

Lebensbegleitende Existenzversicherung

Chancen für den Vertrieb

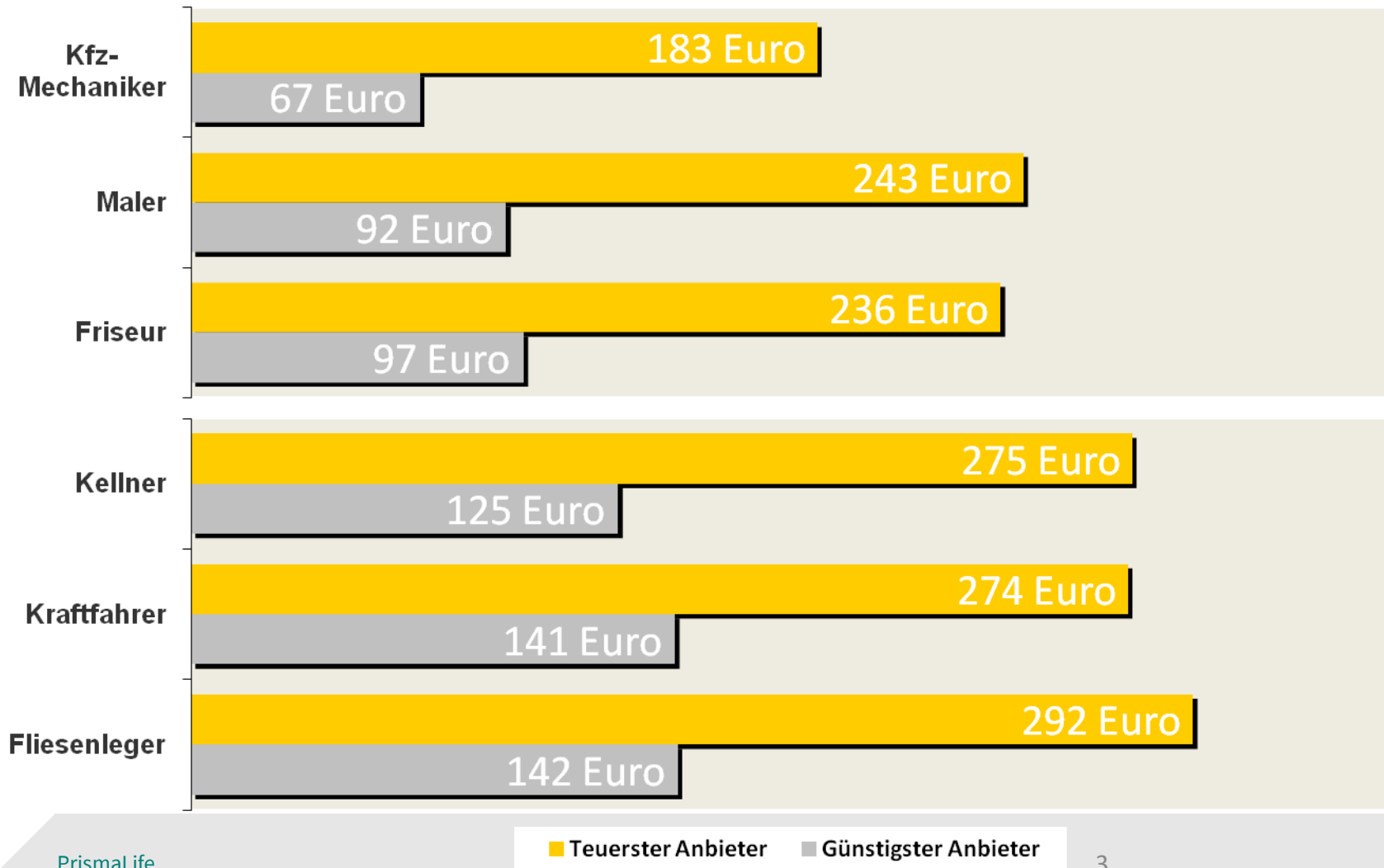


1. Zielgruppe: Berufe mit erhöhtem Risiko

Altenpfleger Ärzte Auszubildende **Bäcker** Berufssoldat Berufssportler
Chemiker Chirurg Drucker Elektroinstallateur Existenzgründer Fluglotse Fotograf
Friseur Gärtner Grafiker Hausfrau Ingenieur Installateur Juristen Kaufleute
Konditor Landwirt Lehrer Leitende Angestellte Maler Mechaniker
Handwerksmeister Metzger Monteur Musiker Näher **Pfleger**
Postbote Rundfunksprecher Sänger Schauspieler Schüler
Schlosser Selbständige Sportler Studenten Taxifahrer Trockenbauer
Uhrmacher Unternehmer Verkäufer Versicherungskaufleute Verpacker Wachpersonal
Werkzeugmacher Zahnarzt **Zahnarzthelfer** Zugbegleiter

BU oft nicht bezahlbar

Quelle – Eigener Marktvergleich 03/2017
Berechnungsbasis: 1.000 Euro mtl. BU-Rente,
Eintrittsalter 30 Jahre, Endalter 67 Jahre,
Nichtraucher, Darstellung des Zahlbeitrages



