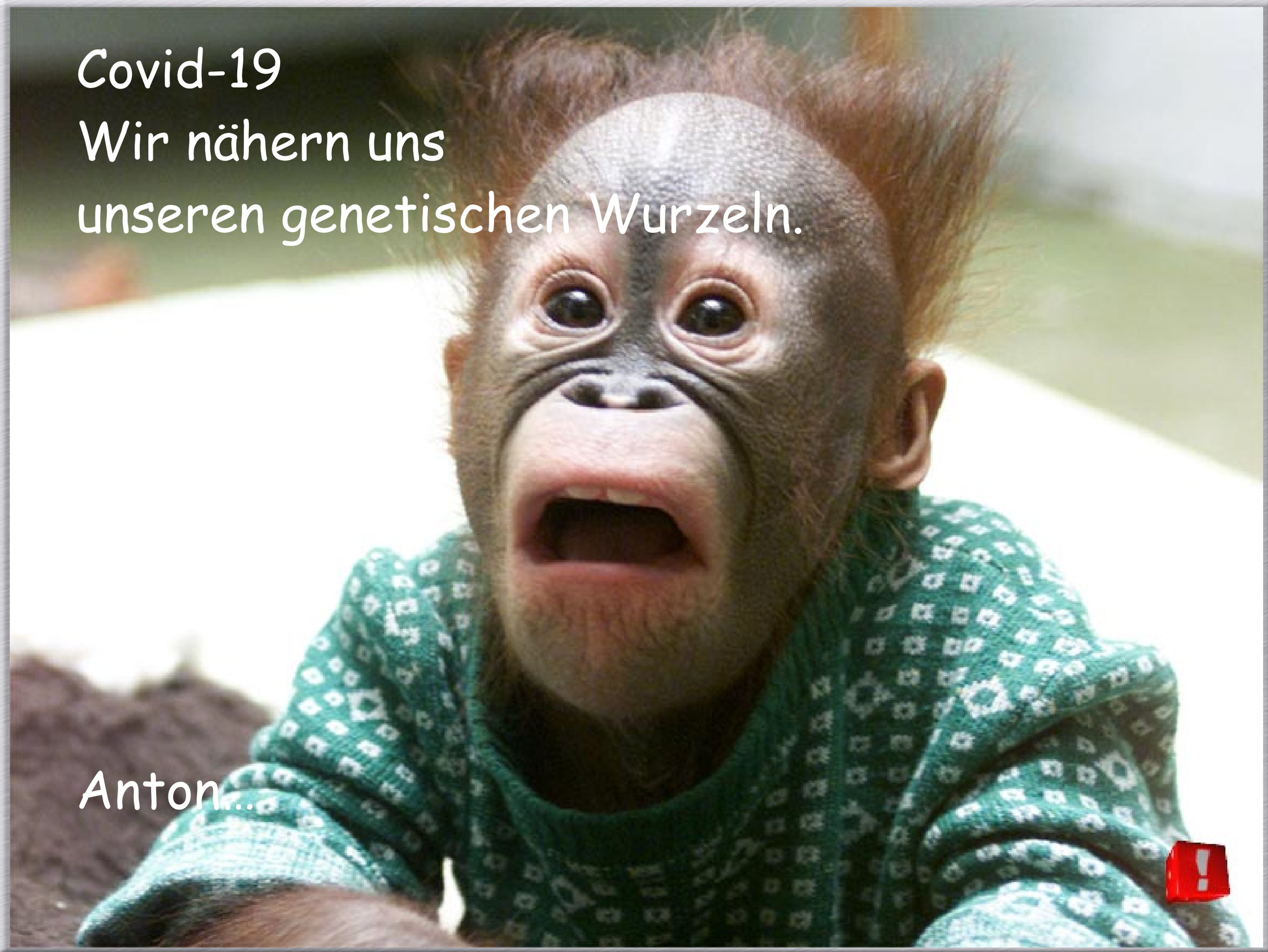
Covid-19
Wir nähern uns
unseren genetischen Wurzeln.



Anton…

Bääääähm geht gleich los….



Chancenliste

Soli-Verdoppelung

GuthabenKonto bei der Deutschen Renten

Upselling bAV - verhindert FreibetragsVerfall

Zuschüsse zur privaten Altersversorgung

Verdoppelung VL

KV für Null

Rentenversicherungspflicht Selbständige

Fondssparplan ohne Zwischengewinnbesteuerung und Fondswechselkosten

Ein berühmter Philosoph:

