



Assekuranzservice AG



CLARUS



VERSICHERUNGS
KAMMER
MAKLER
MANAGEMENT

ZahnPRIVAT
Schenken Sie Ihrem Lächeln
die beste Vorsorge

31.07.2024

 Finanzgruppe

Ihr Referent



Holger Bartsch

Account Manager

Deutschland Süd

Telefon: 089 / 2160-6023

Mobil: 0151 / 15641039

holger.bartsch@vk-makler.de



Marktpotenzial

Wir machen Gutes noch besser.

So begeistern wir unsere Kunden

Warum sich ZahnPRIVAT für Sie lohnt

Auf diese Unterstützung können Sie sich verlassen.

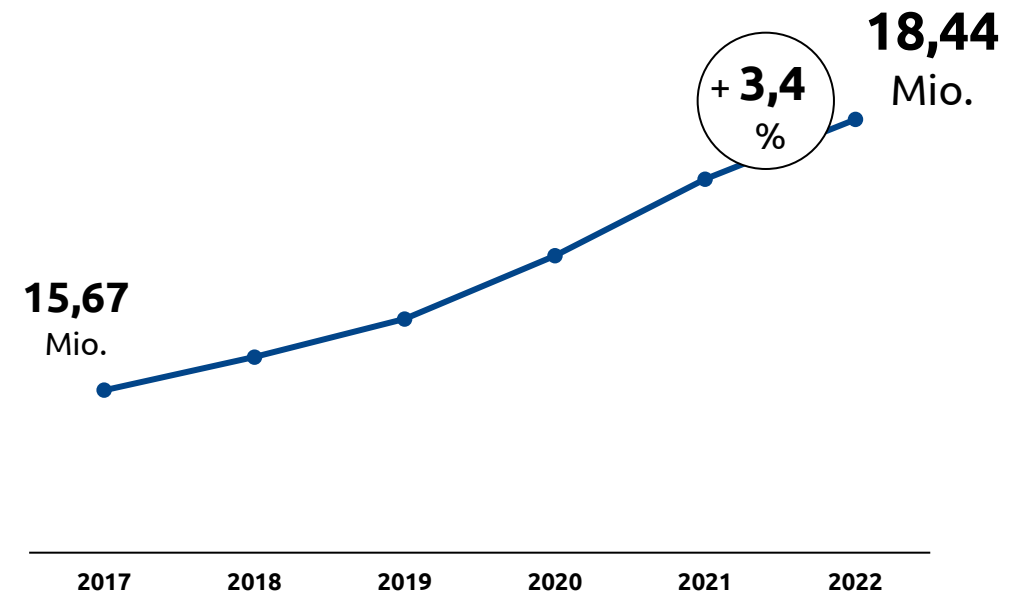
Hohes Marktpotenzial in einem dynamischen Marktumfeld

- Nach wie vor ist die **Zahnzusatzversicherung** **das volumenstärkste Zusatzprodukt**.
- Es gibt in Deutschland für Zahnzusatztarife ein **Marktpotential** von **ca. 1,0 bis 1,5 Mio. Neuverträgen p.a.**¹

¹ Interne Ableitung aus Angaben PKV Verband

Private Zahnzusatztarife stark nachgefragt

Versicherte in Millionen



Quelle: PKV-Verband, 2023

Warum machen wir etwas Gutes noch besser?

- Die Kundenwünsche und die zahnmedizinischen Möglichkeiten ändern sich zunehmend.
- Die Transparenz in Anbieter-Vergleichen, passgenaue Tarifyhalte und vor allem auch 100%-Leistungen sowie Absicherungen im kosmetischen Bereich spielen eine immer größere Rolle.
- Andere Versicherer haben ihre Leistungen in der jüngsten Vergangenheit angepasst. Mit der Tarifentwicklung erhalten wir unsere Markt- und Wettbewerbsfähigkeit.
- Im Bereich der Krankenzusatzversicherung ist und bleibt die Zahnzusatzversicherung der Top-Seller und bietet ein hohes Potenzial.

29 Prozent

der 18- bis 40-jährigen Deutschen haben eine Zahnzusatzversicherung. Der Trend: steigend.



Marktanforderungen & Trends

- 1 **Höhere Erstattungssätze** – insbesondere von 100-Prozent-Tarifen
- 2 **Prophylaxe-Leistungen** werden vermehrt in die Tarife integriert – insbesondere im Bereich der professionellen Zahnreinigung
- 3 **Bleaching** als nachgefragte Zusatzleistung
- 4 **Erhöhte Erstattungsgrenzen** in der Kieferorthopädie (KFO)

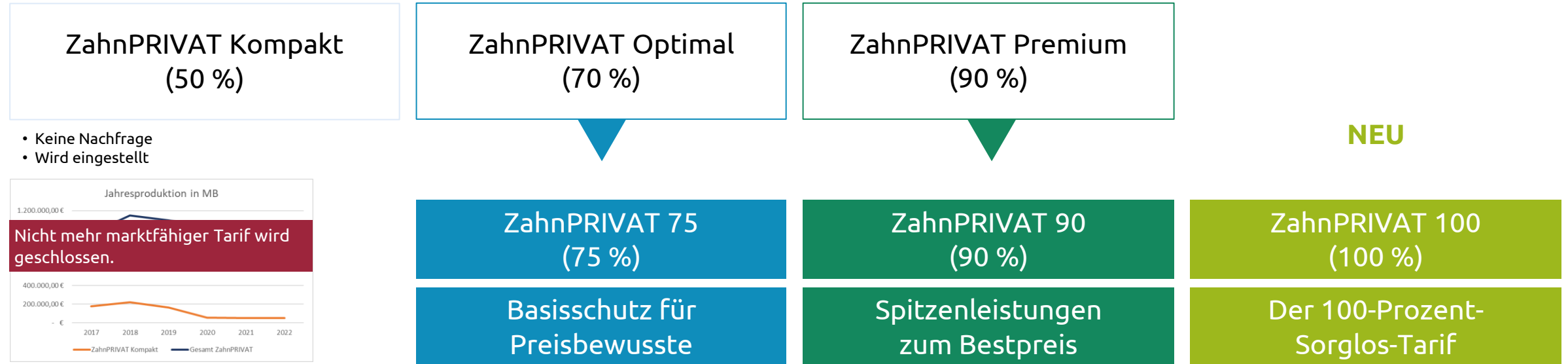
Um diese Trends weiter zu unterstützen und uns ganz vorne im Marktumfeld zu platzieren, bieten wir neue Zahn-Tarife an.