Prisma MultiSafe – die Existenzversicherung

Prisma MultiSafe

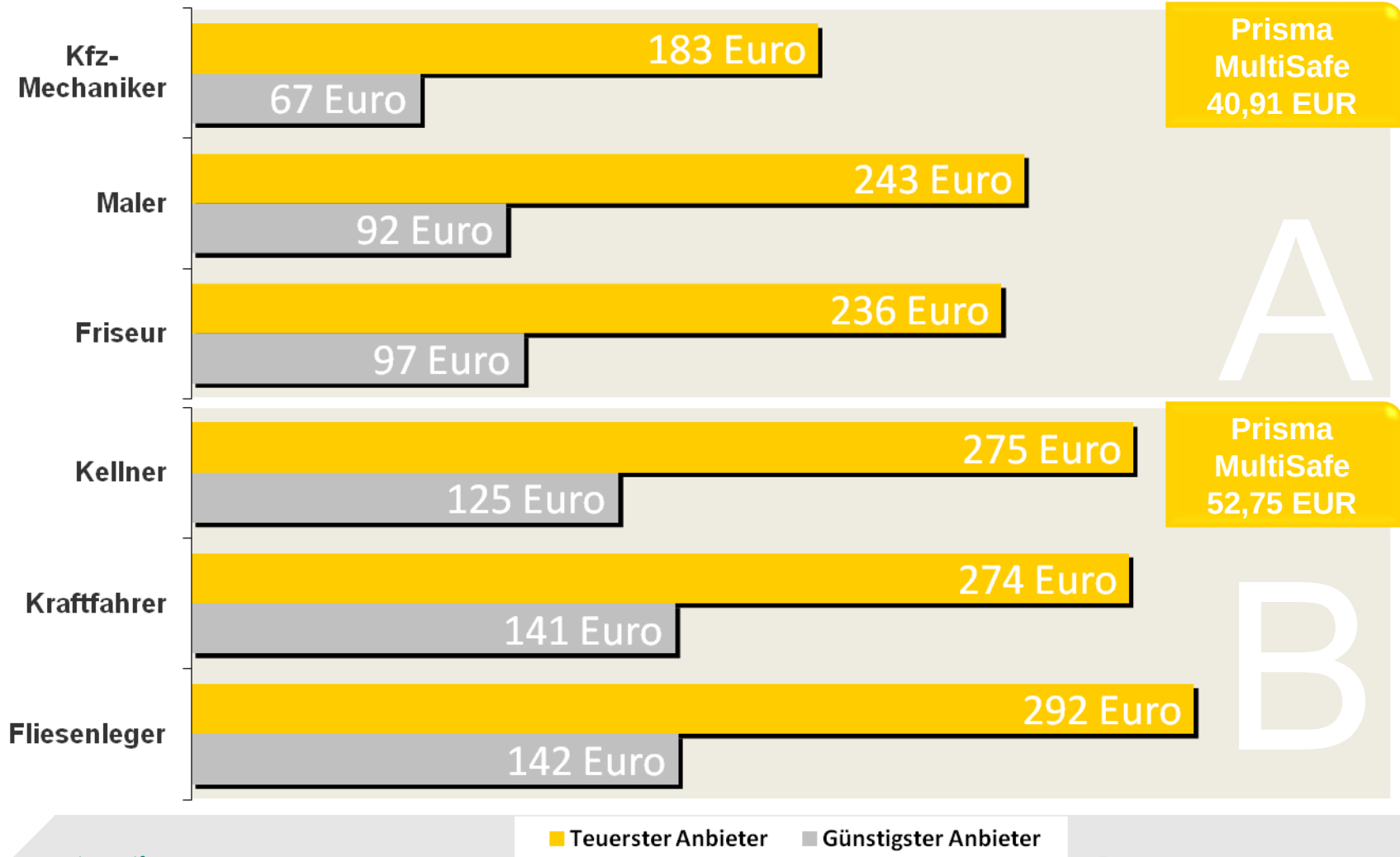
- Umfassender Existenzschutz
- Unkomplizierte Gesundheitsprüfung
- Weiterversicherung im Leistungsfall
- Mehrfachleistung durch Mehrfachschutz

Der Existenzschutz im Sparpaket



BU oft nicht bezahlbar

Quelle – Eigener Marktvergleich 03/2017
Berechnungsbasis: 1.000 Euro mtl. BU-Rente,
Eintrittsalter 30 Jahre, Endalter 67 Jahre,
Nichtraucher, Darstellung des Zahlbeitrages



Das Basis-Paket

Prisma MultiSafe bietet zwei Leistungsarten

Wenn ein und derselbe Leistungsfall beide Zahlungen auslöst, werden auch beide gezahlt.

Monatliche Rente für

- Unfallinvalidität
- Pflegebedürftigkeit
- Verlust von Grundfähigkeiten

Kapitalzahlung einer Jahresrente für

- Schwere Krankheiten
- Tod

Einfache Gesundheitsprüfung für alle Risiken mit nur 5 Fragen



➔

Nehmen Sie am Gesundheitscheck Ihrer Krankenkasse teil und sichern sie sich 10% mehr Rente im Leistungsfall.*

Baustein Unfall

Die Leistung

- Volle Rente ab 50 % Invalidität
- Die Invalidität wird nach der Gliedertaxe bemessen
- Invalidität durch erhöhte Kraftanstrengung ist mitversichert
- Die Rente wird bis zum Vertragsablauf gezahlt

Geschmackssinn	5%
Geruchssinn	10%
Gehör pro Ohr	30%
Auge	50%
Arm	70%
Arm bis über Ellenbogen	65%
Arm bis unter Ellenbogen	60%
Hand	55%
Daumen	20%
Ziegefinger	10%
Sonstige Finger	5%
Beine oberhalb Mitt des Oberschenkels	70%
Bein bis Mitte Oberschenkel	60%
Bein bis unter dem Knie	50%
Bein bis Mitte Unterschenkel	45%
Fuß	40%
große Zehe	5%
andere Zehen	2%

Baustein Pflegebedürftigkeit

Die Leistung

- Bei Pflegebedürftigkeit wird die versicherte Rente gezahlt
- Volle Leistung ab Pflegestufe 1 laut SGB
- Hierbei ist unerheblich, welche Ursache zur Pflegebedürftigkeit führt
- Die Rente wird bis zum Vertragsablauf gezahlt

Zusätzlich aus Baustein Grundfähigkeiten

- Leistung auch bei Pflegebedürftigkeit gemäß ADL-Katalog
- Bei gesetzlicher Betreuung

Definition Pflegestufe

Pflegestufe 1 erheblich Pflegebedürftige	Die Hilfe muss im Tagesdurchschnitt mindestens 90 Minuten in Anspruch nehmen, davon müssen mehr als 45 Minuten auf die Grundpflege entfallen.
Pflegestufe 2 schwer Pflegebedürftige	Die Hilfe muss im Tagesdurchschnitt mindestens 3 Stunden in Anspruch nehmen, davon müssen mindestens 2 Stunden auf die Grundpflege entfallen
Pflegestufe 3 schwerst Pflegebedürftige	Die Hilfe muss im Tagesdurchschnitt mindestens 5 Stunden in Anspruch nehmen, davon müssen mindestens 4 Stunden auf die Grundpflege entfallen.