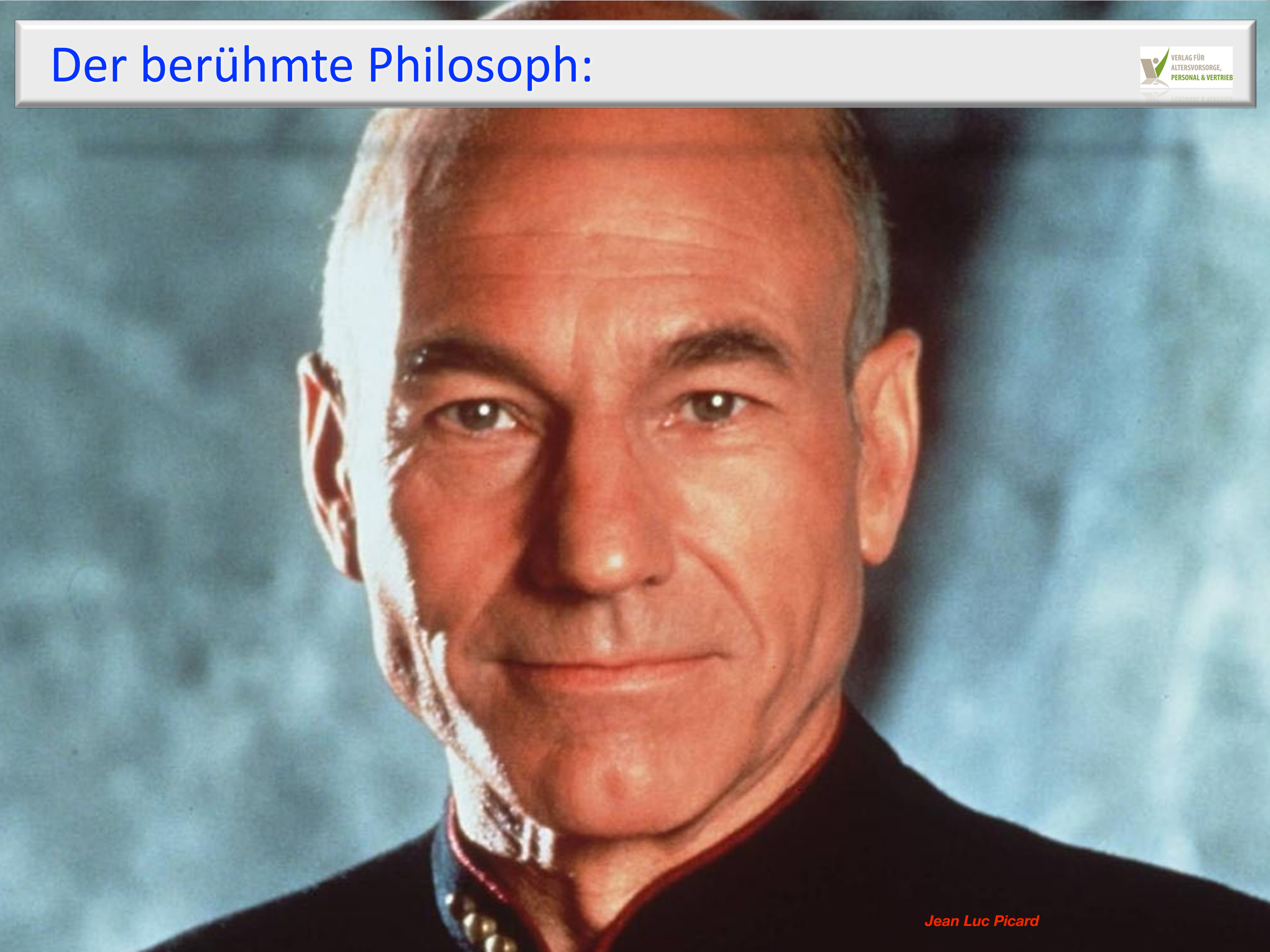
Die Summe der menschlichen Intelligenz

ist eine Konstante.

Nicht aber die Anzahl

der Menschen….

Der berühmte Philosoph:



Jean Luc Picard

Priming im Alltag





Priming und Schlechtmacherei

VERLAG FÜR ALTERSVORSORGE, PERSONAL & VERTRIEB



Unsere Identität schärfen

VERLAG FÜR ALTERSVORSORGE, PERSONAL & VERTRIEB



Wir Versicherungsvertreter
sind die Architekten
einer finanziell-erfolgreichen
Zukunft
...
nach Katastrophen

Matthias F. Ramge
Mitglied im
Deutschen Fachjournalisten Verband

Adler fressen keine Mücken!

VERLAG FÜR ALTERSVORSORGE, PERSONAL & VERTRIEB



Persistenz bei der Jagd!
Aufgeben und Scheitern
sind zwei Welten!

Wer hat die bessere Ausgangssituation?



Der große Irrtum - der GaudiBurschen!!!

VERLAG FÜR ALTERSVORSORGE, PERSONAL & VERTRIEB

Zustand Handlung Ergebnis



Ein berühmter Philosoph:



Zwei Bilder im Wandel der Zeit

VERLAG FÜR
ALTERSVORSORGE,
PERSONAL & VERTRIEB





Was sehen Sie...?

VERLAG FÜR ALTERSVORSORGE, PERSONAL & VERTRIEB



Als die Deutsche Bank noch „Ehrbar" war..



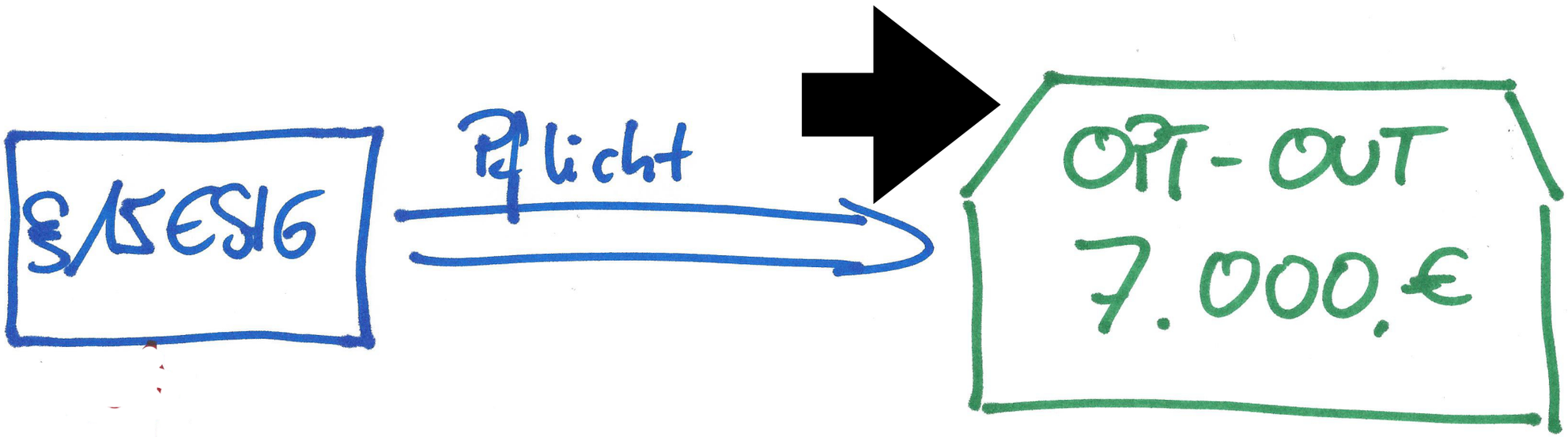
Um was es geht?!