**Wir machen
Gutes noch besser.**



Durch gezielte Maßnahmen stellen wir die ZahnPRIVAT-Tariflinie im bekannten Dreiklang auf ein Top-Marktniveau

Die bisherigen ZahnPRIVAT-Tarife werden für das Neugeschäft geschlossen.



- ✓ Bisheriger Tarifdreiklang bleibt erhalten
- ✓ Ehemaliger Einstiegstarif ZahnPRIVAT Kompakt wird aufgrund fehlender Kundennachfrage geschlossen und nicht ersetzt
- ✓ Neuer Einstiegstarif ZahnPRIVAT 75 erzielt mindestens gute Ratingergebnisse und überzeugt durch sehr gute Preise im transparenten Vergleichsmarkt
- ✓ Ergänzt wird die Zahntariflinie durch den neuen 100% Tarif ZahnPRIVAT 100, der keine Kundenwünsche offen lässt

Für jeden Bedarf den passenden Tarif.

Unsere ZahnPRIVAT- Tarife im Überblick

	Basisschutz für Preis- bewusste ZahnPRIVAT 75	Spitzen- leistungen zum Bestpreis ZahnPRIVAT 90	Der 100- Prozent- Sorglos-Tarif ZahnPRIVAT 100
Gesunde Zähne			
Zahnbehandlung inkl. Parodontose-/Wurzelbehandlung	75 %	90 %	100 %
Hochwertiger Zahnersatz	75 %	90 %	100 %
Angst- und Schmerzausschaltung	75 %	90 %	100 %
Strahlendes Lächeln			
Zahnprophylaxe inkl. professioneller Zahnreinigung	75 % bis zu 100 € pro Jahr	90 %	100 %
Zahnaufhellung (Bleaching)	-	90 % bis zu 180 € in zwei Jahren	100 % bis zu 200 € in zwei Jahren
Perfekter Biss			
Kieferorthopädie für Erwachsene wenn die GKV leistet oder aufgrund eines Unfalls	75 % bis zu 5.000 €	90 % bis zu 5.000 €	100 % bis zu 5.000 €
Kieferorthopädie für Kinder und Jugendliche	-	90 % bis zu 5.000 €	100 % bis zu 5.000 €
Erstattung in den ersten Versicherungsjahren (Zahnstaffel)	75 % • 1. KJ. max. 1.000 € • 1.-2. KJ. max. 2.000 € • 1.-3. KJ. max. 3.000 €	90 % • 1. KJ. max. 1.000 € • 1.-2. KJ. max. 3.000 € • 1.-3. KJ. max. 6.000 €	100 % • 1. KJ. max. 1.000 € • 1.-2. KJ. max. 3.000 € • 1.-3. KJ. max. 6.000 €

Der Basisschutz für Preisbewusste ZahnPRIVAT 75

Verbesserungen im Vergleich zu ZahnPRIVAT Optimal

- Verkürzung der Zahnstaffel von 4 auf 3 Jahre
- Erhöhter Erstattungssatz Zahnbehandlung, Zahnersatz und schmerzstillende Maßnahmen von 70 % auf 75 %
- Verbesserte Prophylaxe-Leistungen
- **Neu:** Kieferorthopädie (KFO) für Erwachsene,
 - wenn GKV aufgrund einer Krankheit leistet
 - oder aufgrund Unfall
 - 75 % der erstattungsfähigen Kosten abzüglich der von der GKV tatsächlich erbrachten Leistung – bis insgesamt 5.000 Euro für die gesamte Tariflaufzeit (keine Leistung für Kinder und Jugendliche)
- Innovationsgarantie in Tarifbedingungen