Baustein Grundfähigkeit

Die Leistung

Bei Verlust von Grundfähigkeiten wird die versicherte Rente gezahlt

- Die Rente wird bis zum Vertragsablauf gezahlt

Volle Rente bei Verlust einer Grundfähigkeit der Gruppe 1

Sehen	Konzentration bzw. Aufmerksamkeit
Sprechen	Gedächtnis
Hören	Exekutiv-Funktion (Handlungsplanung)
Sich orientieren	Orientierung
Gebrauch beider Hände	Auffassung

Volle Rente bei Verlust von zwei Grundfähigkeiten der Gruppe 2

Gebrauch der Beine	Gleichgewichtssinn
Gebrauch eines Armes	Knien oder Bücken
Autofahren	Sitzen

Baustein Tod

Die Leistung

- Im Todesfall wird die versicherte Leistung an die Hinterbliebenen ausgezahlt.
- Einmalbetrag in Höhe einer Jahresrente
- Eine vorher gezahlte Dread-Disease-Leistung aus dem Grundvertrag gilt als Vorauszahlung auf die Todesfalleistung



Baustein schwere Krankheiten

Die Leistung

- Einmalzahlung in Höhe einer Jahresrente (kann auch erhöht werden)
- Bei Diagnose einer der versicherten Krankheiten
- 38 versicherte Krankheiten
- Gilt als Vorauszahlung auf die Todesfallleistung



Baustein schwere Krankheiten

Die versicherten Krankheiten

Alzheimer Krankheit/ präsenile Demenz	fortgeschrittene Lebererkrankung	Lähmung	schwere Kopfverletzung
Amyotrophe Lateralsklerose (ALS)	fortgeschrittene Lungenerkrankung	Motoneuronerkrankung	schwere Pankreatitis
Angioplastie an Herz- und Koronargefäßen	Herzinfarkt	Multiple Sklerose	schwere rheumatoide Arthritis
Aorta-Transplantations- chirurgie/Aortenplastik	Herzklappenoperation	Muskeldystrophie	schwere Verbrennungen, Erfrierungen und Verätzungen
aplastische Anämie	Hirntumor, gutartig	Organtransplantation	schwerer Unfall
Asbestose	HIV-Infektion/Aids	Parkinson-Krankheit	systemischer Lupus erythematodes
bakterielle Meningitis	intrakranielles Aneurysma (Gefäßerweiterung im Schädel)	Poliomyelitis (Kinderlähmung)	Transplantation von Knochenmark
Bypassoperation am Herzen	Kardiomyopathie	progressive supranukleäre Blickparese	Verlust von Gliedmaßen
chronisches Nierenversagen	Koma	Schlaganfall	
Enzephalitis	Krebs	schwere Erkrankungen des zentralen Nervensystems	

Die Erweiterungen

Dread Disease plus

DD-Schutz kann erhöht werden

- um die 2-fache Jahresrente
- um max. 50.000 Euro
- mit 5 Gesundheitsfragen

Vorsorge plus

Absicherung einer Altersvorsorge

- mit 150 Euro Monatsbeitrag
- für 15 Jahre
- max. bis Ablauf der MultiSafe

Risiko plus

Todesfallschutz kann erhöht werden

- mit den 5 Gesundheitsfragen
- mit flexibler Laufzeit
- um max. 100.000 Euro

Dynamik plus

Erhöhung der Rente im Leistungsfall

- um 2 % p. a.
- muss bei Vertragsabschluss vereinbart werden

Bis 3.000 Euro Monatsrente – Einfach zum Vertrag

5 mal Nein = Policierung

1. Wurde innerhalb der letzten 5 Jahre ein Antrag bei einer anderen Versicherungsgesellschaft abgelehnt, zurückgestellt oder zu erschwerten Bedingungen angenommen oder angeboten?
2. Sind Sie innerhalb der letzten 5 Jahre jemals länger als an 2 aufeinander folgenden Wochen arbeitsunfähig gewesen oder haben Sie irgendeine medizinische Einschränkung hinsichtlich der Ausübung Ihrer beruflichen Tätigkeit und/oder haben Sie innerhalb der letzten 5 Jahre an mehr als 2 aufeinander folgenden Wochen irgendwelche ärztlich verschriebenen Medikamente eingenommen?
3. Haben Sie in den letzten 5 Jahren ambulante oder stationäre Operationen, Krankenhaus- oder Kuraufenthalte, Entzugsbehandlungen, Rehabilitationen, Psychotherapien oder Kontroll-/Nachsorgeuntersuchungen wegen stattgefundenen Operationen benötigt bzw. sind solche vorgesehen?
4. Bestehen oder bestanden innerhalb der letzten 5 Jahre Gesundheitsstörungen, die über mehr als 2 Wochen anhielten, aber nicht ärztlich abgeklärt wurden, oder behandlungs-bedürftige Krankheiten, die dem Ausmaß der auf der Rückseite erläuterten Sachverhalte entsprechen?
5. Sind Sie im Beruf oder in der Freizeit erhöhten Risiken ausgesetzt?

Merker Nr. 1 – Berufe mit erhöhtem Risiko

Der Beitrag ist oftmals nur etwa $\frac{1}{3}$ einer BU-Prämie



Merker Nr. 1 – Berufe mit erhöhtem Risiko

Der Beitrag ist oftmals nur etwa $\frac{1}{3}$ einer BU-Prämie



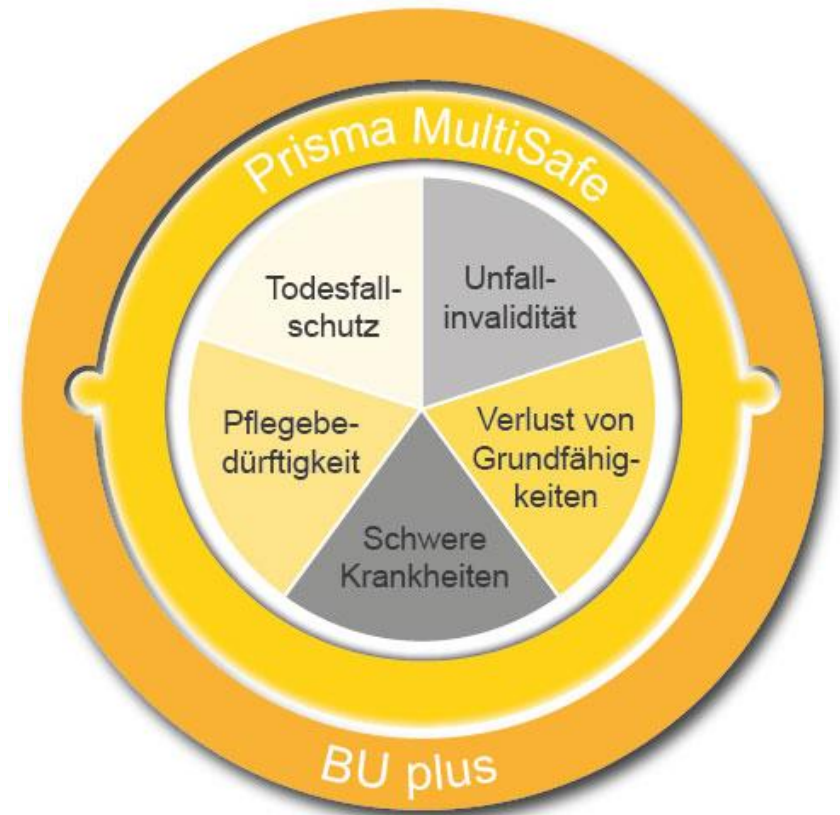
2. Zielgruppe: mit *BU-Plus* - Baustein

Altenpfleger **Ärzte** Auszubildende Bäcker Berufssoldat Berufssportler Chemiker
Chirurg Drucker Elektroinstallateur Existenzgründer Fluglotse Fotograf Friseur
Gärtner Grafiker Hausfrau **Ingenieur** Installateur Juristen
Kaufleute Konditor Landwirt Lehrer Leitende Angestellte Maler
Mechaniker **Handwerksmeister** Metzger Monteur Musiker Näher
Pfleger Postbote Rundfunksprecher Sänger Schauspieler Schüler Schlosser
Selbständige Sportler Studenten Taxifahrer Trockenbauer Uhrmacher
Unternehmer Verkäufer **Versicherungskaufleute**
Verpacker Wachpersonal Werkzeugmacher **Zahnarzt**
Zahnarzthelfer Zugbegleiter