Um den sozialen Schutz von Selbstständigen zu verbessern, wollen wir eine gründerfreundlich ausgestaltete Altersvorsorgepflicht für alle Selbstständigen einführen, die nicht bereits anderweitig obligatorisch (z. B. in berufsständischen Versorgungswerken) abgesichert sind. Grundsätzlich sollen Selbstständige zwischen der gesetzlichen Rentenversicherung und – als Opt-out-Lösung – anderen geeigneten insolvenzsicheren Vorsorgearten wählen können, wobei diese insolvenz- und pfändungssicher sein und in der Regel zu einer Rente oberhalb des Grundsicherungsniveaus führen müssen. Zudem werden wir die Mindestkrankenversicherungsbeiträge für kleine Selbstständige reduzieren. Die Renten- und Krankenversicherungsbeiträge sollen gründerfreundlich ausgestaltet werden.

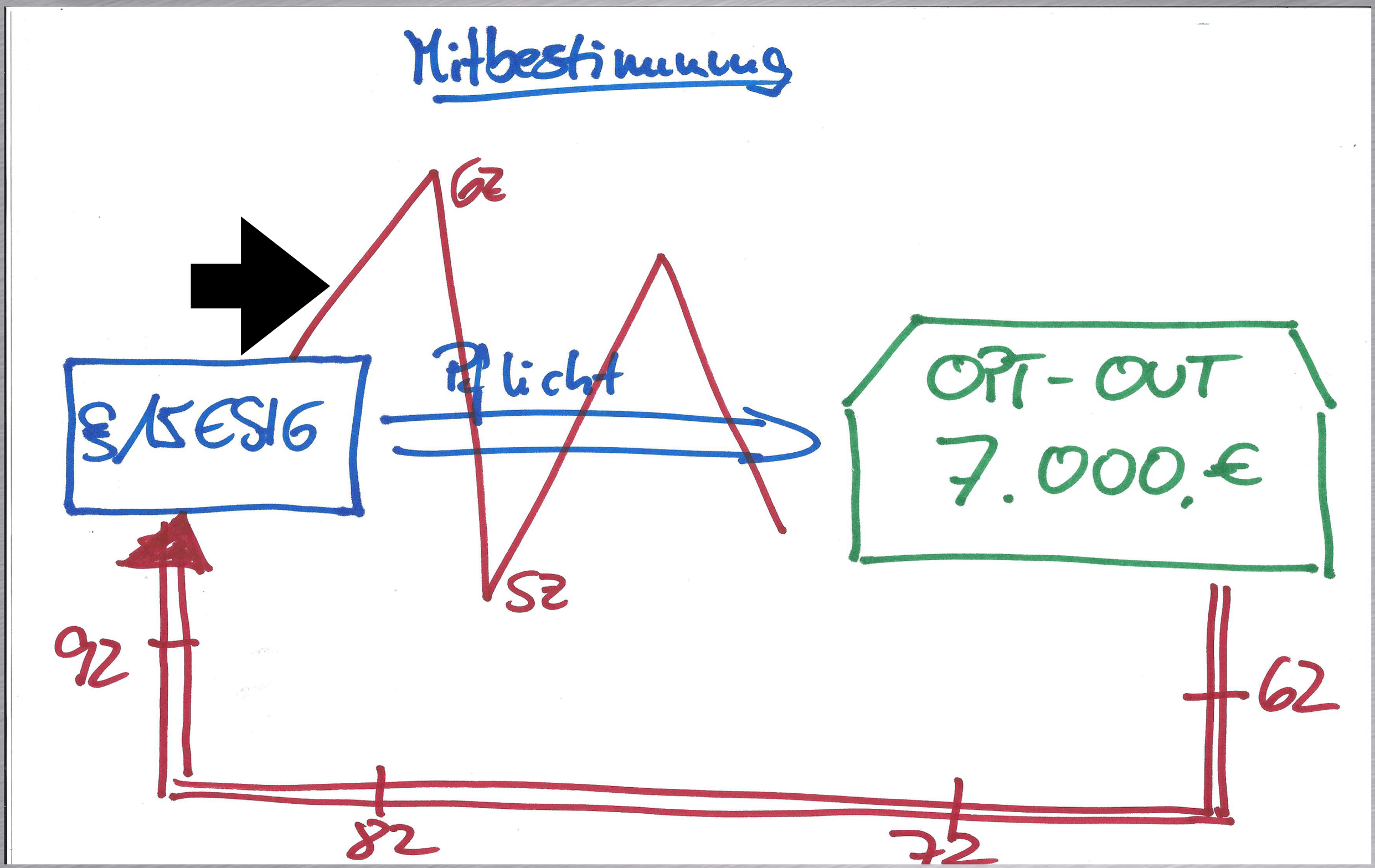
§ 10 Abs 1 (2b) **90%**
Kammerberufler **25000**
GRV
Knappschaf.
AdL