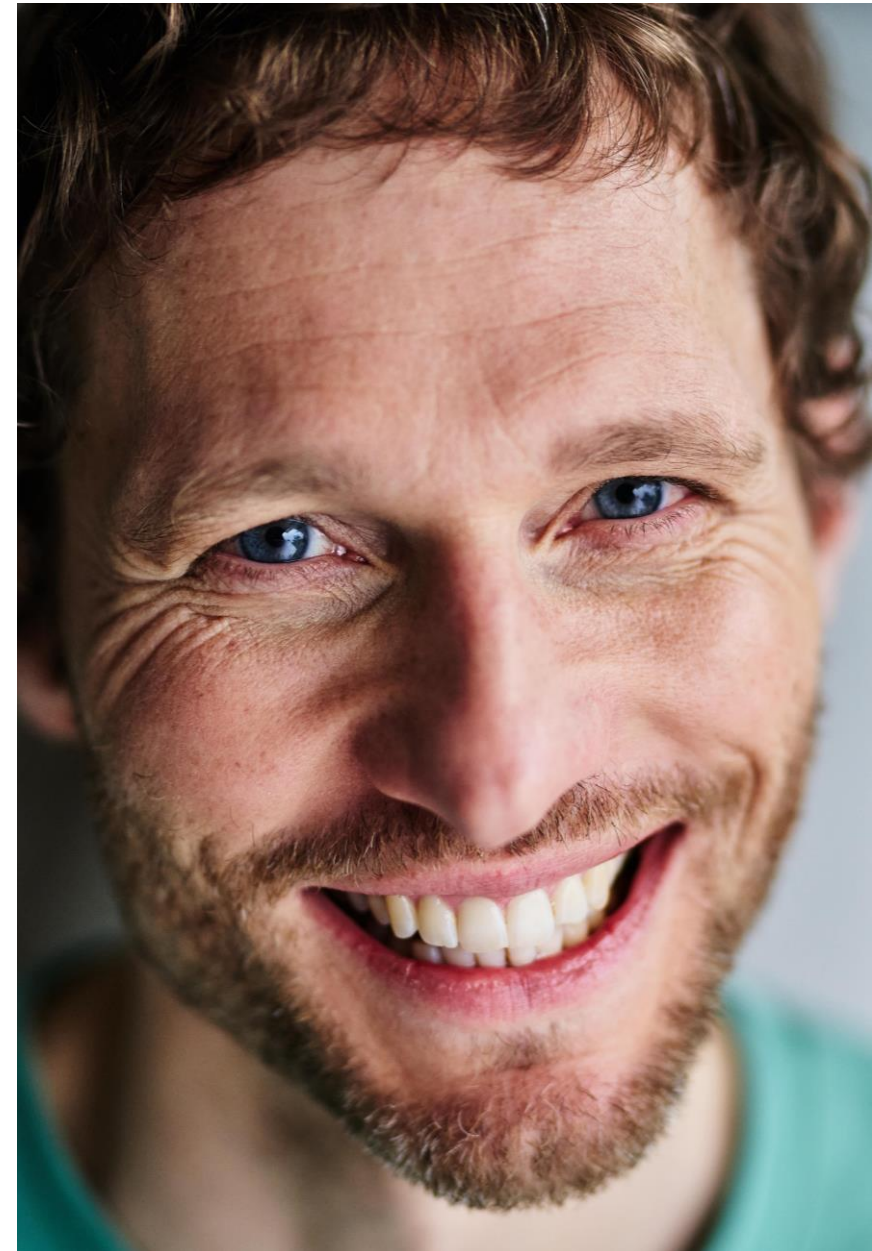


Spitzenleistungen zum Bestpreis

ZahnPRIVAT 90

Verbesserungen im Vergleich zu ZahnPRIVAT Premium

- Verkürzung der Zahnstaffel von 4 auf 3 Jahre
- Unbegrenzte Leistung für zahnmedizinische Prophylaxe (90 %) = top am Markt
- **Neu:** Bleaching-Leistungen
 - 90 % der erstattungsfähigen Kosten bis insgesamt 180 Euro innerhalb von zwei Kalenderjahren.
- Erhöhung Erstattungsbetrag für KFO von 3.600 Euro auf 5.000 Euro
 - 90 % der erstattungsfähigen Kosten abzüglich der von der GKV tatsächlich erbrachten Leistung – bis insgesamt 5.000 Euro für die gesamte Tariflaufzeit
- Innovationsgarantie in Tarifbedingungen



Der 100-Prozent-Sorglos-Tarif ZahnPRIVAT 100

Neuer 100-Prozent-Tarif

- 100 % Erstattungssatz Zahnbehandlung, Zahnersatz und schmerzstillende Maßnahmen
- Unbegrenzte Prophylaxe-Leistungen = top am Markt
- Bleaching-Leistungen
 - 100 % der erstattungsfähigen Kosten bis insgesamt 200 Euro innerhalb von zwei Kalenderjahren
- Erstattung für KFO bis zu 5.000 Euro und damit top am Markt
 - 100 % der erstattungsfähigen Kosten abzüglich der von der GKV tatsächlich erbrachten Leistung bis insgesamt 5.000 Euro für die gesamte Tariflaufzeit
- Innovationsgarantie in Tarifbedingungen



Unsere Tarif-Highlights



Zahnbehandlung und Zahnersatz mit
100 %, 90 % oder 75 % Leistung



Mit drei Jahren **die kürzeste Zahnstaffel** am Markt

Zusätzliche **Bestleistungen** in den
TOP-Tarifen ZahnPRIVAT 90 und ZahnPRIVAT 100:



Höchste Leistung bei Kieferorthopädie für Kinder



Unbegrenzte Erstattung bei der
Professionellen Zahnreinigung



NEU: Bleaching-Leistungen



Hervorragende Positionierung bei Ratings



Durch die neuen Zahntarife erreichen wir Bestnoten in der Produktbewertung im Premiumsegment

Voraussichtliche Bewertung Franke und Bornberg, Stand 13.3.2024

ZahnPRIVAT 75
(75 %)



FF+ (1,6) Zahnbehandlung
FF+ (1,6) Zahnersatz

ZahnPRIVAT 90
(90 %)



FFF (0,6) Zahnbehandlung
FFF+ (0,5) Zahnersatz

ZahnPRIVAT 100
(100 %)



FFF+ (0,5) Zahnbehandlung
FFF+ (0,5) Zahnersatz

Höchste
erreichbare
Bewertung!

Gut zu wissen:

Auch in den übrigen Ratings (insbesondere Levelnine und Waizmann) erwarten wir Bestnoten.

ZahnPRIVAT mit neuer, marktüblicher Erstattungslogik

Eckpunkte Rechenbeispiel

- Gesamtrechnung Zahnersatz:
3.000 Euro
- Tarif-Erstattungssatz
ZahnPRIVAT 90 → 90 Prozent
- GKV-Leistung: 500 Euro

Gesamtrechnung Zahnersatz
3.000 Euro

Erstattung
 $3.000 \text{ Euro} \times 90 \% = 2.700 \text{ Euro}$
– 500 Euro (GKV-Leistung)

2.200 Euro

i Implantat

Implantate sind künstliche Zahnwurzeln und ersetzen neben der Zahnkrone auch die Wurzel. Sie haben sich inzwischen bei zahlreichen Formen von Zahnverlust bewährt. Implantate ermöglichen vor allem dann eine optimale Wiederherstellung von Funktion und Ästhetik, wenn die Versorgung frühzeitig genug erfolgt.

Eine Definition des KZBV, 04.08.2023.