Existenzschutz mit BU-Plus

BU-Plus

- Mit unveränderter Rente max. 2.000 Euro
- Mit vereinfachter Gesundheitsprüfung (nur 3 zusätzliche Fragen)
- Recht auf nachträglichen Einschluss BU plus: bis zu 10 Jahre nach Vertragsabschluss, bei leistungsfreiem Verlauf



Gesundheitsfragen für BU-plus

197-Feb-095148-967 Seite 23 von 50

Pflichtangaben

Gesundheitsfragen

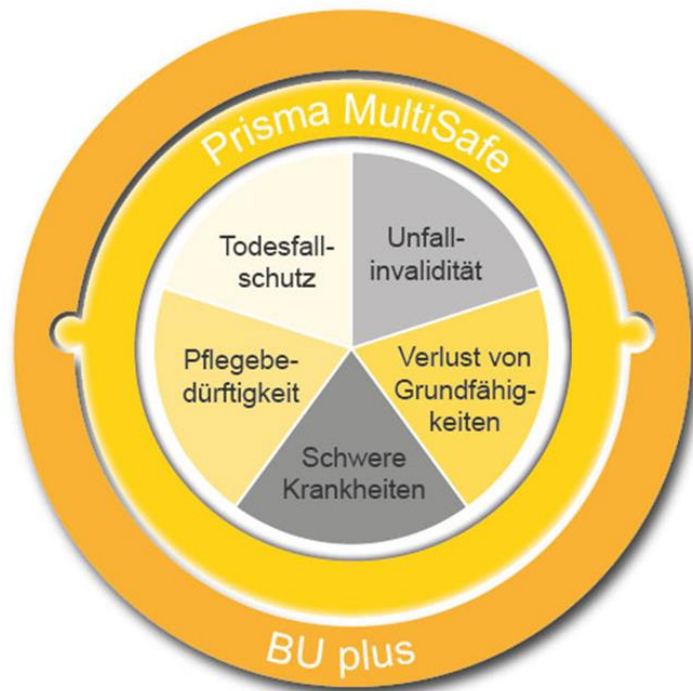
Bestehen oder bestanden innerhalb der letzten 5 Jahre bei Ihnen Krankheiten, Störungen oder Beschwerden:

1. der Haut (z.B. Psoriasis (Schuppenflechte), Muttermal, Basaliom, Melanom (Hautkrebs), Neurodermitis) bzw. allergische Erkrankungen (z.B. Heuschnupfen, Tierhaarallergie oder sonstige allergische Erkrankungen)? ☐ ja ☐ nein
2. der Psyche (z.B. Angststörung, Belastungsstörung, Panikattacke, psychosomatische/psychovegetative Störung, Depression, Schlafstörungen, Leistungsabfall, Mobbing, Burnout-Syndrom, Aufmerksamkeitsdefizitsyndrom, Schizophrenie, Neurose, Psychose, Chronisches Müdigkeitssyndrom, Suizidversuch)? ☐ ja ☐ nein
3. des Blutes, der blutbildenden und lymphatischen Organe (Milz) (z.B. Blutarmut (Anämie), Eisenmangelanämie, Vitamin B12 Mangel, Leukozytenveränderung, Veränderung im Blutbild, Gerinnungsstörung, Milzvergrößerung, Milzruptur (traumatisch), Lymphknotenvergrößerung, Lymphadenitis)? ☐ ja ☐ nein

Wird mindestens eine der Fragen 1-3 mit Ja beantwortet oder eine (gesamte) Berufsunfähigkeitsrente ab 2001 Euro beantragt, so muss der Risikofragebogen Prisma MultiSafe ausgefüllt werden. Ggf. sind im Nachgang weitere Fragebögen auszufüllen.

Anzahl der separaten Zusatzblätter

Ist das auch bezahlbar?



So günstig kann guter BU-Schutz sein

Beispiel Architekt, 30 Jahre, Nichtraucher:

- Brutto: 3.702 Euro*
- Netto: 2.235 Euro**
- Versicherte Rente: 1.500 Euro
- Versicherte Kapitalzahlung: 18.000 Euro
- Endalter 67. Lebensjahr
- Beispiel: Risikoklasse A, inkl. BU plus

Fazit: Prisma MultiSafe ist mit BU plus passend für anspruchsvolle Berufstätige. Sie bietet Schutz gegen die sechs großen Risiken des Lebens bei überschaubarem Aufwand. Mit Prisma MultiSafe wird Rundum-Schutz einfach, überschaubar und günstig.

*Durchschnittseinkommen eines Architekten in Deutschland, Quelle: lohnanalyse.de.

** Steuerklasse I, ledig, NRW, Steuer inkl. Soli und KiSt.



Merker Nr. 2 – Berufe in BG1 oder BG2

Der Beitrag ist oftmals nur marginal höher
als der einer BU-Prämie!
Dafür sind aber sechs Risiken abgesichert.