Rentenversicherungspflicht

Mitbestimmung

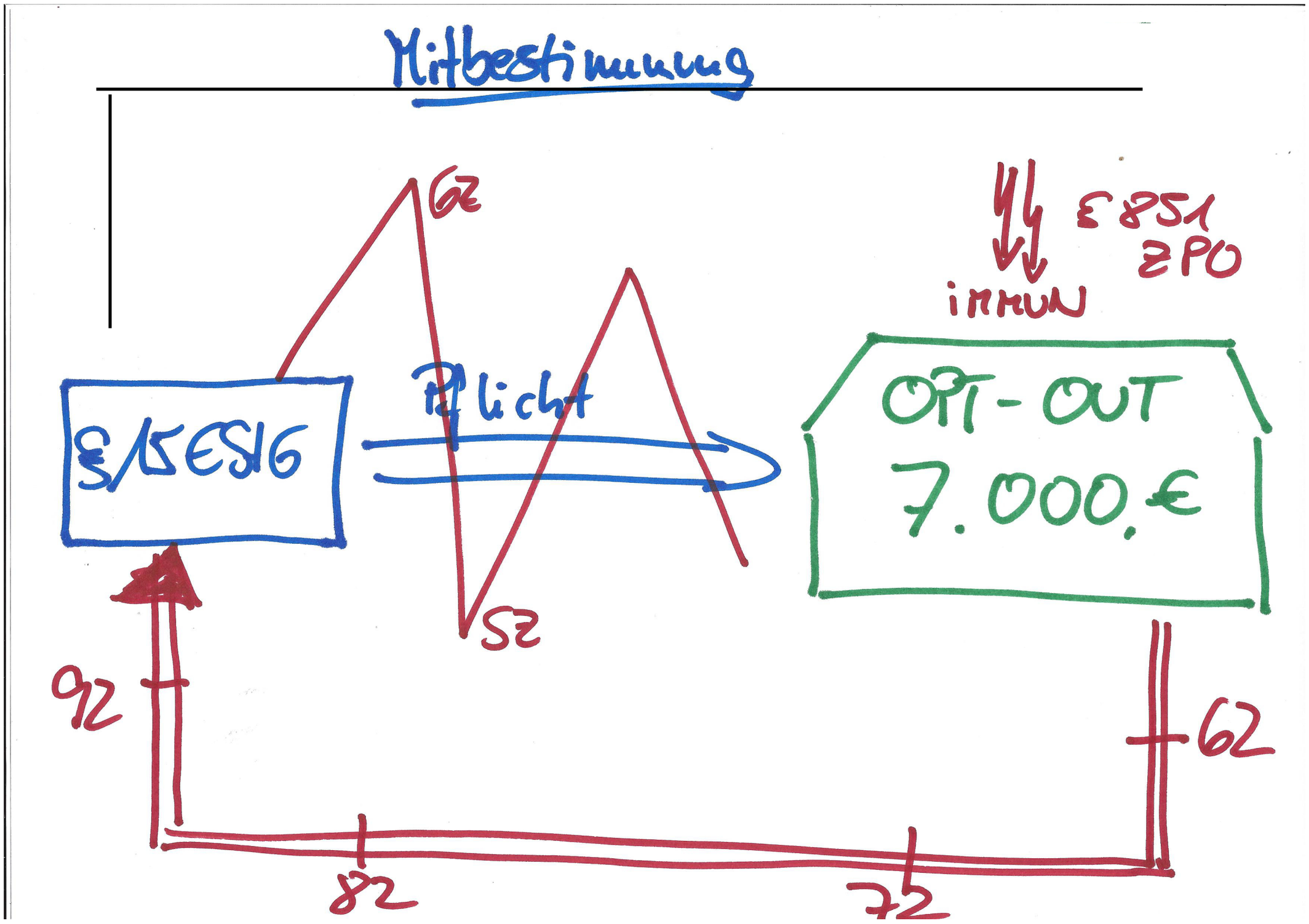


Rentenversicherungspflicht



Rentenversicherungspflicht

VERLAG FÜR ALTERSVORSORGE, PERSONAL & VERTRIEB



Zurück in die GKV

VERLAG FÜR ALTERSVORSORGE, PERSONAL & VERTRIEB



Matthias F. Ramge

VERLAG FÜR ALTERSVORSORGE, PERSONAL & VERTRIEB

% Kaufbereitschaft

100

50

0

PKV Wechsel
Wechsel GKV in PKV
PKV zurück in GKV

Beitrag Halbieren

KV für Null

Zuschüsse beantragen

GKV/PKV Kunden

Selbständige

Angestellte

SalesStory !

Empfehlungs-Management

Cross-Selling

Entscheidungshilfe

Analyse & individueller Vorschlag

Betroffenheit

Kontaktaufnahme

Selektion

Zeit/Aufwand

VERLAG FÜR ALTERSVORSORGE, PERSONAL & VERTRIEB

Niemand stirbt an den Beitragsanpassungen der PKV! Aber viele an der Leistungsverweigerung der GKV!!!