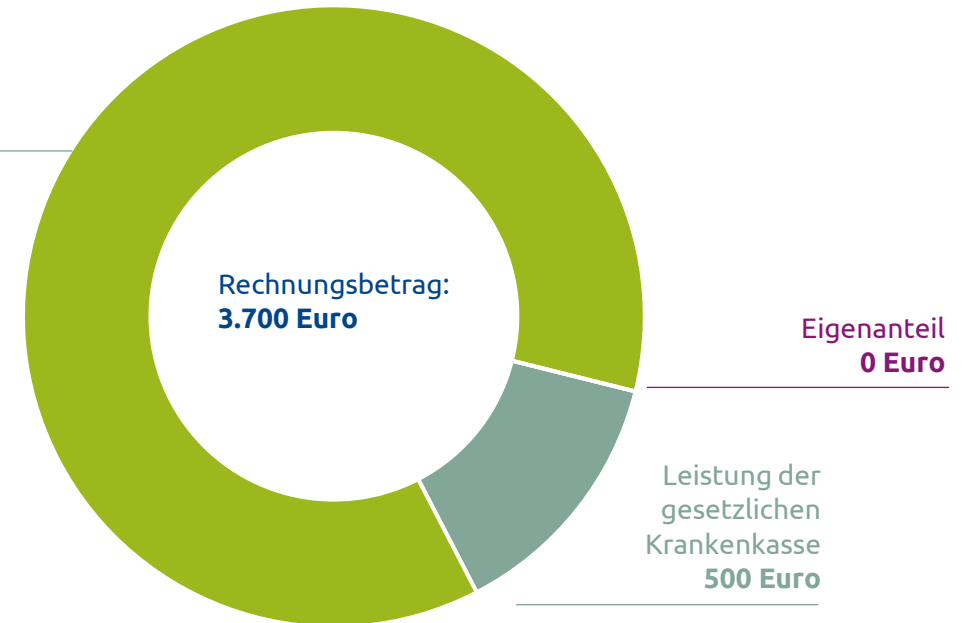


Leistungsbeispiel Implantat ZahnPRIVAT 100

100 % Kostendeckung mit ZahnPRIVAT 100

Exemplarisches Kostenbeispiel.

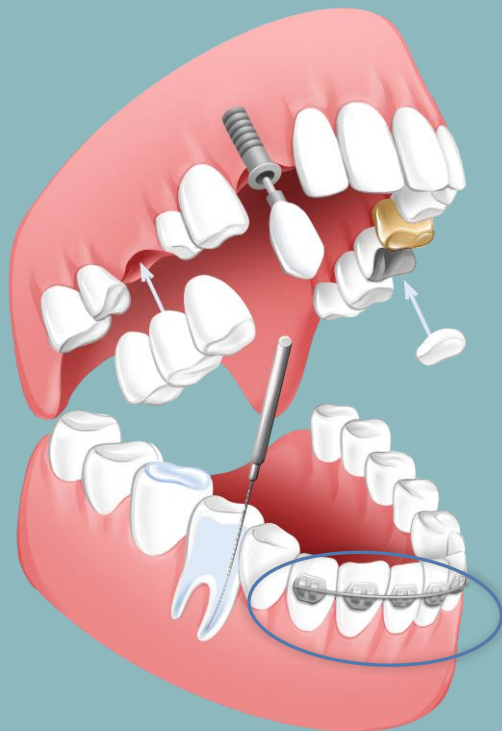
Erstattung
ZahnPRIVAT 100
3.200 Euro



Brackets (Zahnspange)

Ein Bracket ist ein Befestigungselement, das der Zahnarzt oder auch der Kieferorthopäde nutzt, um bestimmte Apparaturen an den Zähnen anzubringen. Brackets werden vermehrt bei Zahnkorrekturen eingesetzt, bzw. aufgesetzt, denn die kleinen Halterungen finden ihren Platz in der Regel direkt auf den Zähnen. Brackets halten nicht nur Apparaturen zur Zahnkorrektur, wie zum Beispiel eine Zahnspange oder einen Retainer. Sie können direkt auf die Zahnkorrektur einwirken, indem sie Spange oder Retainer in die gewünschte Richtung spannen.

Eine Definition von zpk-herne.de, 15.08.2023.

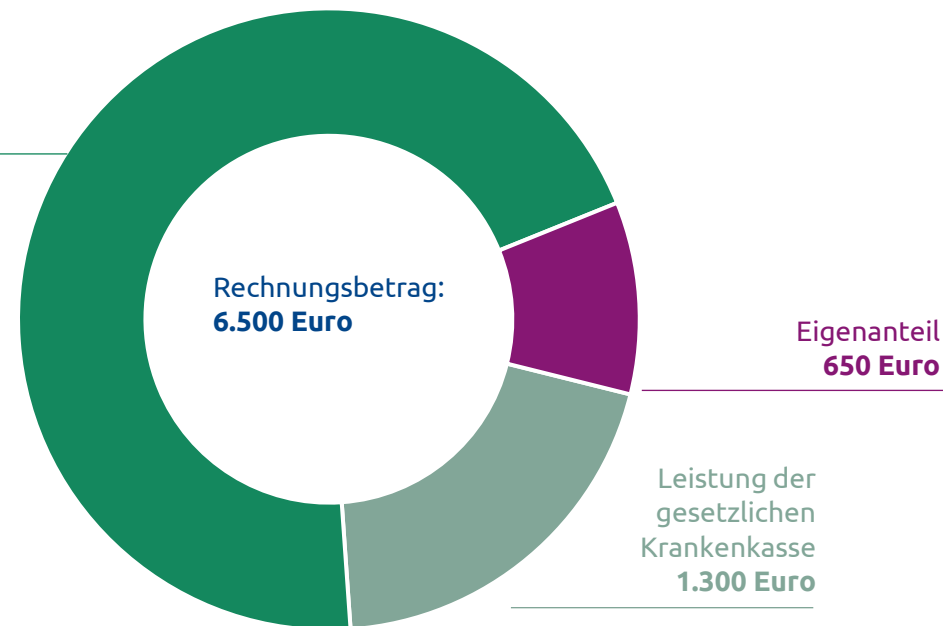


Leistungsbeispiel Brackets ZahnPRIVAT 90

90 % Kostendeckung mit ZahnPRIVAT 90

Exemplarisches Kostenbeispiel.

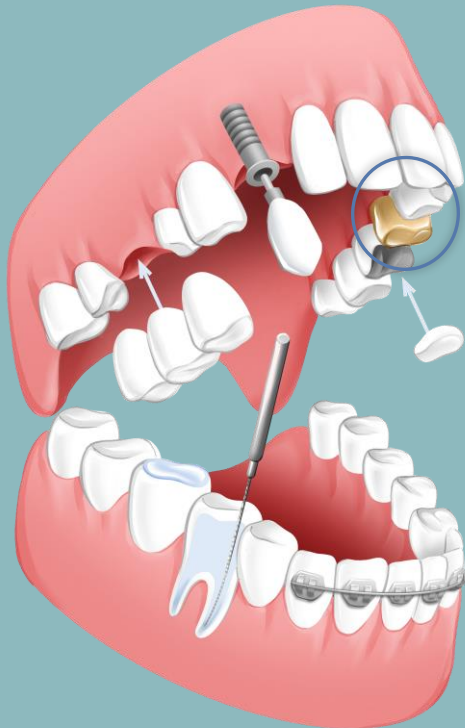
Erstattung
ZahnPRIVAT 90
4.550 Euro



Zahnkrone

Eine Zahnkrone ist ein Zahnersatz, bei dem eine künstliche Krone wie eine Kappe über den defekten Zahn gesetzt wird. Sie kommt zum Einsatz, wenn der Zahn so zerstört ist, dass er nicht mehr durch eine Zahnfüllung zu retten ist. Zahnkronen bestehen zum Beispiel aus Metall, Keramik oder Kunststoff.

