

Neuer Tarif Hunde-Kranken- und OP-Versicherung

Liebe Vertriebspartnerinnen, liebe Vertriebspartner,

wir freuen uns, Sie heute über eine wichtige Neuerung in unserem Hundeportfolio zu informieren: **Unser neuer Tarif für die Hunde-Kranken- und OP-Versicherung geht zum 18.02.2026 live.**

Mit der Überarbeitung unseres Hundeproduktes schaffen wir ein modernes, kundenorientiertes Angebot, das sich optimal am Markt positioniert und Ihnen in der Beratung klare Vorteile bietet. Ziel ist es insbesondere, das Neugeschäft bei jungen, gesunden Hunden zu stärken und so die Grundlage für nachhaltiges Wachstum zu legen.

Neues Hundeprodukt – auf einen Blick

Der neue Tarif vereint Hunde-Kranken- und OP-Versicherung in einer klaren, verständlichen Struktur. Die bisherige Einteilung in BASIS, PREMIUM und PREMIUM PLUS entfällt. Stattdessen setzen wir auf eine übersichtliche Tariflogik mit individuell wählbaren Erstattungshöhen und Selbstbeteiligungen.

Die wichtigsten Highlights

- Übersichtlichere Tarifstruktur ohne bisherige Tarifstufen
- Beitragsrelevante Faktoren: Rasse und Alter des Hundes sowie Erstattungshöhe und Selbstbeteiligung pro Versicherungsjahr
- Verbesserter Nachbehandlungszeitraum von 42 Kalendertagen nach einer Operation
- Giftködter-Schutz: Kosten für Diagnostik, Behandlung und Operation bei Vergiftung oder Verletzung
- Reiseabsicherung bei unfallbedingter Operation bis 1.000 € pro Leistungsfall
- Erstattung von Suchkosten bei Diebstahl oder Abhandenkommen des Hundes bis 1.000 €
- Innovative Behandlungsmethoden wie Goldakupunktur, Goldimplantation, Hilfsmittel und Orthesen bis einmalig 1.000 €

Ergänzend erweitern wir unser Angebot um die Mehrhunde-OP-Versicherung sowie einen Züchtertarif mit zusätzlichen Leistungen, unter anderem zur Mitversicherung von Welpen und Zuschüssen rund um Trächtigkeit und Geburt.

Unterlagen zum neuen Hundeprodukt

Über den folgenden Link stellen wir Ihnen alle relevanten Informationen und Verkaufsunterlagen gebündelt zur Verfügung:

[Neue Hunde-Gesundheitsversicherungen | ab 18.02.2026](#)

Die Unterlagen im Vermittlerbereich werden rechtzeitig zum Produktstart entsprechend aktualisiert.

Schulungen und Unterstützung

Webinar über profino

Unser erstes Webinar findet am 19.02.2026 um 10:00 Uhr über unseren Online-Messestand auf profino statt. Nach kostenloser Registrierung bei profino haben Sie die Möglichkeit, an diesem Webinar teilzunehmen.



Melden Sie sich gerne über den folgenden Link für das Webinar an.

<https://messe.profino-online.de/webinar/2894>

Eine kostenlose Registrierung vorab bei profino.de ist für die Teilnahme erforderlich.



Weitere Webinare via Microsoft Teams (IDD-Zeit: 55 Minuten, Agenda siehe Anlage)

Zusätzlich bieten wir vier weitere Webinare an, an denen Sie bequem über Microsoft Teams teilnehmen können:

[24.02.2026 | 14:00 bis 15:00 Uhr |](#)

[Sitz! Platz! Verkauf! – Schwerpunkt OP- & Krankenversicherung](#)

[26.02.2026 | 10:00 bis 11:00 Uhr |](#)

[Sitz! Platz! Verkauf! – Schwerpunkt OP- & Krankenversicherung](#)

[02.03.2026 | 10:00 bis 11:00 Uhr |](#)

[Sitz! Platz! Verkauf! – Schwerpunkt Mehrhunde-OP & Züchtertarif](#)

[04.03.2026 | 14:00 bis 15:00 Uhr |](#)

[Sitz! Platz! Verkauf! – Schwerpunkt Mehrhunde-OP & Züchtertarif](#)

Bei Fragen stehen Ihnen Ihre bekannten Ansprechpartner im Vertrieb selbstverständlich jederzeit gerne zur Verfügung.

Ein starker Tarif. Ein starker Partner.

Neben einem modernen und leistungsstarken Hundeprodukt steht Ihnen mit der Uelzener Versicherungen ein ausgezeichneter und verlässlicher Partner zur Seite. Die folgende Seite zeigt, welche besondere Anerkennung wir erhalten haben und wie Sie dieses Siegel gezielt in Ihrer Beratung nutzen können.

Wir sind Unternehmen des Jahres 2026!



Ein starkes Signal für Qualität, Service und Verlässlichkeit: **Die Uelzener wurde im Wettbewerb „Unternehmen des Jahres“ von Servicevalue und Deutschland Test als Branchensieger ausgezeichnet.** Dieses Ergebnis unterstreicht den gemeinsamen Erfolg unserer vertrieblichen Partnerschaften und bestätigt das Vertrauen, das Kundinnen und Kunden täglich in die Uelzener setzen.

Im Wettbewerb „Unternehmen des Jahres“ von Servicevalue und Deutschland Test holten die S-Direkt (Direktversicherer), die Debeka (Versicherer) und die Uelzener (Spezialversicherer) den Branchensieg in den drei Assekuranz-Kategorien. Die Untersuchung basiert auf der Methode des Social Listenings.

Es wurden vier Eventtypen berücksichtigt. Dies waren „Weiterempfehlung“, „Preis“, „Qualität“ und „Service“, die gleichgewichtet mit jeweils 25 Prozent in die Wertung eingingen.

In der nicht näher definierten Rubrik „Spezialversicherer“ gewann die Uelzener Allgemeine Versicherungs-Gesellschaft a.G. („Branchensieger“ mit normierten 100 Punkten) vor den beiden „Siegern“ Hannover Rück SE (95,3) und Soka-Bau (88,0).

Die Bewertung erfolgte anhand der folgenden Kriterien:

- Gesamteindruck
- Vertrauen
- Seriösität
- Qualität
- Weiterempfehlung
- Preis
- Service

Weitere Informationen zum Ergebnis des Wettbewerbs finden Sie hier:

<https://www.versicherungsjournal.de/markt-und-politik/dies-sind-die-versicherer-des-jahres-2026-154814.php?vc=newsletter&vk=154814>