Matthias F. Ramge
Fachjournalist

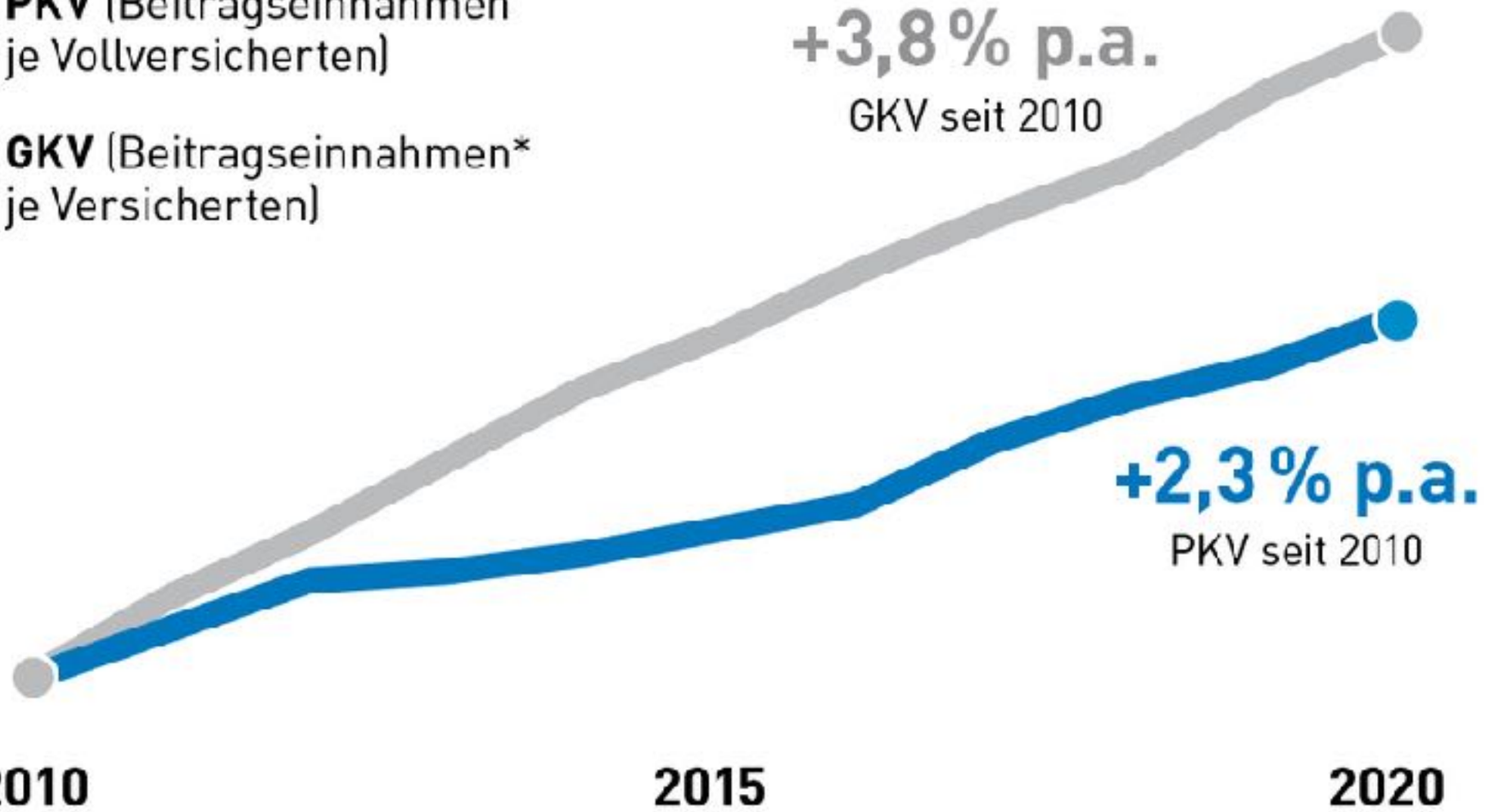


Priming im Alltag

Beitragsentwicklung der PKV und GKV im Vergleich

PKV (Beitragseinnahmen je Vollversicherten)

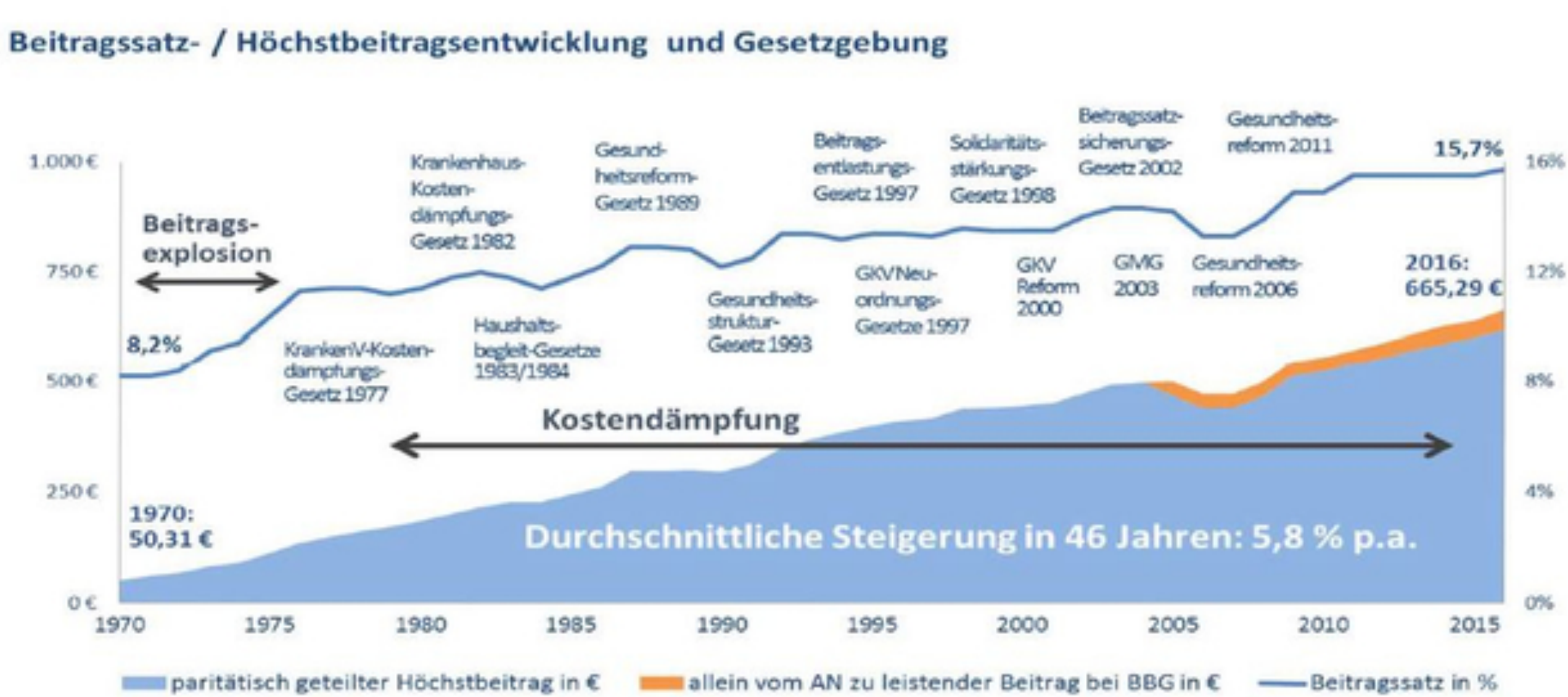
GKV (Beitragseinnahmen* je Versicherten)



* ohne Bundeszuschuss

Quelle: Wissenschaftliches Institut der PKV (WIP) nach Daten von BMG, BVA und PKV-Verband

Priming im Alltag



Die Realität

1990 Eintritt in die PKV — Beitrag: 75,- €

2012 nach einigen Beitragsanpassungen 204 VVG → Beitrag: 920,- €

Entspricht einer guten Ver10fachung! in 20 Jahren

Ausblick

2012 nach einigen Beitragsanpassungen — Beitrag: 920,- €

2032 nach den gleichen Beitragsanpassungen der Vergangenheit???? 9.200,- €

Zurück in die GKV

Wie hoch ist der maximale krankenkassenbeitrag?

Was bedeutet die Beitragsbemessungsgrenze für die Krankenkasse?

Jahr	Beitragsbemessungsgrenze	Maximaler GKV Beitrag*
2019	54.450€	703,31€
2018	53.100€	690,30€
2017	52.200€	682,95€
2016	50.850€	665,29€

Zuschüsse auch für GKV Patienten

VERLAG FÜR ALTERSVORSORGE, PERSONAL & VERTRIEB

Teilnahmeerklärung DAK Garantietarif

DAK Gesundheit
Ein Leben lang.

Bitte senden an: DAK-Gesundheit, 22788 Hamburg

✓ Ja, ich möchte am DAK Garantietarif teilnehmen, ab 01. __ . 20 __ (frühestens 1. des Folgemonats).