Eine Definition von netdoktor.de, 11.08.2023.

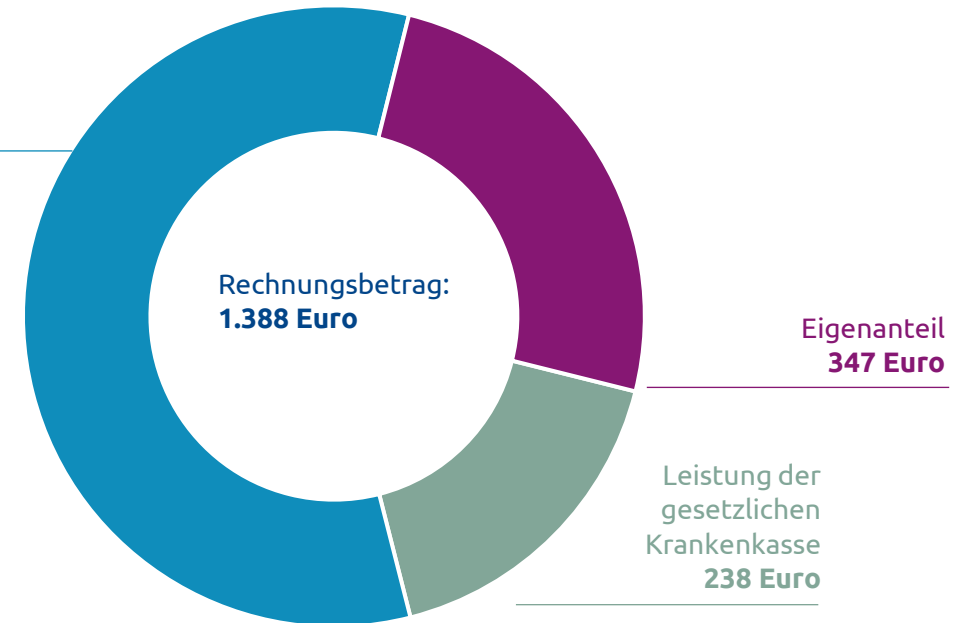


Leistungsbeispiel Zahnkrone ZahnPRIVAT 75

75 % Kostendeckung mit ZahnPRIVAT 75

Exemplarisches Kostenbeispiel.

Erstattung
ZahnPRIVAT 75
803 Euro



Tarifbedingungen allgemeine Hinweise für Zahnersatz und Zahnbehandlung

Bitte beachten Sie: Grundlage des Versicherungsvertrages ist der Tarif mit den Vertragsbedingungen, dort finden Sie die vollständigen Informationen.

Beachten Sie die Erstattungsbegrenzungen in den ersten drei Jahren.

ZahnPRIVAT 100/90:

- maximale Erstattung im ersten Jahr 1.000 Euro,
- in den ersten beiden Jahren insgesamt 3.000 Euro,
- in den ersten drei Jahren zusammen 6.000 Euro.

ZahnPRIVAT 75:

- maximale Erstattung im ersten Jahr 1.000 Euro,
- in den ersten beiden Jahren insgesamt 2.000 Euro,
- in den ersten drei Jahren zusammen 3.000 Euro.

Die Begrenzungen entfallen bei Unfällen.

Tarifbedingungen allgemeine Hinweise für Zahnersatz und Zahnbehandlung

Eckpunkte:

Erstattet werden abhängig vom gewählten Tarif 100/90/75 % der Kosten. Davon abgezogen wird die von der gesetzlichen Krankenkassen (GKV) tatsächlich auf die Behandlung erbrachte Leistung. Erbringt die GKV keine Leistung, wird der erstattungsfähige Betrag mit dem entsprechenden versicherten Prozentsatz erstattet.

Versichert sind beispielsweise:

- Implantate sowie eventuell notwendige Maßnahmen zum Knochenaufbau
- Kronen und Brücken mit Verblendungen
- Veneers
- Funktionsanalytik
- Reparaturen von Zahnersatz
- Uvm.

Zahnärztliches Honorar wird bis zu den Höchstsätzen der Gebührenordnung für Zahnärzte erstattet.

Tarifbedingungen allgemeine Hinweise für Kieferorthopädie für Kinder und Jugendliche

Bitte beachten Sie: Grundlage des Versicherungsvertrages ist der Tarif mit den Vertragsbedingungen, dort finden Sie die vollständigen Informationen

Beachten Sie die Erstattungsbegrenzungen für Kieferorthopädie.

ZahnPRIVAT 100/90:

- maximale Erstattung im ersten Jahr 1.000 Euro,
- in den ersten beiden Jahren 3.000 Euro,
- in den ersten drei Jahren sowie während der gesamten Tariflaufzeit zusammen 5.000 Euro

Die Begrenzungen in den ersten 3 Jahren entfallen bei Unfällen.

Tarifbedingungen allgemeine Hinweise für Kieferorthopädie für Kinder und Jugendliche

Eine Erstattung für kieferorthopädische Maßnahmen für Kinder und Jugendliche vor Vollendung des 19. Lebensjahres erfolgt ausschließlich aus den Tarifen ZahnPRIVAT 100 und ZahnPRIVAT 90.

Erstattet werden abhängig vom gewählten Tarif 100/90 % der Kosten abzüglich der von der GKV erbrachten Leistung bzw. der Kosten, sofern die GKV keine Leistung erbringt (bei Tarifwechsel werden Leistungen aus vorhergehenden Tarifen angerechnet).

Versicherungsschutz besteht, unabhängig von der vorliegenden kieferorthopädischen Indikationsgruppe (KIG), sofern die Behandlung vor Vollendung des 19. Lebensjahres begonnen wird, für:

- medizinisch notwendige Maßnahmen sowie für darüber hinausgehende Mehrleistungen (z.B. besondere Brackets und / oder Bögen, Lingualtechnik usw.).
- vorbereitende diagnostische und therapeutische Leistungen (z. B. Bracketumfeldversiegelung und Strahlendiagnostik wie Röntgen oder Dentale Volumetomografie).
- den Heil- und Kostenplan.

