

Kompetenz auf Augenhöhe

Dialog

Passgenauer BU-Schutz für junge Leute

SBU-go-professional



Zielgruppe mit Potential

Versicherbar bei der SBU-go-professional sind junge Leute im Alter von 15 bis 30 Jahren

Über
8,6 Mio.
junge Leute in Deutschland¹



Die Wünsche dieser jungen Zielgruppe sind groß, das Geld ist knapp und einen gesetzlichen Anspruch bei Erwerbsminderung haben diese Kunden nicht.

Der Tarif richtet sich an Kunden, die eine finanzielle Absicherung gegen Berufsunfähigkeit möchten, jedoch noch nicht über ausreichend finanzielle Mittel verfügen. Mit der SBU-go-professional zählt das Argument „knapp bei Kasse“ ab sofort für Kunden bis 30 Jahre nicht mehr.

¹Quelle statista (<https://de.statista.com/statistik/daten/studie/1365/umfrage/bevoelkerung-deutschlands-nach-altersgruppen/>)

Produkt im Überblick

Wer sich in jungen Jahren BU-versichert, profitiert gleich doppelt: **TOP Versicherungsschutz zu niedrigen Einstiegsprämien.**
Das bietet die Dialog SBU-go-professional als Zielgruppenprodukt mit Premium-Leistungen:

- ✓ **Junge Zielgruppe**
Kunden bis 30 Jahre, z. B. Schüler, Auszubildende und Studenten
- ✓ **Niedrige Einstiegsprämien**
in den ersten 5 Jahren, nur ca. 60 Prozent des späteren Beitrags
- ✓ **Starke BU-Leistungen**
TOP Bedingungswerk, umfangreiche Erhöhungsgarantien, flexible Anpassungsmöglichkeiten
Zum Beispiel:
6 Monate Beitragsfreistellung in Elternzeit und bei Arbeitslosigkeit bei vollem Versicherungsschutz
- ✓ **Wertvolle Optionen**
z. B. AU-Option, garantierte Rentendynamik

Wir sind ausgezeichnet



Nähere Informationen unter dialog-versicherung.de/ratings

Ihre Vertriebs-Chancen:

Attraktives Vergütungsmodell

Frühzeitig junge Kunden gewinnen und binden

Großes Cross Selling Potential

Praxisbeispiel

Auszubildende



Prämie ²	
Berufsbild	Ausbildung Einzelhandelskaufmann/-frau
Eintritts-/Ablaufalter	17 / 67
Rentenhöhe	1.000 € mtl.
Brutto-beitrag	29,14 € mtl. ab 6. Jahr: 47,74 € mtl.
Netto-beitrag	23,31 € mtl. ab 6. Jahr: 38,19 € mtl.



- Leistungen²**
Ohne Mehraufwand im Vertrag enthalten, z. B.
- Ereignisabhängige Nachversicherungsgarantie bei 14 Anlässen plus ereignisunabhängige Nachversicherungsgarantie
 - Bessereinstufung von Schülern und Studenten nach erfolgreicher Ausbildung möglich
 - Verzicht auf Berufswechselprüfung bei Verschlechterung der Berufsgruppe



Optionen²
Abschluss einer AU-Option für mtl. 0,72 €, die bei ununterbrochener Arbeitsunfähigkeit für mindestens 6 Monate eine Zahlung von bis zu 24.000 € (24 Monatsrenten) leistet.

²Tarif SBU-go-professional, VP: Eintrittsalter 17, Ablaufalter 67, Rentenhöhe mtl. 1.000 €, Berufsgruppe 1, Nichtraucher, über 75% Bürotätigkeit, keine Vorerkrankungen, Rundungsdifferenzen möglich



Finanzstärke

Stolzer Teil einer starken Gruppe

Die Dialog ist der Maklerversicherer der Generali in Deutschland. Mit vielfach ausgezeichneten Produkten zur Absicherung biometrischer Risiken, betrieblicher Altersversorgung sowie Sachversicherungen hält die Dialog Versicherungslösungen für Privat- und Firmenkunden bereit.

Die Dialog ist Teil einer der erfolgreichsten Versicherungsgruppen weltweit. Aufgrund der Finanz- und Innovationskraft erhalten Kunden exakt die Produkte und die Sicherheit, die sie suchen.

Alle Informationen finden Sie online in unserem Vertriebsportal:
www.dialog-versicherung.de

Hinweis auf das Werbewiderspruchsrecht: Der Verwendung der Daten zu Zwecken der Werbung sowie der Markt- und Meinungsforschung kann jederzeit, ganz oder zum Teil, per Post oder E-Mail an service@dialog-versicherung.de widersprochen werden.

In dieser Broschüre können nicht alle Details der (möglichen) Leistungen dargestellt werden. Rechtlich verbindlich sind deshalb allein die im Versicherungsvertrag getroffenen Vereinbarungen (z. B. Versicherungsschein, Versicherungsbedingungen).