3. Zielgruppe

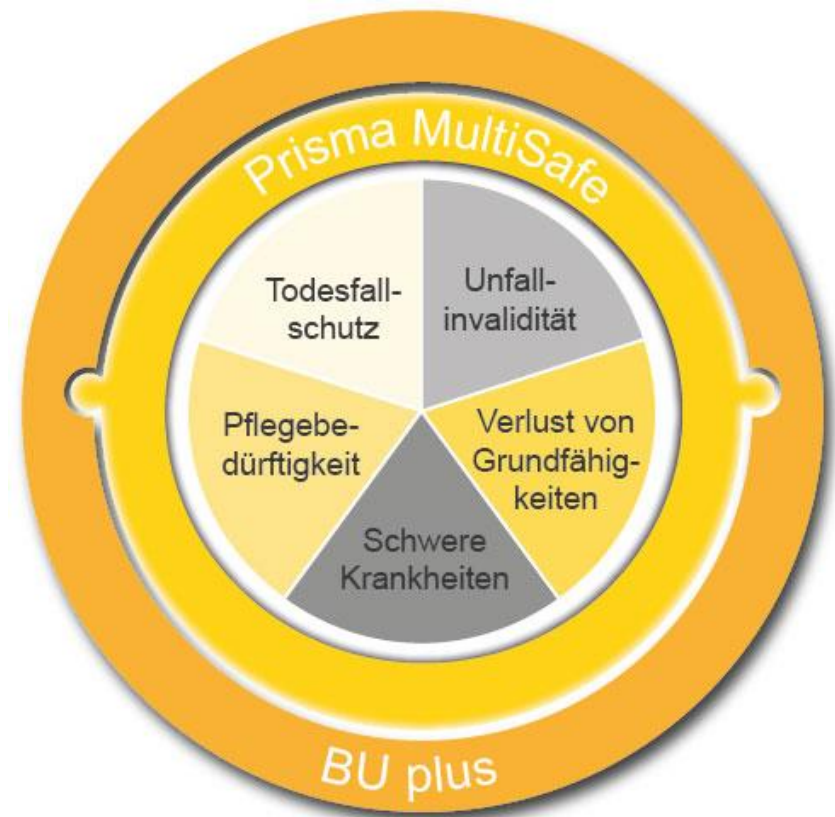
Altenpfleger Ärzte **Auszubildende** Bäcker Berufssoldat
Berufssportler Chemiker Chirurg Drucker Elektroinstallateur
Existenzgründer Fluglotse Fotograf Friseur Gärtner Grafiker
Ingenieur Installateur **Hausfrau** Juristen Kaufleute Konditor
Landwirt Lehrer Leitende Angestellte Maler Mechaniker
Handwerksmeister Metzger Monteur Musiker Näher Pfleger Postbote
Rundfunksprecher Sänger Schauspieler Schlosser **Schüler** Selbständige
Sportler Taxifahrer **Studenten** Trockenbauer Uhrmacher
Unternehmer Verkäufer Versicherungskaufleute Verpacker
Wachpersonal Werkzeugmacher Zahnarzt Zahnarzthelfer Zugbegleiter

Starterpaket mit Ausbaupotenzial

BU-Option

Recht auf nachträglichen Einschluss
BU plus

- Bis zu 10 Jahre nach Vertragsabschluss, bei leistungsfreiem Verlauf
- Mit unveränderter MultiSafe-Rente max. 2.000 Euro BU-Rente
- Für Studenten nach Abschluss des Studiums mit Erhöhung auf max. 2.000 Euro Rente
- Mit vereinfachter Gesundheitsprüfung
- Antragsfragen müssen nicht nochmals beantwortet werden



Merker Nr. 3 – „Starter-Police“

Perfekt für Kunden, die Ihre Absicherung erst noch starten wollen, da es Erhöhungsoptionen und Erweiterungsmöglichkeiten gibt. Und das bei sehr günstigen Prämien.



Ist das gut? - Ja! Sehr gut sogar.



... und passt sicher auch zu Ihren Kunden.

6 Risiken - 1 Vertrag

Vorteil 1:

Bündelung macht Existenzschutz günstig

- Durch Deckungsüberschneidungen der einzelnen Risiken
- Durch einfache Verwaltungskosten

Vorteil 2:

Bündelung macht das Underwriting einfach

- Durch 1 Antrag mit nur 5 Gesundheitsfragen für den Basisschutz, bis 3.000 Euro
- Durch 1 Zusatzantrag mit nur 3 Gesundheitsfragen für BU plus, bis 2.000 Euro

Vorteil 3:

Bündelung macht Existenzschutz einfach

- Durch 1 einzigen Ansprechpartner für alle Fragen
- Durch 1 einzigen Ansprechpartner im Ernstfall



Die Bündelung vieler Risiken in einem Vertrag bietet viele Vorteile – für Sie und Ihre Kunden. Und macht die Antragsaufnahme einfacher!

... alle Risiken sind nicht einzeln versicherbar...



... alle Risiken sind nicht einzeln versicherbar...



... alle Risiken sind nicht einzeln versicherbar...

... und hoffentlich vergessen wir kein Kreuz, sonst geht der Antrag zur Nachbearbeitung zurück...

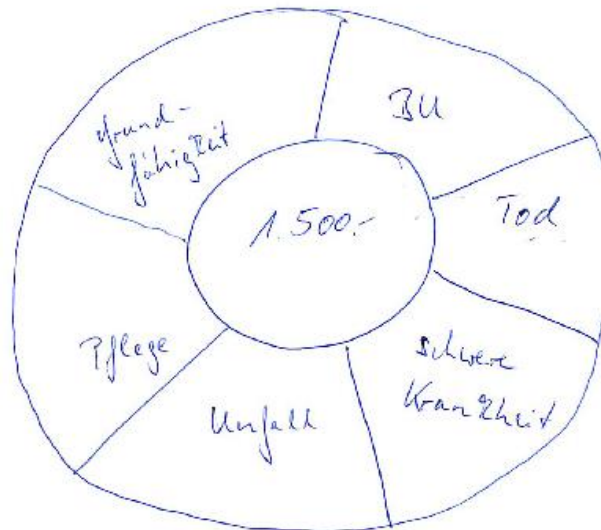
... lieber einfach und günstig,
mit Prisma MultiSafe!