Name, Vorname	Geburtsdatum	Krankenversichertennummer (10-stellig)

Meine monatlichen Bruttoeinkünfte betragen zurzeit: _____ €

Ich wähle für den Zeitraum von drei Jahren den folgenden Wahltarif (Bitte zutreffenden Tarif ankreuzen)

Name des Tarifes	Einkommensgrenzen monatlich brutto	Maximale Höhe des jährlichen Selbstbehaltes	Maximale Garantieprämie jährlich
○ DAK Garantietarif 1*	Keine Einkommensgrenze	120,00 Euro	60,00 Euro
○ DAK Garantietarif 2	Ab 2.000,00 Euro	300,00 Euro	160,00 Euro
○ DAK Garantietarif 3	Ab 3.500,00 Euro	500,00 Euro	300,00 Euro
○ DAK Garantietarif 4	Ab BBG – KV**	1.200,00 Euro	600,00 Euro

* Für Studierende und andere teilnahmeberechtigte Personen mit einem monatlichen Krankenversicherungsbeitrag von unter 120,00 Euro gilt der DAK Garantietarif 1.
** Es gilt die jeweils in dem Kalenderjahr gültige Beitragsbemessungsgrenze der Krankenversicherung (z.B. für 2019: 4.537,50 € monatlich/54.450,00 € jährlich)

Bildschirmfoto

BEG für Selbständige und ggf. Angestellte

VERLAG FÜR ALTERSVORSORGE, PERSONAL & VERTRIEB

5.000,- € — **Absetzbar gem. §10 Abs. 4**

4.000,- € — **Grenzsteuersatz 30%**

1.600,- € → **Erstattung**

AEG

VERLAG FÜR ALTERSVORSORGE, PERSONAL & VERTRIEB

1.600,- € **Absetzbar gem §10 Abs. 1 Nr 2 b**

1.440,- € **für 2020 und Grenzsteuer 30%**

432,- € **Erstattung**

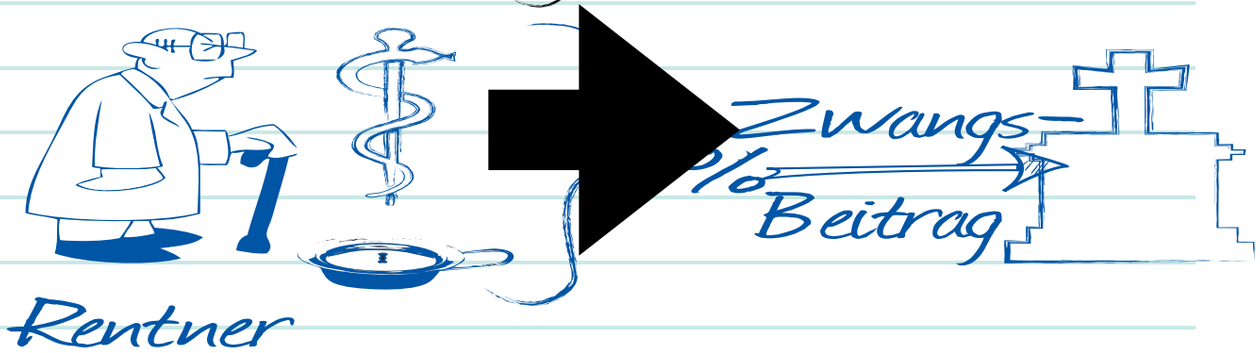
Kombination aus AEG und BEG: KV für Null

