



Januar 2022

Warum sind **Krankenzusatz- versicherungen** für Ihre Kunden relevant? – Bedürfnisse, Fakten und Lösungen

Ihr Partner im Maklermarkt



Gesundheit geht uns alle etwas an. Sie ist nicht nur ein Megatrend, sondern auch sehr persönlich.



Für 80 % der Deutschen
ist Gesundheit das Wichtigste im Leben

Der Gesundheitsmarkt boomt und genau hier liegt auch Wachstumspotenzial für Kranken- und Pflegezusatzabsicherung. – Sie sollen in Zukunft so selbstverständlich zum gesunden Lebensstil gehören wie grüne Smoothies und Yogamatten.

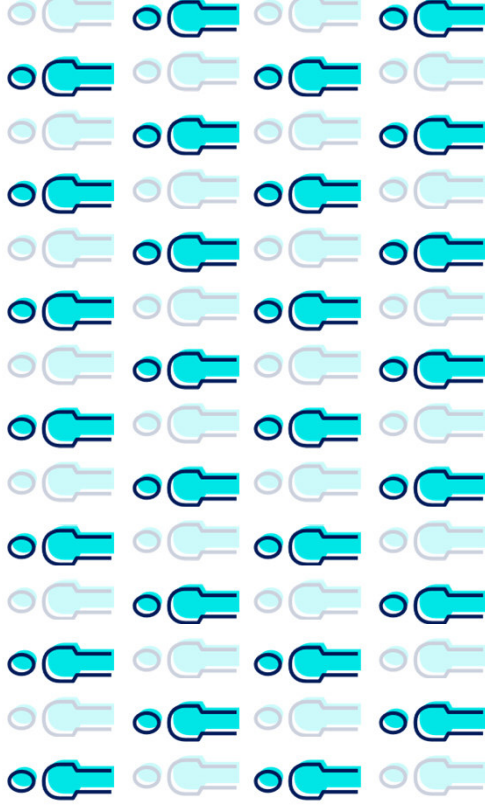
Wer seine Gesundheit gut abgesichert hat, kann sich voll auf seine Ziele und Wünsche konzentrieren, weil man sich darauf verlassen kann, dass man **gesund bleibt oder schnell wieder gesund wird**.

Quelle: Beraterinfo zum R+V-GesundheitsKonzept ELAN, Stand: Januar 2020; Statista Umfrage, 2018

Makler-Info: Relevanz von Krankenzusatzversicherungen
Januar 2022

Durch Lücken der gesetzliche Krankenversicherung erkennen viele Menschen ihren Bedarf im Bereich der Krankenzusatzversicherungen.

Jeder zweite Kunde



plant den Abschluss
einer zusätzlichen
Gesundheitsabsicherung.

D.h. bis zu 50% Ihrer Kunden
haben Interesse an einer
zusätzlichen Gesundheits-
absicherung – **Nutzen Sie
diese Chance im Gespräch.**

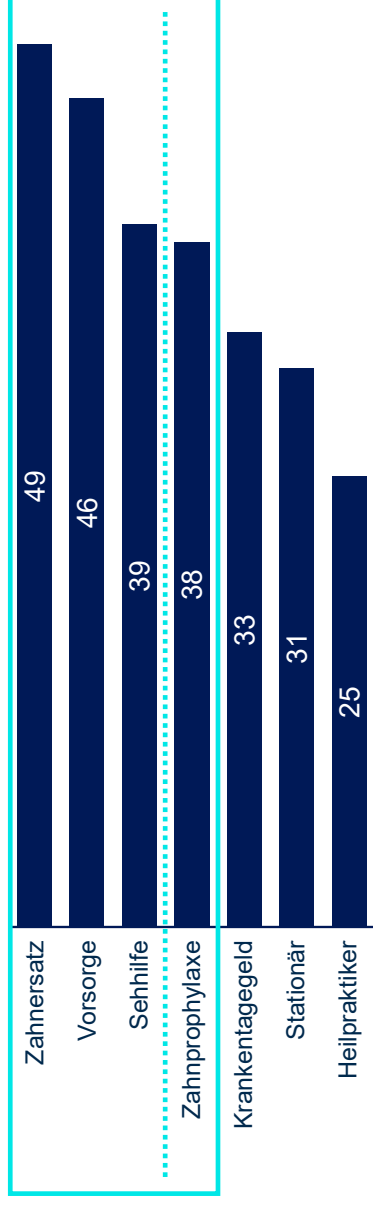
Quelle: Beraterinfo zum R+V-Gesundheitskonzept ELAN, Stand: Januar 2020; Towers Watson „Kranken-Zusatzversicherung Bedarf an Gesundheitsleistungen“, 2014