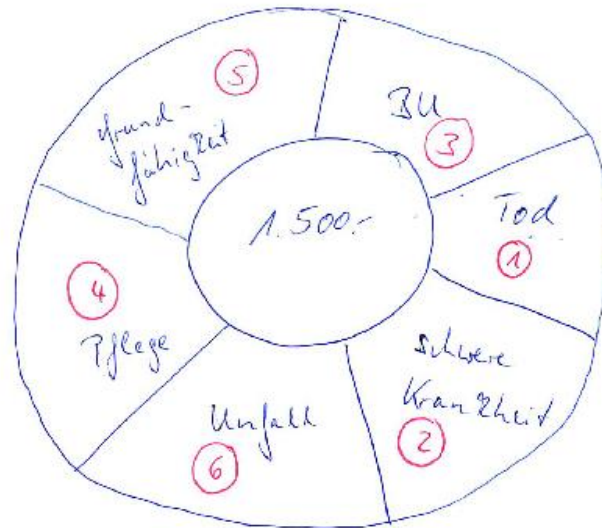
Vertriebsaustausch

1.500,-

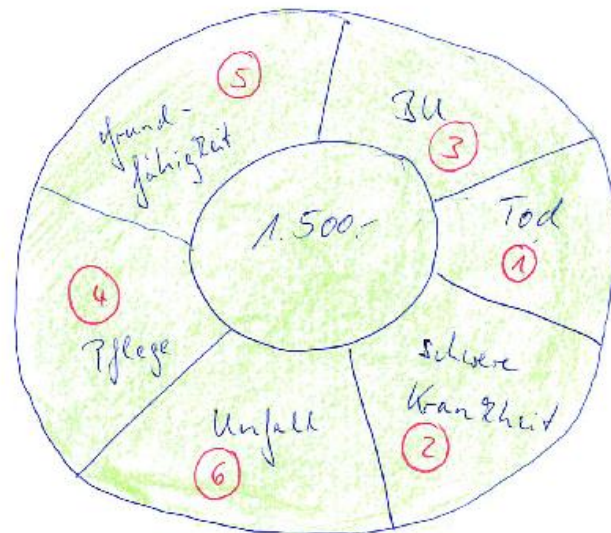
Vertriebsaustausch



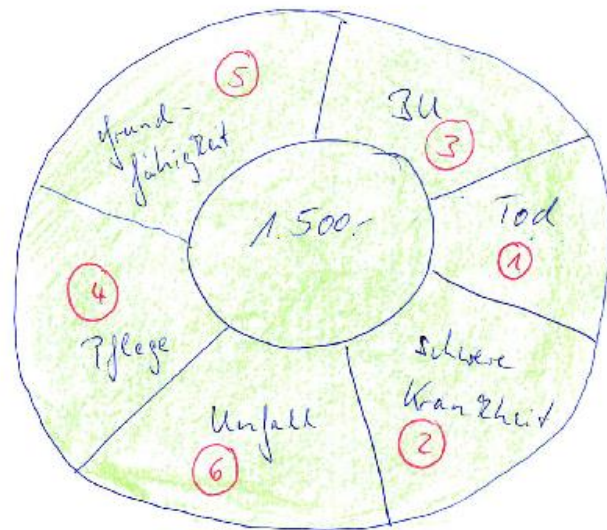
Vertriebsaustausch



Vertriebsaustausch



Vertriebsaustausch



, 86

Vertriebsaustausch



8,86

Vertriebsaustausch



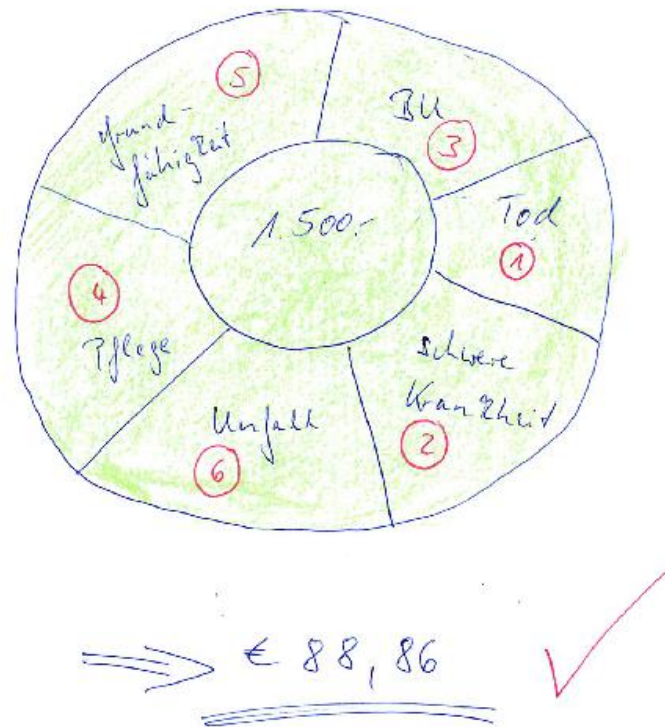
⇒ 88,86

Vertriebsaustausch



⇒ € 88,86

Vertriebsaustausch



Vertriebsaustausch

Beispiel Architekt, 30 Jahre, Nichtraucher:

Brutto: 3.604 Euro*

Netto: 2.271 Euro**

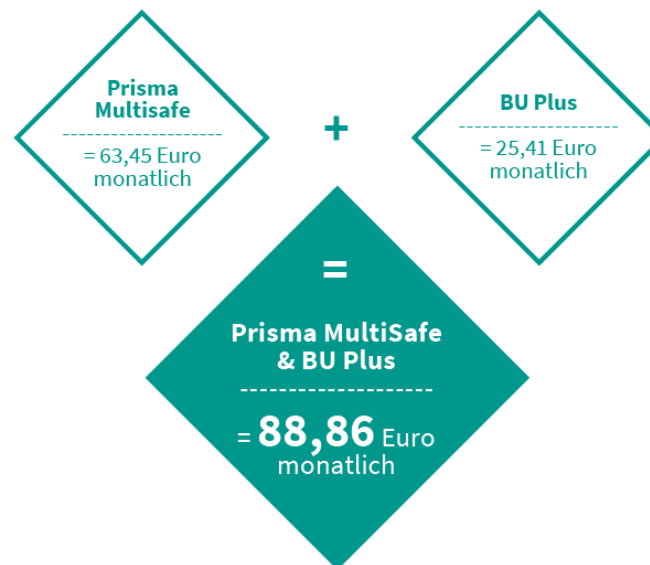
Versicherte Rente: 1.500 Euro

Versicherte Kapitalzahlung: 18.000 Euro

Endalter 67. Lebensjahr

Beispiel: Risikoklasse A, inkl. BU plus

Prisma MultiSafe
Ihre lebensbegleitende
Existenzversicherung



Angebotserstellung:

Super einfach, super schnell.



 Anmelden

 Deutsch ▼

Berater-Anmeldung

Email/Benutzer

PrismaLife|

Passwort

•••••

Anmelden

[Passwort vergessen](#)

[Noch keine Anmeldedaten?](#)

Benutzer: PrismaLife
Passwort: PL2017



© 2000-2020 PrismaLife AG, alle Rechte vorbehalten.

[Impressum](#) [Kontakt](#) [Top](#) ↑

Angebotserstellung:

Super einfach, super schnell.

 Hans Musterm...



 PrismaLife  Formulare  Abmelden

Sie sind hier: Übersicht

Direktversicherung Flex UKasse Prisma FairPlay Prisma FlexInvest (DE) Januar 2020 Prisma Moments Prisma MultiSafe

Herzlich Willkommen bei PrismaLife

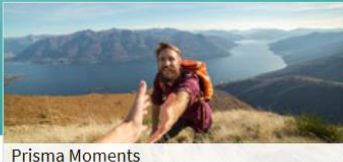
Mit einem Klick auf die gewünschte Produkt-Variante erstellen Sie sich ein persönliches Angebot.