Beiträge der neuen Tarife im Überblick

Alter	Basisschutz für Preisbewusste ZahnPRIVAT 75	Spitzenleistungen zum Bestpreis ZahnPRIVAT 90	Der 100-Prozent-Sorglos-Tarif ZahnPRIVAT 100
0 - 19	0,99 Euro	17,16 Euro	20,73 Euro
20-29	8,00 Euro	16,94 Euro	21,55 Euro
30-39	11,70 Euro	22,77 Euro	30,05 Euro
40-49	16,91 Euro	34,46 Euro	45,69 Euro
50-59	25,23 Euro	45,89 Euro	59,31 Euro
60+	35,37 Euro	66,91 Euro	84,14 Euro

Beiträge der neuen Tarife im Überblick

Alter	Basisschutz für Preisbew ZahnPRIVAT 75	Risikozuschlagstabelle				-Prozent-Sorglos-Tarif ZahnPRIVAT 100
		Fehlende, nicht ersetzte Zähne*	100	ZahnPRIVAT 90	75	
			Euro	Euro	Euro	
0 - 19	0,99 Euro	1	10,90	9,00	6,10	20,73 Euro
20-29	8,00 Euro	2	21,80	18,00	12,20	21,55 Euro
30-39	11,70 Euro	3	32,70	27,00	18,30	30,05 Euro
40-49	16,91 Euro	ab 4	keine Aufnahme möglich			45,69 Euro
50-59	25,23 Euro		45,89 Euro			59,31 Euro
60+	35,37 Euro		66,91 Euro			84,14 Euro

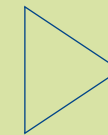
Durch eine leicht angepasste Risikoselektion an den Markt können wettbewerbsfähige Preise angeboten werden

01

Fehlen Ihnen Zähne, die noch nicht ersetzt sind?

Nicht anzugeben sind: Milch- und Weisheitszähne sowie vollständiger Lückenschluss.

Beantwortung bei Kindern erst ab Eintrittsalter 15 Jahre

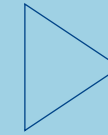


Bis zu drei fehlende Zähne mit Risikozuschlag (RZ) versicherbar.
Ab vier fehlender Zähne kein Abschluss möglich.

02

Wird aktuell eine Zahnersatz- oder Zahnbehandlung durchgeführt bzw. wurde diese in den letzten zwei Jahren empfohlen?

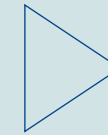
Zahnersatzmaßnahmen sind Anfertigungen oder Erneuerung von Kronen, Brücken, Prothesen, Implantaten, In- und Onlays
Zahnbehandlung sind Wurzelbehandlung einschließlich Wurzelspitzenresektion, Entfernung eines Zahnes, Zahnfüllungen, Anbringen von Veneers, Aufbissbehelfe und Schienen



Wenn ja: Ablehnung

03

Wurde in den letzten zwei Jahren eine Parodontose bzw. Parodontis zahnärztlich festgestellt?

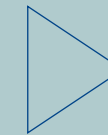


Wenn ja: Leistungsausschluss für Parodontosebehandlungen

04

Werden aktuell kieferorthopädische Behandlung durchgeführt oder sind solche notwendig, angeraten oder beabsichtigt?

Beantwortung nur bis einschließlich Eintrittsalter 19 Jahre



Wenn ja: Leistungsausschluss für Kieferorthopädie



Hauptunterschied zur aktuellen Risikoprüfung:

Fehlende Zähne mit angeratenen oder laufenden Maßnahmen können nicht mehr gegen Risikozuschlag versichert werden.



**So begeistern
wir unsere
Zielgruppen.**

22 Prozent

der 20- bis 30-Jährigen in Deutschland
haben eine Zahnzusatzversicherung abgeschlossen.
Das entspricht rund 4,5 Millionen junge Menschen.¹

**Bereits 1,2 Millionen
Menschen in Deutschland**

vertrauen uns bei ihrer Zahnzusatzversicherung.²

Bis zu 6.000 Euro

in den ersten 3 Kalenderjahren.

¹ Studie des Marktforschungsinstituts Forsa , Mai 2023.

² Interne Bestandsauswertung



Für dein schönstes Selfie-Lächeln

Zielgruppe: Junge Leute zwischen 18 und 30 Jahren



Ihre Ansprache

„Wie wichtig ist es Dir, Dein attraktives und gesundes Lächeln zu erhalten? Und weißt du wie das geht?“



Kundenbedarf

„Mir ist es wichtig, dass ich etwas abschließe, dass ich mir leisten kann und dass ich auch wirklich brauche.“

Nutzen:

„Damit Dein Lächeln strahlend und gesund bleibt, bezahlt ZahnPRIVAT 100 professionelle Zahnreinigung sofort nach Abschluss – wann du willst, so oft Du willst.“



40 Prozent

der Acht- und Neunjährigen in
Deutschland benötigen eine Zahnsperre.¹

1,4 Millionen Euro

zahlen wir jeden Monat unseren Kundinnen
und Kunden für Kieferorthopädie aus.²

160.000 Kinder

lächeln mit den von uns bezahlten Zahnsperren.²

¹ Studie des Institutes der Deutschen Zahnärzte,
der Kassenzahnärztlichen Bundesvereinigung,
der Bundeszahnärztekammer und der Deutschen Gesellschaft
für Kieferorthopädie, 2021

² Interne Bestandsauswertung

Vertriebspräsentation ZahnPRIVAT

34 © Versicherungskammer Maklermanagement



VERSICHERUNGS
KAMMER
MAKLER
MANAGEMENT

Nur das Beste für gesunde Zähne

Zielgruppe: Familien zwischen 31 und 45 Jahren



Ihre Ansprache

„Kieferorthopädie bei Kindern kann mehrere Tausend Euro kosten. Warten Sie nicht bis Ihr Zahnarzt Sie zum Kieferorthopäden schickt und sorgen Sie jetzt vor bevor es zu spät ist.“



Kundenbedarf

„Als Eltern wünschen wir uns gesunde Zähne und die beste Behandlung für unser Kind.“

Nutzen:

„Gehen Sie beruhigt zum Kieferorthopäden. Entscheiden Sie sich für die beste Behandlung für Ihr Kind. Mit bis zu 5.000 Euro erhalten Sie von uns die mit höchste Erstattung am Markt.“



Warum sich ZahnPRIVAT für Sie lohnt.