Makler-Info: Relevanz von Krankenzusatzversicherungen
Januar 2022

... unter den vielfältigen Krankenzusatzprodukte sind manche Bereiche besonders gefragt. Hier bietet ELAN Top-Produkte

„Welche Krankenzusatzversicherungen planen Sie in den nächsten zwei Jahren abzuschließen?“

(Angaben in %)



Besonders beliebt sind Zahn- und Vorsorgetarife:



Zahnersatz und
Zahnvorsorge



Leistungen für Seehilfe
und Vorsorge

Quelle: Beraterinfo zum R+V-Gesundheitskonzept ELAN; Stand: Januar 2020; Versicherungsjournal 04.02.2014 (basierend auf Towers Watson 2014), Pressemitteilung Towers Watson 2014

Makler-Info: Relevanz von Krankenzusatzversicherungen
Juni 2020

Leistung im Detail „Zahn“



Relevanz

Marktübersicht

Lösungen

	Zahn classic (Z3U)	Zahn comfort (Z2U)	Zahn premium (Z1U)
Zahnersatz, Regelversorgung	100 % GKV-Zuschuss, max. verbleibender Eigenanteil		
Zahnersatz, privatärztliche, höherwertige Versorgung	100 % GKV-Zuschuss, max. verbleibender Eigenanteil	70 % ¹ unter Anrechnung des GKV- Zuschusses ²	90 % ¹ unter Anrechnung des GKV- Zuschusses ²
Kieferorthopädie (bei Behandlungsbeginn bis spätestens zum Ende des KJ, in dem VP das 18. LJ vollendet)	–	70 % ¹ bis zu einem Erstattungsbetrag von > 1.000 EUR (KIG 1-2) ³ oder > 500 EUR (KIG 3-5) ⁴ für eine Behandlung während der gesamten Vertragsdauer	90 % ¹ bis zu einem Erstattungsbetrag von > 2.000 EUR (KIG 1-2) ³ oder > 1.000 EUR (KIG 3-5) ⁴ für eine Behandlung während der gesamten Vertragsdauer

¹ Der erstattungsfähigen Kosten

² Jedoch mindestens 100 % GKV-Zuschuss (Kunde erhält mindestens den gleichen Betrag wie von der GKV), max. verbleibender Eigenanteil

³ Kieferorthopädische Indikationsgruppe 1-2: leichte bis mittlere Fehlstellungen, keine Kostenübernahme durch die GKV

⁴ Kieferorthopädische Indikationsgruppe 3-5: ausgeprägte bis extreme Fehlstellungen, teilweise Kostenübernahme durch die GKV

Eine detaillierte Beschreibung der Tarife Z3U, Z2U und Z1U entnehmen Sie bitte den Allgemeinen Versicherungsbedingungen.
Auf die Leistung angerechnet werden auch Kostenerstattungen anderer Versicherer (z.B. GKV).