Direktversicherung


Flex UKasse


Prisma FairPlay


Prisma FlexInvest (DE) Januar 2020


Prisma Moments


Prisma MultiSafe



 © 2000-2020 PrismaLife AG, alle Rechte vorbehalten.

Impressum  Kontakt  Top ↑

Angebotserstellung:

Super einfach, super schnell.

 Hans Musterm...



 PrismaLife  Formulare  Abmelden

Sie sind hier: Übersicht / Prisma MultiSafe

Prisma MultiSafe Prisma MultiSafe Netto

Prisma MultiSafe

Mit einem Klick auf die gewünschte Produkt-Variante erstellen Sie sich ein persönliches Angebot.



Prisma MultiSafe



Prisma MultiSafe Netto

 © 2000-2020 PrismaLife AG, alle Rechte vorbehalten.

Impressum  Kontakt  Top 

Angebotserstellung:

Super einfach, super schnell.

Sie sind hier: Übersicht / Prisma MultiSafe / Prisma MultiSafe

Prisma MultiSafe

Vertragsdaten | Freiwillige Angaben | Modellrechnung | BMI-Rechner | Dokument

Versicherte Person

Anrede	Herr ⓘ
Vorname	Hans
Name	Mustermann
Geburtstag	01.01.1990 ⓘ
Raucher	Nein
Beruf	Beruf... Nicht versicherbare Berufe...
Berufcode	
Berufsrisikoklasse	ⓘ

Versicherungsnehmer

Versicherungsnehmer	und versicherte Person sind identisch
---------------------	--

Angebotserstellung:

Super einfach, super schnell.

Vertragsdaten

Versicherungsbeginn

01.03.2020

i

Endalter VP

67 Jahre

▼

i

Versicherungs- und Beitragszahlungsdauer

0

Jahre

Monatliche Rente

2000

€

i

Versicherungssumme Tod/Dread Disease

24000

€

Zusatzversicherungen

Dynamik plus

☐

i

Vorsorge plus

☐

i

Dread Disease plus

☐

0

€

i

Risiko plus

☐

0

€

i

Zusatzversicherung - BU plus

BU plus

☐

i

weiter →

Angebotserstellung:

Super einfach, super schnell.

Sie sind hier: Übersicht / Prisma MultiSafe / Prisma MultiSafe

Prisma MultiSafe

Vertragsdaten Freiwillige Angaben **Modellrechnung** BMI-Rechner Dokument

Versicherungsdaten

Zur Finanzierung der vereinbarten Leistungen ergeben sich folgende Beiträge:

Absicherungsbaustein	Monatlicher Beitrag
Hauptversicherung:	42.30€
Dynamik plus:	0.00€
Dread Disease plus:	0.00€
Risiko plus:	0.00€
BU plus :	16.94€
Vorsorge plus:	5.13€
Gesamtbeitrag	64.37€

Modellrechnung Vorschau



[< zurück](#) [weiter >](#)

Angebotserstellung:

Super einfach, super schnell.

Sie sind hier: Übersicht / Prisma MultiSafe / Prisma MultiSafe

Prisma MultiSafe

Vertragsdaten Freiwillige Angaben Modellrechnung BMI-Rechner **Dokument**

Dokumentmanager

Angebots- / Antragsunterlagen

Gesamtdokument

[Download als PDF \(Gesamt PDF\)](#) 

[← zurück](#)

 © 2000-2020 PrismaLife AG, alle Rechte vorbehalten.

[Impressum](#) [Kontakt](#) [Top ↑](#)



Angebotserstellung:

Im Gesamt-PDF enthalten:

- Modellrechnung
- Informationsblatt
- Antrag
- Risikofragebogen *)
- BU plus
- Verbraucherinformation
- Bedingungen
- Datenschutzhinweise
- Begriffserklärungen



Antrag auf Prisma MultiSafe

Versicherer ist PrismaLife
PrismaLife AG, Industriering 40, FL-9491 Ruggell

D

Wichtiger Hinweis!

Die PrismaLife als Versicherer berät Kunden grundsätzlich nicht selbst, sondern bedient sich dazu ausnahmslos externer selbstständiger Vertriebspartner/Vermittler. Diese führen die Beratung stets eigenverantwortlich und abschließend durch.

PL-Kennzeichen

Beraternummer	Internes Kennzeichen	Vermittlername in Druckbuchstaben	IHK-Nummer
A) Allgemeine Angaben			
Antragsteller (Versicherungsnehmer)			
☐ Frau	☒ Herr	☐ Divers	☐ Firma
Name, Vorname, Firmenbezeichnung			Geburtsdatum
Mustermann Hans			01.01.1990
Bei juristischen Personen/Personengesellschaften sind die mit * gekennzeichneten Fragen nicht zu beantworten; stattdessen ist zwingend das „Zusatzformular für juristische Personen/Personengesellschaften“ einzureichen.			
Straße, Hausnummer		PLZ, Ort, Land	
E-Mail Adresse		Telefon	
ausgeübter Beruf/Branche		Staatsangehörigkeit	
Zu versichernde Person (falls abweichend vom Antragsteller)			
☐ Frau	☒ Herr	☐ Divers	☐ Firma
Name, Vorname			Geburtsdatum
Mustermann Hans			01.01.1990
Straße, Hausnummer		PLZ, Ort, Land	
(2450) Bankkaufmann			
ausgeübter Beruf/Branche		Staatsangehörigkeit	
Korrespondenz			
Ich bin damit einverstanden, dass die Korrespondenz weitestgehend per E-Mail erfolgt. ☐ nein ☐ ja			
Vertragsdaten (Versicherungssumme=VS)			
Versicherungs- und Beitragszahlungsdauer bis Endealter		der versicherten Person	
01.01.2023 bis 01.01.2067		67 min. 60, max. 67	
Versicherungsbeginn		Berufsrisikoklasse	
		☒ A ☐ B	
Monatsrente 1.000,00 EUR		Monatsbeitrag 42,30 EUR	
als Grundfähigkeits-, Unfallinvaliditäts- und Pflegerente		(vorbehaltlich Risikoprüfung)	
VS Tod = VS Dread Disease = 12 Monatsrenten			

*) nur wenn die Gesundheitsfragen im Antrag nicht „verneint“ werden konnten oder BU-plus über € 2.000,00 Rente.

Kundenbroschüre



Prisma MultiSafe Ihre lebensbegleitende Existenzversicherung



Für ein unbeschwertes Leben - Ganz nach Ihrem Bedarf

Fakt ist: Risiken begleiten uns ein Leben lang. Die Grundlage der Existenz ist das Einkommen und der Erhalt der Arbeitskraft. Sie zu schützen ist besonders wichtig, denn in jeder Lebensphase sind wir von unterschiedlichen Gefahren umgeben. Wer alle Risiken abdecken möchte, musste bisher mit viel Aufwand und hohen Kosten rechnen.