Gute Gründe für einen einfachen Verkauf



Tarifleistungen sind **umfassend** und **grundsätzlich** aus den bisherigen Tarifen **bekannt**.



Top-down-Ansatz um jeden Bedarf und Geldbeutel zu bedienen, sowie die **Dreistufigkeit in den Tarifen** bleibt bestehen.



Umstellungsgarantie in den neuen Tarif ZahnPRIVAT 75, 90 oder 100.



Die Tarifentwicklung ist **eine marktfähige und zeitgemäße Anpassung** der zu modernen und zeitgemäßen Leistungen im Bereich Zahnersatz und Zahnbehandlung.



**Auf diese Unterstützung
können Sie
sich
verlassen.**



NEU: Umstellungsgarantie ohne erneute Gesundheitsprüfung

Bei Abschluss der Tarife ZahnPRIVAT Optimal und ZahnPRIVAT Premium **ohne Risikozuschläge** und einem **Versicherungsbeginn ab 01.02.2024** besteht die Möglichkeit, in einen neu eingeführten Zahnzusatztarif zu wechseln.

Folgende Umstellungen sind möglich:

- Vom **Tarif ZahnPRIVAT Optimal** kann in den Tarif **ZahnPRIVAT 75** gewechselt werden
- Vom **Tarif ZahnPRIVAT Premium** kann in die Tarife **ZahnPRIVAT 90** oder **ZahnPRIVAT 100** gewechselt werden.

Auf eine erneute Gesundheitsprüfung wird verzichtet. Vereinbarte Leistungsausschlüsse werden an den neuen Tarif angepasst.

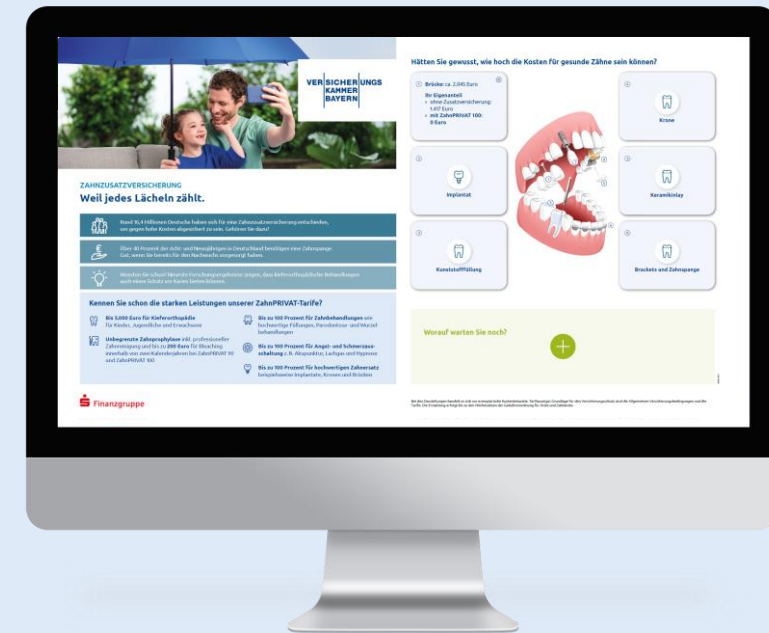
Die Umstellung muss bis zum **31.12.2024** beantragt sein.



NEU: Digitale Verkaufsunterlage

Der neue Produktkompass ...

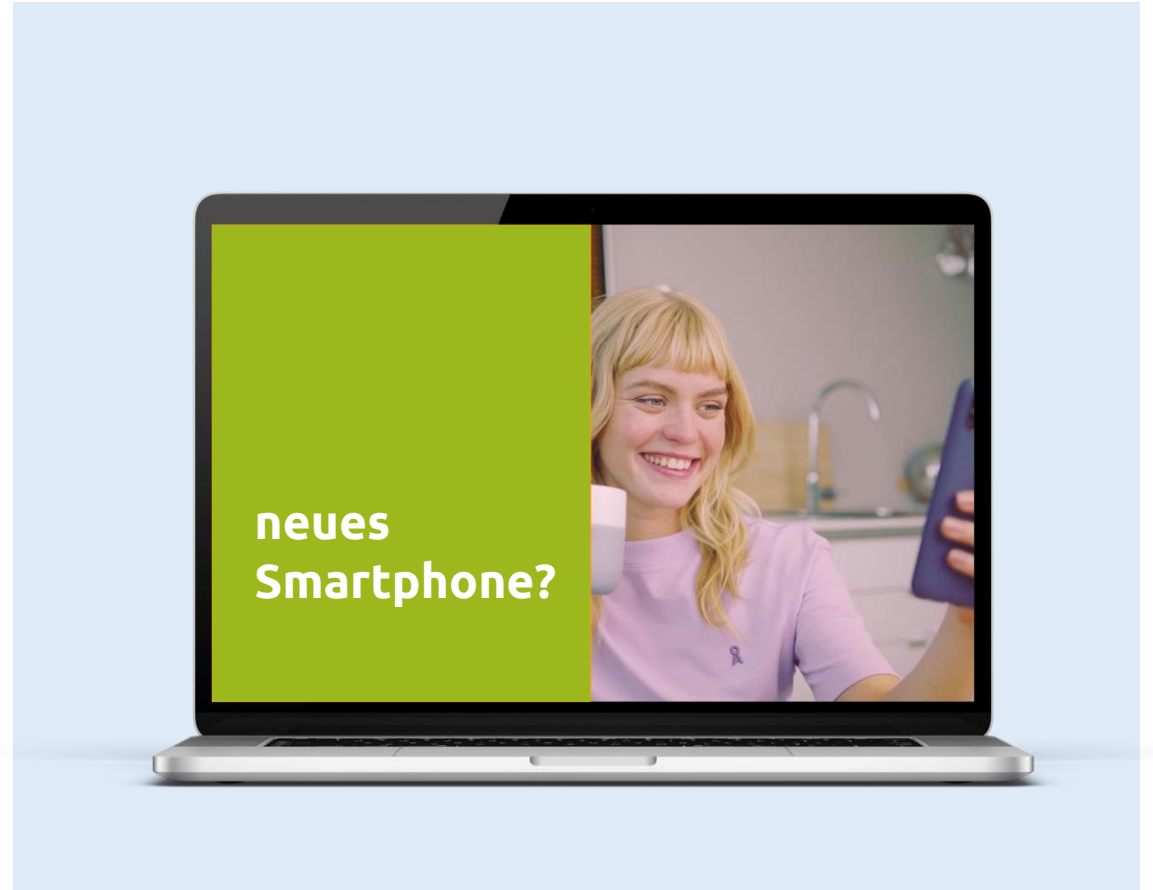
- ✓ ist digital, interaktiv und bedürfnis-orientiert.
- ✓ ersetzt zukünftig die Ansprachehilfe, den Linienflyer und das Produktblatt.
- ✓ kann sowohl auf dem Tablet wie auch am großen Bildschirm im Beratungsgespräch eingesetzt werden.