Quelle: Beraterinfo zum R+V-Gesundheitskonzept ELAN, Stand: Januar 2020

Leistung im Detail „Zahn“



	Zahn classic (Z3U)	Zahn comfort (Z2U)	Zahn premium (Z1U)
Leistungshöchstgrenzen in den ersten Versicherungsjahren (außer bei Unfällen)	–	1. KJ bis zu 1.000 EUR 2. KJ bis zu 2.000 EUR 3. KJ bis zu 3.000 EUR 4. KJ bis zu 4.000 EUR In den ersten 4 KJ somit insgesamt bis zu 10.000 EUR Ab dem 5. KJ keine Höchstgrenze	
Erstattung Zahnarzt- und Arzthonorar	–	Bis zum Höchstsatz der GOÄ/GOZ	Auch über den Höchstsatz der GOÄ/GOZ hinaus möglich
Vorherige Vorlage Heil- und Kostenplan	Nicht erforderlich. Wird aber geprüft, wenn Kunde diesen einreicht. Kosten für H+K-Plan sind im tariflichen Umfang erstattungsfähig.		

KJ = Kalenderjahr

Quelle: Beraterinfo zum R+V-Gesundheitskonzept ELAN, Stand: Januar 2020

Makler-Info: Relevanz von Krankenzusatzversicherungen
Januar 2022



Leistung im Detail „Zahnvorsorge“



ZahnVorsorge (ZV)	
Zahnmedizinische Prophylaxe	100 %, einmal innerhalb eines KJ
Kunststoff-Füllungen	100 % inkl. Akupunktur zur Schmerzbehandlung
Falls die GKV nichts zahlt, dann auch Leistungen für*: > Parodontosebehandlung > Wurzelbehandlung	100 % inkl. Akupunktur zur Schmerzbehandlung
Leistungshöchstgrenzen (außer bei Unfällen) im 1. Kalenderjahr bis zu 250 EUR im 2. Kalenderjahr bis zu 500 EUR In den ersten 2 Kalenderjahren somit insgesamt bis zu 750 EUR Ab dem 3. Kalenderjahr keine Höchstgrenze	

* Keine Leistungspflicht besteht insbesondere für zahnärztliche Leistungen, die zusätzlich zu den Leistungen der GKV in Anspruch genommen werden, und für Leistungen, für die die GKV nicht leistet, weil mit dem Zahnarzt eine Vereinbarung über eine privatärztliche Behandlung getroffen wird oder weil er kein Vertragszahnarzt ist. Eine GKV-Vorleistung ist vorab in Anspruch zu nehmen.

Eine detaillierte Beschreibung des Tarifs ZV entnehmen Sie bitte den Allgemeinen Versicherungsbedingungen.
Auf die Leistung angerechnet werden auch Kostenerstattungen anderer Versicherer (z.B. GKV).

Quelle: Beraterinfo zum R+V-Gesundheitskonzept ELAN, Stand: Januar 2020

[Aktuelle R+V Versicherungsbedingungen](#)

Makler-Info: Relevanz von Krankenzusatzversicherungen
Januar 2022



Beispiel „Neue Brille“



Beispiel für eine neue Brille				
Eine neue Brille (Gläser und Fassung) Die GKV beteiligt sich an den Kosten für Brillen nur noch bei Kindern und Jugendlichen unter 18 Jahren sowie bei schwerer Fehlsichtigkeit.	480 EUR			
	Eigenanteil	= 480 EUR		
R+V erstattet aus Tarif einen Betrag von		Blick + Check classic	Blick + Check comfort	Blick + Check premium
		- 100 EUR	- 200 EUR	- 400 EUR
	Die Brille kostet statt 480 EUR		= 380 EUR	= 280 EUR

Quelle: Beraterinfo zum R+V-Gesundheitskonzept ELAN, Stand: Januar 2020

Makler-Info: Relevanz von Krankenzusatzversicherungen



Beispiel „Vorsorgeuntersuchung“



Beispiel für Vorsorgeuntersuchungen Innerhalb von zwei Jahren werden folgende vier Vorsorgeuntersuchungen durchgeführt:				
Hautkrebsvorsorge	38 EUR			
Glaukomvorsorge	+ 18 EUR			
Kleiner Gesundheits-Check	+ 133 EUR			
Knochendichtemessung (Osteoporose-Vorsorge)	+ 42 EUR			
Eigenanteil	= 231 EUR			
R+V erstattet aus Tarif einen Betrag von				
		Blick + Check classic	Blick + Check comfort	Blick + Check premium
		- 100 EUR	- 200 EUR	- 231 EUR
Die Vorsorgeuntersuchungen kosten statt 231 EUR		= 131 EUR	= 31 EUR	= keinen Cent