Unabhängig davon, in welcher Lebenssituation Sie sich gerade befinden, wie alt Sie sind, welchen Beruf Sie ausüben oder welchem Geschlecht Sie angehören, Risiken können in jeder Lebensphase Ihre Existenz bedrohen.



*Quelle: Statistisches Bundesamt, basierend auf Bevölkerungsdaten, Krankheitsauslastung etc. (Mehrfachnennungen möglich, Stand 09/2019). Alle genannten Zahlen beziehen sich auf Deutschland.

BU-Schutz für Anspruchsvolle!

Wer im Leben und im Job einiges erreicht hat, möchte seinen Lebensstandard auch dann halten, wenn der Beruf nicht mehr ausgeführt werden kann. Prisma MultiSafe BU plus bietet jetzt als erste und einzige Versicherung den Rundumschutz gegen die sechs grossen Lebensrisiken. Die Bündelung in einem Vertrag macht diesen Schutz auch erschwinglich.

So günstig kann guter BU-Schutz sein

Beispiel Architekt, 30 Jahre, Nichtraucher:

Brutto: 3.604 Euro*

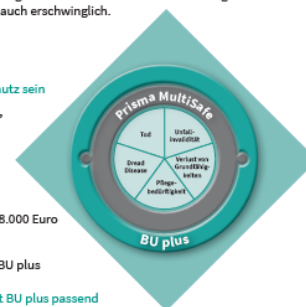
Netto: 2.271 Euro**

Versicherte Rente: 1.500 Euro

Versicherte Kapitalzahlung: 18.000 Euro

Endalter 67. Lebensjahr

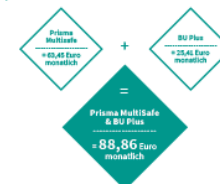
Beispiel: Risikoklasse A, inkl. BU plus



Fazit: Prisma MultiSafe ist mit BU plus passend für anspruchsvolle Berufstätige. Sie bietet Schutz gegen die sechs grossen Risiken des Lebens bei überschaubarem Aufwand. Mit Prisma MultiSafe wird Rundum-Schutz einfach, überschaubar und günstig.

*Durchschnittseinkommen eines Architekten in Deutschland, Quelle: Statistisches Bundesamt, Stand 09/2019.

**Einkommen nach Lohn, Steuer, Abgaben, Sozial und Kasse, Stand 09/2019.



► ► ► So bleibt Ihr Existenzschutz immer flexibel: Pflegeoption, BU-Option, Erhöhungsoption, Beitragspause

Fazit

Existenzschutz Prisma MultiSafe

+

Zusatzschutz BU plus

=

Der Komplettschutz im Sparpaket



Wie geht's weiter?



Die Unterlagen stehen im Download für Sie bereit.

Für weitere Fragen steht Ihnen die PrismaLife AG und ich Ihnen auch gerne zur Verfügung.

PrismaLife AG
Industriering 40
9491 Ruggell
Fürstentum Liechtenstein

Telefon 0800 237 0500
(kostenfrei aus dem deutschen Fest- und Mobilnetz)
partner@prismalife.com

Thomas Lößlein
Key Account Manager
Mobil DE +49 176 155 88 600
thomas.loesslein@prismalife.com



Disclaimer

Diese Präsentation wurde von der PrismaLife AG erstellt und richtet sich ausschließlich an unabhängige Finanzdienstleister. Die Präsentation dient zu Informationszwecken, enthält lediglich ausgewählte Informationen und erhebt keinen Anspruch auf Vollständigkeit oder Aktualität. Die von der PrismaLife AG verfügbar gemachten Informationen beruhen teilweise auf Unterlagen oder Daten, welche der PrismaLife AG von Dritten übergeben bzw. zugänglich gemacht wurden und deren Richtigkeit und Vollständigkeit von der PrismaLife AG unterstellt wurde. Die Informationen wurden weder von der PrismaLife AG auf ihre Richtigkeit und Vollständigkeit überprüft noch garantiert die PrismaLife AG die Richtigkeit und Vollständigkeit dieser Informationen. Alle Angaben über künftige Weiterentwicklungen von Wertpapieren sind nur illustrativ und bedeuten nicht, dass diese Wertentwicklung erwartet werden kann. Die Wertentwicklung von Wertpapieren folgt den jeweiligen Märkten und kann sowohl positiv als auch negativ sein. Soweit Informationen über Wertpapiere in dieser Präsentation enthalten sind, ersetzen diese Informationen in keinem Fall die detaillierten Wertpapierinformationen, die in den allein entscheidenden, jeweils zu Grunde liegenden Prospekten enthalten sind. In der Präsentation enthaltene Aussagen über Steuern sind nicht rechtsverbindlich. Diese Präsentation und die darin enthaltenen Aussagen sind daher weder als Rechts- noch als Steuerberatung anzusehen. Des Weiteren ist diese Präsentation nur zu Informationszwecken, somit weder als Anlageberatung noch als Angebot zum Kauf von Produkten der PrismaLife AG zu verstehen. Anlagemöglichkeiten, die in dieser Präsentation dargestellt werden, sind je nach Anlageziel und Finanzlage nicht für jeden Anleger geeignet, weshalb in jedem Falle eine auf die individuellen Verhältnisse und Kenntnisse des jeweiligen Anlegers bezogene Finanzberatung erforderlich ist. Obwohl diese Präsentation mit Sorgfalt erstellt wurde, ist es nicht auszuschließen, dass sie unvollständig ist oder Fehler enthält. Die PrismaLife AG sowie deren Aktionäre, Organmitglieder, leitende Angestellte oder Mitarbeiter haften nicht für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Informationen. Insbesondere haften sie nicht für die enthaltenen Informationen, Planungen oder sonstigen Angaben über Unternehmen, Markt- und Wettbewerbssituation, regulatorisches Umfeld, usw. Etwaige Unrichtigkeiten oder Unvollständigkeiten der Informationen begründen keine Haftung, weder für unmittelbare noch für mittelbare Schäden. Darüber hinaus weist die PrismaLife AG darauf hin, dass diese Präsentation urheberrechtlich geschützt und vertraulich sowie allein für den Adressaten bestimmt ist und nicht an Dritte weitergegeben werden darf. Die Präsentation oder Teile davon dürfen nur nach vorhergehender schriftlicher Zustimmung durch die PrismaLife AG verändert, vervielfältigt oder weitergegeben werden.