HIGHLIGHT: Motivationsfilm für Rollout-Veranstaltungen

Der **Motivationsfilm** ...

- ✓ emotionalisiert und zeigt die Highlights des Tarifs.
- ✓ kann sowohl für Multiplikatoren-Veranstaltungen und Schulungen als auch für Vertriebsmedien (per QR-Code) eingesetzt werden.



NEU: Video-Snippets zur Vorbereitung auf das Beratungsgespräch

Ab
22.7.24

Der Vertriebspartnerfilm ...

- ✓ setzt praxistaugliche Impulse für die Kundenansprache passend zum neuen Zahntarif.
- ✓ ist ein Kurzfilm mit Beispielen für die Kundenansprache als Teil der Verkaufsliteratur.
- ✓ dient der Gesprächsvorbereitung für Beratungsgespräche.

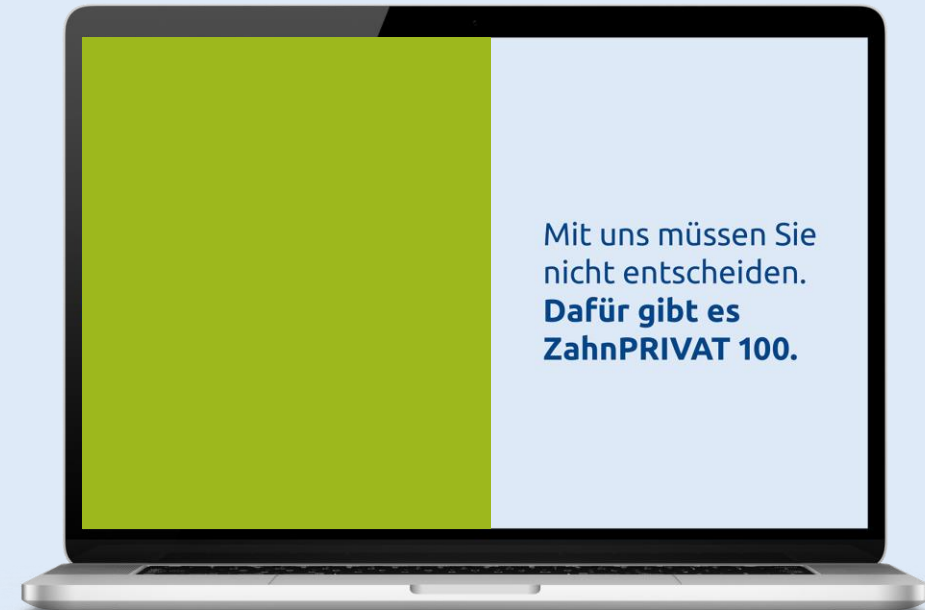


HIGHLIGHT: Erklärfilm für Kunden

Der Erklärfilm ...

- ✓ ist ein bewährtes Asset um die wichtigsten Tarifdetails schlank zu vermitteln.
- ✓ wird zentral auf der Website eingesetzt und über YouTube veröffentlicht.
- ✓ wird Ihnen für Online- und POS-Maßnahmen bereitgestellt.

Ab
22.7.24



HIGHLIGHT: Online-Kampagne für Junge Leute

Ab
September
2024

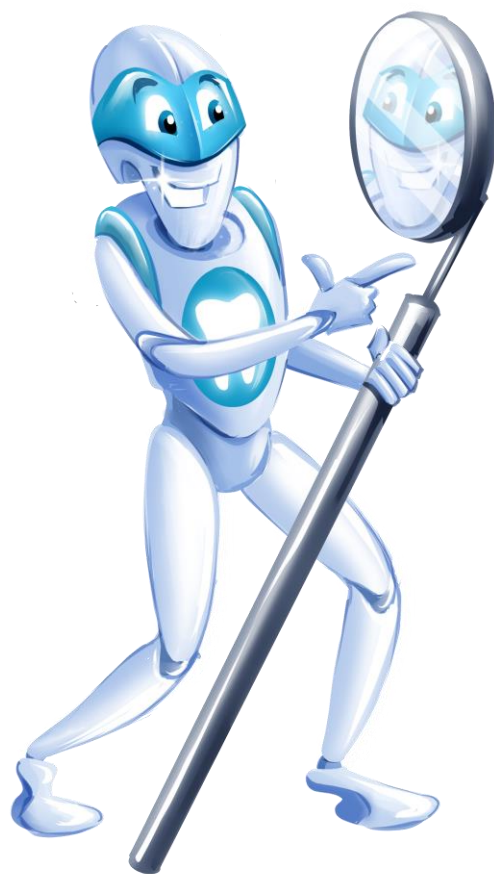
Die moderne Onlinekampagne ...

- ✓ richtet sich an die junge Zielgruppe (Generation Z) über SoMe, SEA sowie Display Ads.
- ✓ hat das Motto: „Über Missgeschicke kannst du lachen, denn mit ZahnPRIVAT bist du bestens abgesichert“.
- ✓ wird durch SoMe-Vorlagen für unsere Vertriebspartner – für ihre eigenen Kanäle – ergänzt.



Bereits 1,2 Millionen Menschen in Deutschland

vertrauen uns bei ihrer Zahnzusatzversicherung.¹



Über **160.000 Kinder**
lächeln bereits mit den von uns
bezahlten Zahnsparungen.¹

Worauf warten Sie noch?

¹ Interne Bestandsauswertung