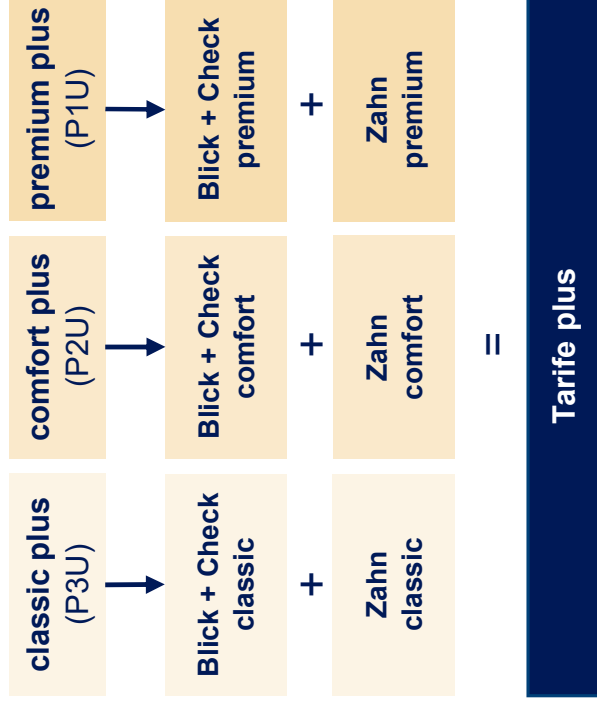
Quelle: Beraterinfo zum R+V-GesundheitsKonzept ELAN, Stand: Januar 2020

Makler-Info: Relevanz von Krankenzusatzversicherungen
Januar 2022

Für noch mehr Vorteile: Unser Plus-Tarif

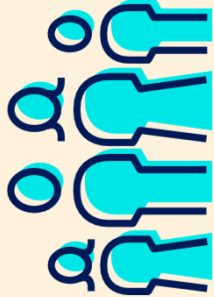


Die R+V bietet im Bündelpaket der Plus Tarife Beitragsvorteile gegenüber den Einzeltarifen:



Eine detaillierte Beschreibung der Tarife P3U, P2U und P1U entnehmen Sie bitte den Allgemeinen Versicherungsbedingungen. Auf die Leistung angerechnet werden auch Kostenersparnisse anderer Versicherer (z.B. GKV).

Bei Erwachsene bis ca.
36 % Beitragsersparnis



Bei Kindern bis ca.
55 % Beitragsersparnis

Quelle: Beraterinfo zum R+V-Gesundheitskonzept ELAN, Stand: Januar 2020

Makler-Info: Relevanz von Krankenzusatzversicherungen
Januar 2022



Noch mehr Argumente für die R+V? – Die wichtigsten Siegel bestätigen unsere kontinuierliche Zuverlässigkeit: Gestern, heute und morgen.

Unsere Kunden vertrauen uns seit fast 100 Jahren. Kein Wunder, denn unsere langjährige Erfahrung und die starke Partnerschaft überzeugen immer wieder aufs Neue.

Deshalb wird die R+V Krankenversicherung AG regelmäßig mit Bestnoten bewertet.



PS: Erst im März 2020 wurden wir
zum **15. Mal mit der Bestnote "mmm"**
für hervorragende Leistungen ausgezeichnet.

Quelle: Beraterinfo zum R+V-Gesundheitskonzept ELAN, Stand: Januar 2020

Makler-Info: Relevanz von Krankenzusatzversicherungen
Januar 2022