VERLAG FÜR ALTERSVORSORGE, PERSONAL & VERTRIEB

Die Rentner A oder B

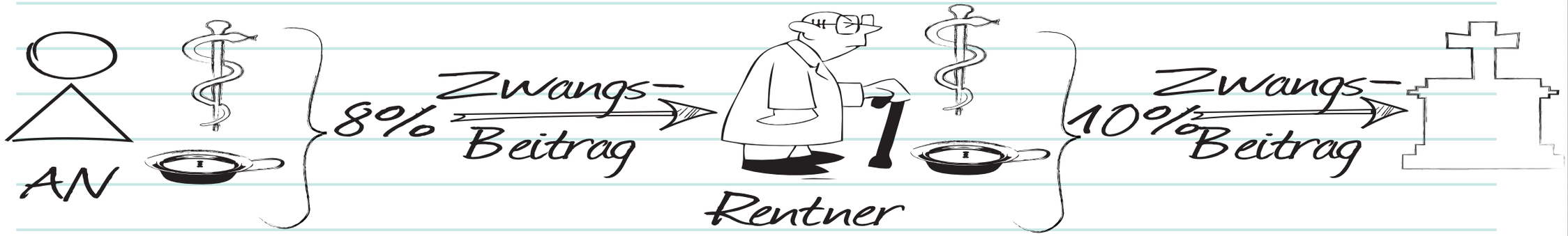
KV zum Nulltarif

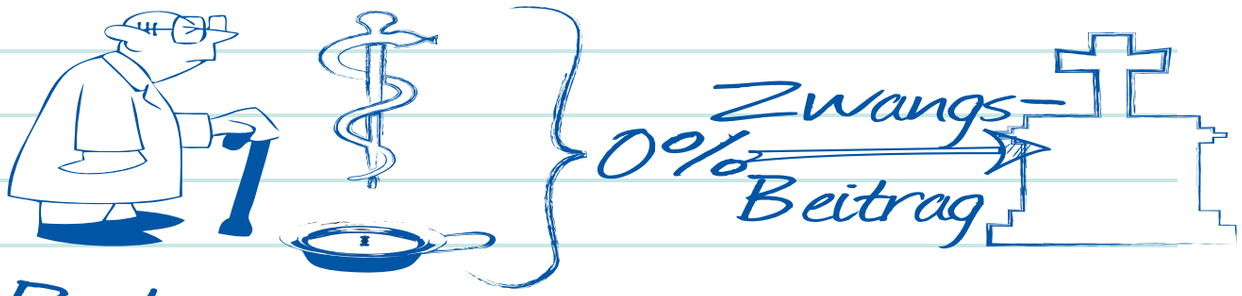


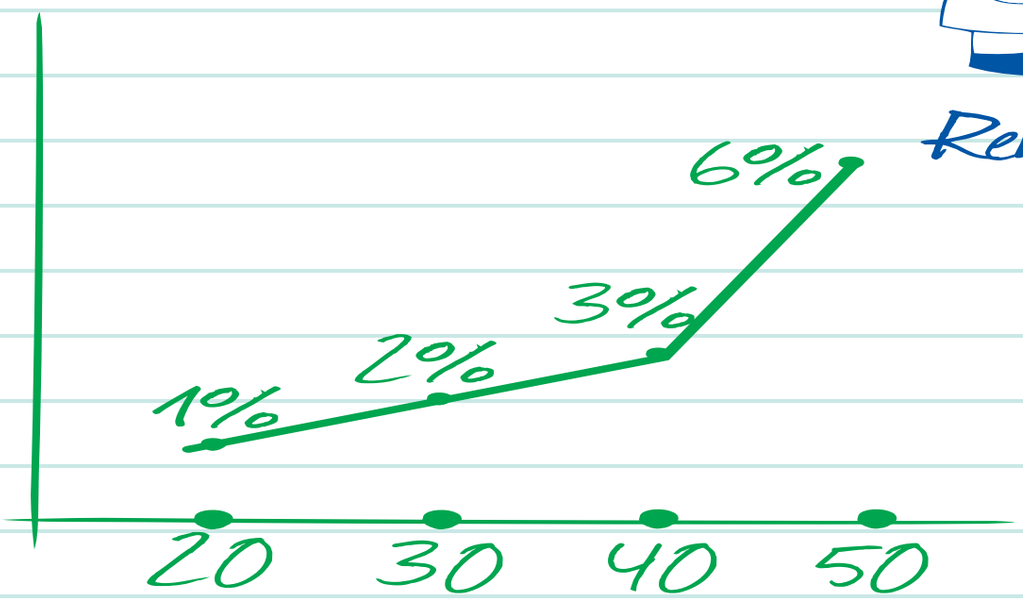


Die Rentner A oder B

KV zum Nulltarif

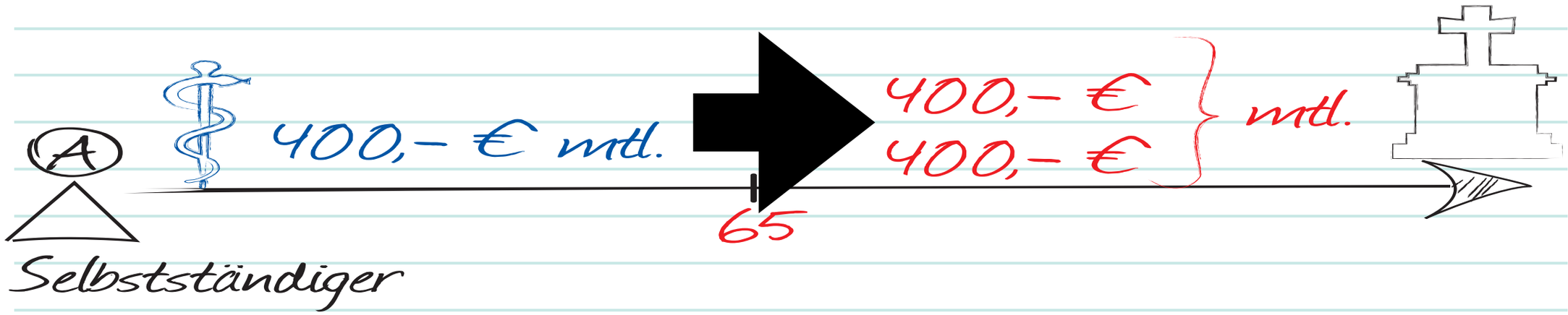






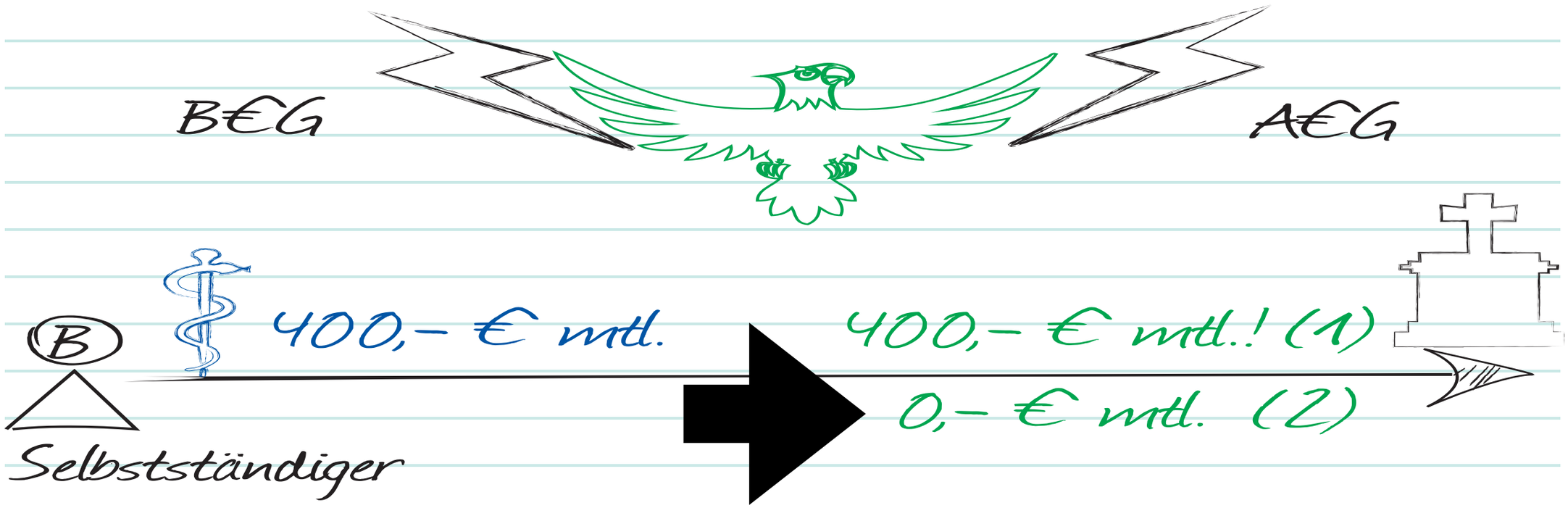
Unternehmer Typ A und B

KV zum Nulltarif – Firmen



Selbstständiger

Unternehmer Typ A und B



TelePowerLightFaden

VERLAG FÜR ALTERSVORSORGE, PERSONAL & VERTRIEB

Gesprächseröffnung

Guten Tag, mein Name ist ..... Firmenkundenabteilung (ich bin FirmenKundenBetreuer) der ....., ...Hallo.
Ich brauch mal ihre Hilfe...

Reaktion abwarten

Ich wollte den Chef/Inhaber/Geschäftsführer sprechen. Wer ist denn das bei ihnen im Hause?
Schön, dass ich sie gleich dran habe! *(Alternativ wenn Sekretärin dran ist)*
(Würden sie mich bitte verbinden?)

Der Grund meines Anrufs, wenn Sekretärin nachfragt worum es geht

... Erkläre ich ihnen gerne. Es geht um die sozialversicherungsrechtliche Besserstellung [redacted] Selbständigen im Ruhestand. Und zwar kann der Unternehmer be[redacted]n, dass seine Krankenversicherungsbeiträge – egal ob GKV [redacted] Ruhestand wegfallen. (Ich informiere für die Verbände [redacted]ema)...

...ich möchte gerne einen Termin mit ihnen vereinbaren!

Reaktion abwarten, um d. Kunden zu aktivieren. Lassen Sie ihn fragen „Warum“!

... Und zwar kann der Unternehmer erreichen, dass die KrankenVersicherungsBeiträge im Ruhestand gesichert sind. D.h. der Unternehmer ist krankenversichert - zahlt aber keine Beiträge mehr! Und .. wie das funktioniert, wie man das beantragen kann (egal ob GKV oder PKV) - wollte ich kurz vorstellen. Ich brauche 20 Minuten - wann haben sie Zeit für mich?

Zweiten Grund nennen, um den Termin effektiver zu gestalten. 2. Chance!!!

... und der **zweite Grund...** um den es in unserem Termin geht

... und zwar bieten die Gesetzlichen Kassen in ihren Satzungen so genannte RückerstattungsProgramme an – für Familien z.B. 510,- €. Man kann das kombinieren mit den Wahl- oder PrämienTarifen, das sind dann zusätzlich bis zu 600,- €. Besonders interessant ist das für Selbständige. Ich wollte mit ihnen das AntragsVerfahren durchsprechen...

Im Falle einer länger anhaltenden Krankheit sind Selbständige u. Unternehmer benachteiligt, das sie ja keinen Lohnersatz halten. Allerdings kann jeder der betroffenen Unternehmer einen Antrag stellen, dass ihm Unternehmerlohn ersetzt wird – sogar mit staatlicher Hilfe!

ReflexAntworten bei Einwänden und Vorwänden

- ❑ Was spricht eigentlich dagegen, dass wir uns ganz einfach mal zusammensetzen?
- ❑ Wann wäre grundsätzlich ein Termin möglich?
- ❑ Wenn sie mal ganz entspannt über ihren Terminkalender in der ... Woche schauen - wann?
- ❑ Was halten sie davon, dass sie mir ganz einfach 5 Min. Zeit geben?
- ❑ Welche Verpflichtungen haben sie gegenüber ihrem/ihrer Vers.Partner?
- ❑ Erlaubt ihr Versicherungspartner Vergleiche oder verbietet er das?
- ❑ Erlaubt ihr Versicherungspartner, dass sie sich mit mir treffen?
- ❑ In welchen Bereichen geben sie mir eine Chance?
- ❑ Was schlagen sie vor? Wie meinen sie das?
- ❑ Wie muss ich mich verhalten, dass wir zusammen kommen?
- ❑ Was hält sie davon ab, zu testen oder zu vergleichen?
- ❑ Was muss ich tun, damit sie mein Kunde werden?
- ❑ Wir bitten unsere Kunden vor dem Termin nochmals anzurufen. Ich schicke ihnen unsere Kontaktdaten mit zwei Terminvorschlägen für nächste Woche zu. Wann passt es ihnen am BESTEN?
- ❑ Gerne schicke ich ihnen Informationen zum lesen vor dem Termin zu. Ich lege gleich einen Terminvorschlag dazu. Wann hätten sie Zeit für mich?

ReflexSätze

- ➔ Das kann ich gut verstehen !
- ➔ Klingt interessant
- ➔ Davon gehe ich aus !
- ➔ Das höre ich öfter !
- ➔ **Danke für den Hinweis, das ist eine ganz wesentliche Info...**

Spezial:

Special II Produktinfos

KV für Null Special III: Wenn der Kunde irrtümlich der Meinung ist, es sollte die Krankenversicherung wechseln

Nein - es geht nicht darum, sie zum KrankenKassenWechsel zu bewegen. Ich bin überzeugt, dass sie dort gut versichert sind wo sie sind :-) Bei unserem Termin geht es um die Sicherung der Beiträge im Ruhestand. Sicher ist, dass die Beiträge steigen - egal ob PKV oder GKV Patient!

Mehr Möglichkeiten - mehr Erfolg

- ❑ Wenn ich ihnen Unterlagen zuschicke - werfen sie die weg, oder lesen sie die?
- ❑ Schade, ich hätte mich gerne mit ihnen getroffen. Wünsche ihrem Unternehmen volle Auftragsbücher und ihnen persönlich finanziellen Erfolg

Autorenrechte: Matthias Ramge © 2020 | LiVe GmbH & Co. KG |Groben Stücken 23 | D-21423 Winsen
Fon 06022. 72108 | info@live-training.de | www.der-erfolgmacher.de

There is one more thing…

Welche LV ist

> steuerbegünstigt in der Beitragsphase

> steuerfrei in der Leistungsphase

> sozialversicherungsfrei in der Leistungsphase

?

There is one more thing…

Zuschuss des Rentenversicherungsträgers, wenn Sie eine gesetzliche **Rente** beziehen. Dieser **Zuschuss** beträgt derzeit 7,3 Prozent Ihrer gesetzlichen **Rente**, höchstens aber die Hälfte des Beitrags zur **Krankenversicherung**.

!